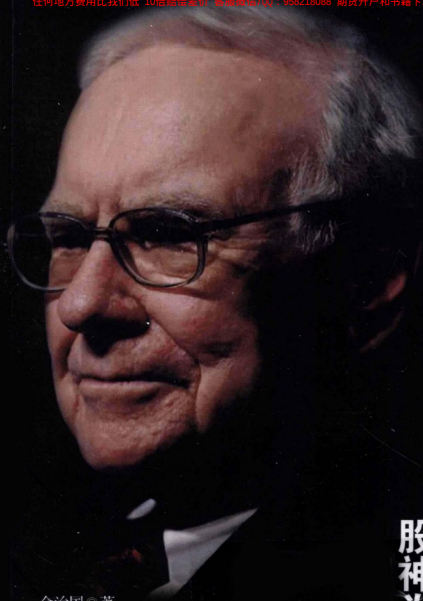


全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ: 958218088 期货开户和书籍下载请进: <http://www.7help.net>



巴菲特阴谋

股神为什么这么神

余治国◎著

Buffett plot

我们所知道的巴菲特的一切，
都是错的

巴菲特是靠价值投资发迹的
巴菲特是投资天才
巴菲特是慈善大佬
巴菲特看好中国
巴菲特勤俭持家

云南出版集团公司
云南人民出版社

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ: 958218088 期货开户和书籍下载请进: <http://www.7help.net>



Buffett plot 巴菲特阴谋

股神为什么这么神

余治国◎著

云南出版集团公司
云南人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

巴菲特阴谋 / 余治国著. — 昆明: 云南人民出版社, 2010.10
ISBN 978-7-222-06918-3

I. ①巴… II. ①余… III. ①巴菲特, W.-生平事迹
②巴菲特, W.-投资-经验 IV. ①K837.125.34②F837.124.8

中国版本图书馆CIP数据核字 (2010) 第208285号

巴菲特阴谋

作 者: 余治国
责任编辑: 朱海涛
执案编辑: 杨 硕
装帧设计: 张 雪
出 版: 云南出版集团公司 云南人民出版社
发 行: 云南人民出版社
社 址: 昆明市环城西路609号
邮政编码: 650034
网 址: <http://ynpress.yunshow.com>
E-mail: rmszhs@public.km.yn.cn
开 本: 787mm × 1092mm 1/16
印 张: 13
字 数: 200千字
版 次: 2010年12月第1版
2010年12月第1次印刷
印 刷: 三河市文通印刷包装有限公司
书 号: ISBN 978-7-222-06918-3
定 价: 32.00元

(版权所有 翻印必究)

· 序言 ·

巴菲特的倒下

这些年来，巴菲特所玩的投资游戏，说穿了就是华尔街的金字塔游戏。这种游戏看似合法，却是完美的犯罪（Perfect Crime），为我们揭示了为何华尔街能攫取常人无法想象的利润，把别人口袋里的钱玩到他们的腰包里。

我们不能让我们有着聪明脑袋的年轻人眼睛只是盯着华尔街的奖金，而不去参加更加能够创造价值的事业。长此以往，我们将无以为继！

——奥巴马

卸下华美包装

2010年6月2日一大早，刚走进公司的过道，我习惯性地朝墙上的电视望去，正报道着CNN的插播新闻（Breaking news）：“巴菲特被金融危机调查委员会传讯（Warren Buffett Subpoenaed By FICC）。”我在原地看了几秒钟。传票（subpoena）是非常严肃的法律用词，是传讯、传审的意思。不过说实话，对于巴菲特被传讯，我一点都不奇怪。我早就感觉巴菲特其实也是华尔街金融大鳄，只是和索罗斯、罗杰斯那些大鳄相比，他被包装得更精致而已。这次他的“狐狸尾巴”似乎露出来了。

听证会在纽约举行，耗时整整一天，主题是什么像穆迪、标准普尔和惠誉这样的证券评级机构，会将最高等级的AAA给予那些次级抵押债券——当住宅市场崩溃之后，这些债券迅速下滑到垃圾等级。而巴菲特是穆迪最大的股东，现拥有13%的股份，曾持股20%。

巴菲特此前三次拒绝调查委员会“邀请”，使国会不得不用法律力量，迫使巴菲特站到了听证席上。在听证会上，他辩解道：“我根本就没去过穆迪……我甚至根本不知道那家公司在什么地方。我只知道他们的业务模式是非常出色的。”

极其注重公众形象的巴菲特，竟在听证席上乱了阵脚，回答了跟他的投资理念——“在投资的时候，我们不要远离自己所了解的范围”所完全不符的话。这一理念是巴菲特几十年来一直号称在身体力行着，并作为自己的成功经验向普罗大众灌输的。他最为得意的杰作就是在互联网泡沫席卷股市时，毫不受诱惑，巍然不动地作壁上观。当时他解释说，因为他对该行业没有充分的了解。而他所持有的都是家喻户晓的股票，比如可口可乐、好市多和通用电气等等。如果说他真的不了解穆迪公司，那怎么可能在最多的时候持股 20% 呢！

被中国人民尊崇为“股神”的巴菲特，被福布斯杂志评为 2008 年世界最富之人，也是历史上最成功的投资者之一。巴菲特的基金在 50 年中平均年投资回报率达到惊人的 31%。他最为世人称道的，是坚持价值投资理念，号称“买下后长期持有，只买不抛（Buy and hold）”，并保持节俭的生活习惯，大把捐钱给慈善事业。因此他是 2007 年《时代》杂志评出的世界最具影响力的 100 位人物之一。

巴菲特的讲话常常被称为商业讨论与幽默的混合物。每一年由巴菲特主持的公司股东大会，从世界各地慕名前来的参加者就达 2 万多人。在这一盛大的股东大会上，巴菲特准备就绪的公司年报和发给股东的信件中，引用和穿插着文学典故和圣经话语，以及中东的警句和数不清的玩笑，因此经常被财经媒体所报道。他每年将拍卖一次与其共进晚餐（或午餐）的机会，拍卖价被越炒越高，2008 年赵丹阳以高达 211 万美元的价格中标。

媒体也最乐于歌颂巴菲特节俭的美德，总是拿他与嗜血成性的华尔街银行家的奢侈生活加以对比。因为他是全球最富之人，却依然住在当年

所购买的小房子里，只花费了 31 500 美元，如今的市值也不过区区 70 万美元。他像所有严父那样管教孩子，像所有普通人那样到杂货铺去购买食物。

虽然后来他在加利福尼亚拉古纳海滩 (Laguna Beach)，买了一幢 400 万美元的别墅，媒体却“懒得”加以报道，这与他几百亿美元身家的天文数字比起来，400 万算什么？他的公众形象无可挑剔。然而当他 1989 年花费公司 1000 万美元资金购得一架私人飞机时，他“羞愧”地称其“不可饶恕”。美国太需要一个道德精英的典范了，当然不会深究巴菲特自认的那点瑕疵。再加上巴菲特已经将 85% 的公司股份捐赠给比尔·盖茨慈善基金，公众对他的信任更是无以复加，他就像“神”那样被捧上了金钱与道德的神坛。

“完美的犯罪”

让巴菲特牢牢在神坛上待着的还有他投资中国的那些神来之笔。

一贯坚称“只买不抛”的“股神”，2003 年首次购进 5 亿美元中石油股。这的确是大手笔。消息一公布，成千上万的崇拜者相继跟进，全都攥紧中石油股票，死也不肯抛。人们太相信世界首富的投资策略，以为只要握紧“股神”选中的股票，就一定能发大财。

“股神”果然不负众望，“苦苦”守候了 4 年，等他的信众差不多都进场了，便在 2007 年 7 月，悄悄抛售了首次投资的 5 亿美元中石油股，“收获”35 亿美元；同年 10 月，“股神”出清中石油股。应该说，因为“股神”先买进，站在了金字塔的最顶端，而信奉“股神”的人们则在金字塔的底部“严防死守 (Buy and hold)”；等“股神”脚底抹油抛掉股票，丢下的残局就由垫底的人去收拾了。

巴菲特在 2008 年 10 月，以 2.32 亿美元投注中国比亚迪汽车公司，占其 10% 的公司股份。才过一年，巴菲特就已经从比亚迪公司的账面上赚得了高达 7 倍的投资回报率，超过 16 亿美元！可想而知，跟在“股神”身

后进场的中国股民一定有成千上万。最近，虽然比亚迪股价有所下跌，但巴菲特特别强调他将带着比亚迪的股票进坟墓，但愿这一次“股神”坚守到底，脚底不抹油，那可就是中国股民的大幸了！

为什么这么说？因为这些年来，巴菲特所玩的投资游戏，说穿了就是华尔街的金字塔游戏。这种游戏看似合法，却是 Perfect Crime（完美的犯罪），为我们揭示了为何华尔街能攫取常人无法想象的利润，把别人口袋里的钱玩到他们的腰包。通过这次金融海啸，华尔街丛林这种狼吃羊的兽行，我们已经司空见惯了。可一旦狼群繁殖的速度超过了绵羊，那么也就到了狼吃狼的时候了。

此后，巴菲特在高盛集团这个虎口中拔牙。高盛亏损巨大，资金周转不灵，迫不得已已在 2008 年 9 月 23 日宣布转成银行控股公司。第二天，巴菲特即向高盛伸出“援手”，以 50 亿美元购得高盛的优先股，用另外 50 亿美元换取了高盛普通股的认股权证。

巴菲特之所以敢大胆出手，就好比打麻将，他将对方的底牌看得一清二楚。第一，“股神”透过政府间的层层关系，早已知道政府将救助美国国际集团（AIG）。只要美国国际集团不倒，高盛也必将屹立不倒。果不其然，当美国国际集团拿到 1800 亿美元的政府救助资金后，立刻赔偿给高盛 129 亿美元（高盛“下赌” 40 亿美元卖空抵押贷款相关证券）；第二，高盛也将从政府的救助资金里要到 100 亿美元。巴菲特深知，只要高盛喘过气来，市场这块蛋糕还在，而分割蛋糕的霸主却少了，高盛就完全可以稳坐钓鱼台。

到 2009 年 7 月 24 日，这天高盛的收盘价每股为 164 美元，仅仅一年不到，“股神”便为此项投资赚足了 111% 的回报率。“股神”自己毫不掩饰对高盛的信心，他称“我和高盛的关系可以追溯到 1940 年……我关注这家公司很长时间了，我对高盛集团的状况和管理层的信心超过华尔街任何公司，他们对市场的时机把握最为出色”。当然啦，如果“股神”不了解高盛与政府上层之间的关系，他怎么会如此大胆？

最近，高盛由于那些荒谬的衍生工具合约，被美国证券交易委员会指控诈骗，并正在接受司法部刑事调查。而巴菲特却罕见地公开为高盛担保，并对他一贯竭力反对的“大规模杀伤性武器”金融衍生品进行辩护。他一反常态地对投资者们说：“我很高兴我也持有这种衍生产品，因为它们能给我们带来巨大的回报……”

只有上帝能够洞察人间的一切！巴菲特虽然不是上帝，却能够像上帝那样站在金字塔的顶端，来洞察他脚底下人们的一举一动，不称他为“股神”也难。因此，只要华尔街金字塔模式存在一天，这种血腥的掠夺就不会停止。

华尔街资深顾问、《金融让谁富有》作者 陈思进

CONTENTS 目录

我们所知道的巴菲特的一切都是错的

序言 巴菲特的倒下 / 001

第一章

巴菲特：股神还是超级骗子

- 谁缔造了巴菲特神话 / 003
- 掩人耳目的价值投资 / 007
- 谁造就了巴菲特神话 / 012

第二章

报童巴菲特原来是犹太人 ——世家子弟巴菲特

- 巴菲特出身贫寒吗 / 017
- 政商两栖的巴菲特家族 / 024
- 为什么要对巴菲特的出身欲盖弥彰 / 029
- 神化巴菲特是构建帝国软力量的需要 / 036

第三章

巴菲特是靠价值投资发迹的吗 ——早年发迹史

- 巴菲特的第一桶金 / 043
- 阴谋诡计的牛刀小试 / 050
- 浮存金的魔术 / 055
- 犹太人的伯克希尔公司 / 061
- 为什么巴菲特不买黄金 / 069

第四章

为什么巴菲特这么有钱

——世界首富

- 巧取豪夺《华盛顿邮报》/ 075
- 放弃垄断是一种罪过 / 082
- 对老寡妇的欺诈 / 087
- 所罗门兄弟公司丑闻 / 092

第五章

巴菲特是投资天才吗

——股神是这么炼成的

- 操纵评级机构 / 101
- 台前唱戏，幕后操作
——高盛、巴菲特和美国政府的铁三角关系 / 108
- 美国新能源策略的马前卒 / 116

第六章

慈善大佬巴菲特的另一面

- 可口可乐，可口但不可乐 / 123
- 巴菲特利用慈善基金做操纵工具 / 130
- 消灭发展中国家人口的阴谋 / 135

第七章

巴菲特看好中国：福音还是祸害

- 投资比亚迪，有意误导中国的新能源发展政策 / 147
- 巴菲特是新帝国主义集团殖民控制中国的一枚棋子 / 156
- 美国石油战略与巴菲特对中石油的投机 / 164

第八章

为什么巴菲特可以操纵全世界 ——谁搞乱了我们这个世界

- 金钱游戏的规则 / 175
- 金融危机的根源 / 178
- 羊偏偏要替狼来辩护 / 183

跋 / 189

主要参考书目 / 192



第一章

巴菲特：股神还是超级骗子

- 谁缔造了巴菲特神话
- 掩人耳目的价值投资
- 谁造就了巴菲特神话

· 谁缔造了巴菲特神话

2010年6月11日,“与巴菲特共进午餐”拍卖活动最终以263万美元的价格成交结束,大幅刷新了历年来的拍卖纪录。巴菲特何许人也?那就是江湖人称“股神”的,被誉为全世界有史以来最伟大的投资家的美国亿万富豪——沃伦·巴菲特(Warren Buffett)。

巴菲特执掌全球第一高股公司伯克希尔·哈撒韦公司(Berkshire Hathaway),公司拥有63家不同行业企业的股份,目前坐拥约620亿美元的净资产,根据《福布斯》杂志公布的2008年度全球富豪榜,他已成功超越比尔·盖茨成为全球首富。在大量的宣传材料中,巴菲特被描述为独具慧眼、生活简朴、热心慈善的先哲与圣贤,于是人们又给他加封了类似于李鸿章李合肥、袁世凯袁项城这样的“奥马哈先知”与“奥马哈圣人”的称号,他俨然成为当代金钱世界的救世主。

对于这样的人物,市面上介绍的口水书自然汗牛充栋,在亚马逊上相关的英文图书多达1434种,在当当网上的中文图书也有1237种。至于吹

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

捧巴菲特的文章则更是多如牛毛，数不胜数。

在这些巴菲特传记和投资秘笈中，巴菲特被神化为一个无所不能、先知先觉的中神通王重阳似的玩弄市场于股掌之间的财富之神。君不见，江湖上流传着——巴菲特出身平民阶层，但从小就是财商超人的神童，依靠白手起家，14岁就买下40英亩农田，15岁月入175美元，后深得格雷厄姆与费雪真传的“价值投资”秘笈，于26岁创立了巴菲特协会，36岁资本净值达到685万美元……最终成为世界首富——这样的神话故事。

几年前，在伯克希尔开股东大会时，从美国全国各地到奥马哈的飞机上坐满了伯克希尔公司的股东们，他们每个人都是一副欣喜若狂的表情，一些涉世不深的年轻人就像患了精神病一样的疯狂。整个会议期间，只有一个印地安部落提问，质疑伯克希尔控制的一家公司水坝造成的污染，其他3万多名股东无非是听取巴菲特那个重复了无数遍的简单的投资原则和做人哲学——价值投资。正如在纽约金融界工作的一位股东所说的，“就像基督徒不会一辈子只去一次教堂一样，价值投资者也不会一辈子只去一次最著名的价值投资者的聚会”，人们对巴菲特的崇拜如同一种宗教信仰。

几年后的今天，巴菲特崇拜不仅没有丝毫消退的迹象，反而愈加严重。2010年，伯克希尔开股东大会时，巴菲特带了伯克希尔旗下公司所产的很多花生糖和巧克力，边吃边开会。巴菲特神一般的形象居然让那些丧失理性的股东崇拜到巴菲特吃什么他们就跟着吃什么的地步。在会场边的购物区销售着这家公司的糖果和冰淇淋等食品，伯克希尔的股东们见到巴菲特咀嚼花生糖，居然都抢着去买花生糖吃，当巴菲特吃着冰淇淋时，他们又一窝蜂地去买冰淇淋。那些食品很快就被抢购一空。

东方民族的造神运动本身就远超西方。当巴菲特神话漂洋过海来到中国后，很多中国人为之疯狂颠倒。20年前，财经图书最为流行的两本，一本是《李嘉诚传》，另一本是《巴菲特传》。在民间，尤其在民间的炒股者

中，这些巴菲特神话口耳相传并被添油加醋地反复强化。即便有人对中国富人作批判时，也要将巴菲特摆上台面，细细比较，详加分析一番，以证明，外国的月亮就是比中国的圆。

更有甚者，有国人愿意出天价竞买与巴菲特共进午餐的机会。那些拍卖所得的钱则都将被交给加利福尼亚州的一个基金会，该基金会旨在救济美国那些缺衣少穿的贫困人群。从2006年至今，至少已经有两位中国买家竟得与巴菲特共进午餐的机会，其中2009年江湖人称“私募教父”的投资精英赵丹阳以211万美元的代价获此“殊荣”。不过短短3小时的餐桌闲谈，每小时所耗费的金钱按当时的汇率约合467万元人民币。

赵先生声称，在与巴菲特共进午餐时，曾与“股神”谈论过他所投资的物美商业。经过“股神”的点拨，物美股价在一个多月时间内最大涨幅近九成，以至于他大呼，花这点小钱，太值了。有些人讲，赵丹阳真是傻，居然吃了天价饭还说值得。完全错了！赵丹阳不傻。赵丹阳不过利用巴菲特，狠狠地炒作了自己一把，也狠狠地炒作了自己的股票一把。他所花的钱不过是一种投资，投资在大众对巴菲特的崇拜心理上，回报则是他物美股价的攀升。那些认为赵丹阳傻的人才是真傻！反过来，巴菲特也利用这一点又一次成就了自己慈善家的美名。谁比谁傻，无非是金钱与名誉的交换。最傻的只是崇拜巴菲特的大众。

对巴菲特宗教般的崇拜，本质是一种金钱宗教。在这个以钱为本的社会中，金钱与资本渗透了整个社会的每个角落。金钱至上，一切向钱看，没有钱是万万不能的，每个人的脑海深处都积淀着这样的观念。人活在世上的唯一评价标准就是有没有钱，钱多或钱少。所有的兴趣，所有的爱好，所有的一切，都排在金钱之后。

钱成了敲门砖，成了通行证，成了做其他事情的前提条件。追逐金钱成为人们天经地义的首要任务。人们只会去赚钱，只会去疯狂地花钱，于是变成了金钱的奴隶，而对金钱之外的其他所有事物丧失了判断力，成了

弱智，成了傻瓜。

巴菲特有世界上最多的钱，也就成为金钱宗教的代表与最高的神祇。如果说，金钱帝国中的成功者以拥有金钱多少来衡量成功大小与荣耀的多少，那么，巴菲特就是最大的成功者。金钱宗教的信徒们，只能唯唯诺诺地奉之如神，而不敢有半点怀疑。

成功者是这个金钱帝国的演员，在金钱的舞台上挥洒钱的魅力，崇拜者则是看戏的观众。演戏的是疯子，看戏的是傻子。巴菲特将金钱看成自己人生的唯一目标，为了金钱而疯狂地不择手段出演各种戏剧。而崇拜者则将自己嵌入剧中，把巴菲特的成功当成是自己的成功，随着主角的喜怒哀乐而随之癫狂。最终，他们悲哀地变成了金钱的俘虏和巴菲特的癫狂崇拜者。

· 掩人耳目的价值投资

众所周知,从某种意义上来说,价值投资与巴菲特先生几乎等价。伴随着巴菲特走红而来的价值投资风靡世界,中国也不例外。价值投资横扫神州大地,从机构投资者到普通散户,价值成了市场参与者滥用程度最高的最时髦的专业用语。价值与巴菲特的神话在众人顶礼膜拜中,逐渐蜕变为一种神秘主义的魔咒。国内外各路神仙打着价值投资与巴菲特的旗帜将许多人骗得血本无归,倾家荡产。更为极端的是很多人自身对价值投资就痴迷不已,并逐渐走火入魔而头撞南墙。

所谓价值投资,即以低于股票内在价值的价格买入,股价与内在价值之间的差价就是安全边际。换句话讲,只要你买对了股票,长期持有就可以滚雪球般地增值,如果你亏了,那就是你选错了。一个股票有没有价值,价值的高低是多少,应该持有多长时间,那都是主观判断的结果,就像情人眼里出西施一样,任何一种资产都可能是某些人眼中值得投资的对象。有人问过巴菲特的搭档查理·芒格(Charles Thomas Munger),巴菲特有

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

没有进行过投资价值的计算，他的回答是从未有过。看来即便是巴菲特本人，也无法对价值给予精确的计算。因此，在短期内，难以证明某个投资是否正确，而长期来看，任何资产总有人去持有，总有某种资产的价格会上涨。价值投资成了一种无法证明或证伪的投资方法，任何投资者都可以宣称自己是价值投资者，任何投资都可以称作价值投资。说白了，价值投资在道理上永立不败之地，在操作上却是永远没用的废话与狗皮膏药。可想而知，在各种公开场合中，巴菲特不过又是用价值投资的老调重弹作为遮羞布来掩人耳目。

巴菲特有句名言：“别人贪婪时恐惧，别人恐惧时贪婪。”人们往往只看到了前半句，却总是遗漏后半句，资本人格化的巴菲特也和别人一样贪婪。19世纪英国经济学家登宁说过：“资本逃避动乱和纷争，它的本性是胆怯的。这是真的，但还不是全部真理。资本害怕没有利润或利润太少，就像自然害怕真空一样。一旦有适当的利润，资本就胆大起来。如果有10%的利润，它就保证到处被使用；有20%的利润，它就活跃起来；有50%的利润，它就铤而走险；为了100%的利润，它践踏一切人间法律；有300%的利润，它就敢犯任何罪行，甚至冒绞首的危险。如果动乱和纷争能带来利润，它就会鼓励动乱和纷争。”

市场即战场。华尔街有一句名言：“哪里有股市，哪里就有丑闻。”资本市场这个血淋淋的战场里赤裸裸地展现出人性中最阴暗的一面。洪洞县内无好人，逐利的追求激发出人们心中最为无耻的各种欲望与卑劣的手段，种种匪夷所思的骗局和手段都层出不穷。只要参加了资本之间的战争，无论什么民族、什么国家、什么人都逃避不了这样歇斯底里的金钱游戏。世上不存在奇迹，只存在规律，巴菲特是人不是神，他也无法脱离资本的约束。巴菲特曾经的伙伴麦克·普莱斯（Michael Price）曾公开指出，巴菲特是“最大之一的幕后市场操纵者，在套利和所有活动中他得到的市场信息比任何人都 有用，但大家却以为他只是个普通的正常人”。巴菲特不仅不是一个伟大的投资家，反而可能是当今世界最大的资本市场消息与趋势的制造者，

是美国金融市场的一个大操盘手，更是世界金融市场的一个大操盘手。

2010年，在穆迪公司操纵案的听证会上巴菲特声称，穆迪对一些次贷产品给出的评级并非欺诈，他“更倾向于把责任归咎于那些需要政府救助的金融机构高管，而非和3亿美国人犯了同样错误的穆迪管理层”。当有人问及，是否应该防止证券发行者向评级机构支付费用以避免出现评级机构袒护证券发行商时，巴菲特回答说，穆迪商业模式毫无问题，而他不知道谁会为评级支付费用，反正他不会。是的，他当然不会，因为他自己就是穆迪第一大股东，完全可以操纵评级。还有人质询巴菲特，他作为穆迪最大股东是否应该承担穆迪欺诈的责任时，巴菲特则搪塞说，他不清楚。可笑的是，价值投资一直向大众灌输的理念就是不熟不做。总而言之，在巴菲特看来，穆迪也好，高盛也好，都毫无过错。原因是他持有这些公司的股份。

其实，芒格在2010年伯克希尔股东大会上已经代表巴菲特回答了这些问题。芒格面对会场上方的上万股东指出，商业标准不应建立在是否合法的基础上，而是“在你应该做和你能做的事之间有一大块地带，它们是不受法律约束的。我认为，公司不应该在那附近活动”。

无论是巴菲特、高盛或穆迪，它们不过都是华尔街金融资本利益集团的组成部分。资本的目的就是增值。只要巴菲特他们有钱赚，其他的一切，法律、人性、道德、伦理和大众贫困对于巴菲特及其代表的利益集团来说都是毫无意义的。人们不应被舆论的烟幕弹所迷惑，忘记了“资本是冷血的”这句金玉良言。东方的老虎吃人，西方的狮子也吃人，如果自己天真地以为远方的禽兽尚存一丝人性，只会变成他人刀俎上的鱼肉。

稍加思考便明白，巴菲特由100美元至620亿美元的创富奇迹，纯属神话故事。但在光环效应的作用下，几乎没有多少人敢于质疑这种神话。实际上所谓的100美元，只是他成立私募基金的出资，仅仅是他所有财产中的一小部分。即便以巴菲特起家的10多万美元本金来算，按他长期持有的价值股中回报率最高的政府雇员保险公司（GEICO）23%的复合回报

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

率来看，无论如何，在 50 余年后也赚不到 620 亿美元。我们可以判断，巴菲特早期投资生涯必定是通过不可告人的投机手段获得财富的原始积累。

长袖善舞，多钱善贾。当他完成原始积累，获取足够多的财富之后，就在市场上拥有了议价定价的权力。一旦经济不景气时，他就可以利用定价权将购买价格压到非常低的程度，还能通过种种手段把未来可能存在的风险尽可能转嫁到其他人的身上。更为重要的是，巴菲特完全超越了普通投资者的权限，他不仅仅是一个购买股票的股东或董事，而且可以通过控股权任意地撤换董事长、总经理，甚至自任董事长，直接操纵公司经营来提高股价，然后把股价升值的虚拟资产作为新增的财富，而这并非什么奇迹。

追根究底，巴菲特价值投资的神话原来大多是虚构的。不仅如此，“奥马哈圣人”道德典范的神话也是一种幻象。在最近的这次金融危机中，巴菲特大力游说政府救助自己投资的金融机构并大肆交易其证券以牟取暴利。如果不是美国政府出手营救他投资的一些企业，巴菲特将血本无归。比如他投资 260 多亿美元的 8 家金融企业就接受了 1000 多亿美元的政府救援注资。

巴菲特得了便宜又卖乖。他总是指责授予高管股票期权是偷窃股东权益的小偷行为，他自己却是可口可乐这样滥用期权激励最严重的公司的薪酬委员会成员。他还总说衍生品是核导弹，信用违约掉期（Credit Default Swap，简称 CDS）是“金融毁灭武器”，但他却放任其控股公司开展衍生品业务，自己也私下交易信用违约掉期。信用违约掉期合约是一种金融衍生品，有两个交易者。一方为买方，买方是信贷违约时受保护的一方。另一个为卖方，卖方向买方承诺在欠债人违约不还钱时能够承担损失。当买方在有资产抵押的情况下借钱给欠债的第三者，而又担心欠债人违约不还钱时，就可以向信贷违约掉期合约提供者买一份有关该欠债人的保险合约。通常这份合约需定时供款，直至欠债人还完款为止，否则合约失效。倘若欠债人违约不还或无力或无打算按时还款，买方可以拿抵押物向卖方索偿，

换取应得欠款。卖方所赚取的是欠债人按时还钱时的合约金或叫保险费。有些信贷违约掉期合约不需要以抵押物向卖方索偿，只需要欠债人破产即可。因此，反向操作信用违约掉期就具有投机性质，会放大交易风险，形成严重的金融泡沫。例如买方可以在合约中和卖方打赌，如果某家公司将来破产，买方可以获得收益，反之卖方获益。

套利者的投机可以优化资源配置，将资本投入到具有增值潜力的产业上，提高资本效率从而提高整个社会经济的竞争力与创造力。我们都知道，自第一次工业革命以来，社会经济的发展主要是依赖于科技创新。而巴菲特所谓的长期持股的公司几乎没有任何一家高科技公司，都是一些垄断性的传统行业，比如可口可乐代表的不过因为是美国文化的象征而传播到全世界，沃尔玛则是压低全球工资的罪魁祸首。简而言之，巴菲特与普通人之间不过是一个零和博弈，他编出各种故事与传说来欺骗大众，成功将大众的财富装入自己的口袋，再从自己的口袋掏出一小部分回赠给大众以获取大众的信任，周而复始，雪球越滚越大，这才是真实的巴菲特传奇。

· 谁造就了巴菲特神话

美国四星上将、第八任美国参谋长联席会议主席乔治·布朗（George Scratchley Brown）在《关于犹太人对国会山的影响》的公开演说中指出，通过金钱就可以控制美国的报纸、金融企业和其他有影响力的机构。巴菲特所谓“永久持股”、决不抛出的“伟大公司”共有四家，分别是华盛顿邮报、政府雇员保险公司、美国广播公司和可口可乐公司。其中两家是媒体股，一家是金融企业，另一家则是极具影响力的美国文化、美国消费与美国生活方式的象征。巴菲特曾经在伯克希尔公司的股东大会上直言，《纽约时报》这样的媒体，它既能树立威望，也能远播臭名，因为媒体可以为自己建立政治与经济声望，也可以让竞争对手名誉扫地。因此，巴菲特神话的形成过程未必没有他本身努力的贡献。

然而，巴菲特在公众中神一般的形象主要在于美帝国统治阶层的华尔街金融精英，尤其是犹太精英们有意的精心打造。在美国《福布斯》杂志公布的富豪榜上，接近一半是犹太人。华尔街金融精英超过半数都是犹太人。

美国三大媒体巨头迪斯尼、时代华纳公司、维亚康姆公司都由犹太人控制。美国三大广播公司哥伦比亚广播公司（CBS）、全国广播公司（NBC）和美国广播公司（ABC）均为犹太人创立。美国 1750 家报纸中，犹太人经营的占 50% 以上。《纽约时报》、《新闻周刊》、《华盛顿邮报》、《华尔街日报》和《大西洋月刊》等世界著名报刊都为犹太人所有。

按照好莱坞大片剧情的模式，犹太精英控制的媒体将巴菲特塑造成为平民出身，依靠个人奋斗白手起家的英雄，但却忽略了巴菲特的父亲是美国参议院议员。要知道全美众参议院议员总共才 435 人，一个议员的家庭在美国已经是属于上流社会了，其人脉关系网络的价值更是难以估量。巴菲特自己都说过，他极其幸运，出生于美国；有了了不起的父母，有良好的教育，有美妙的家庭生活和良好的健康状况，还获得了与自己天赋不相符的巨大成功。

这样就不难理解下面的事实了，他在 1956 年募得的 10 多万美元，相当于今天的 350 万美元，折合人民币 2200 万元。而且这初始的创业资金都来自巴菲特的亲戚朋友与同学，最为重要的则是其父的人脉关系。而今天众多的中国大学毕业生却只能为了生存而成为蚁族，蜗居于各处，他们又有几人可以不愁吃穿将所有时间与精力投入到创业之中？他们又有几人可以募得巴菲特创业资金的一个零头呢？他们又有几人可以进入中上层社会的交际圈呢？

按照道德精英的模式，媒体将巴菲特节俭持家、家教严格的事迹传遍全球，但却对巴菲特在加利福尼亚拉古纳海滩（Laguna Beach）400 万美元的超豪华别墅视而不见，对他在 1989 年所购买的价值 1000 万美元的私人飞机则漠然处之。媒体总是会忘记，巴菲特所赶跑的那个孙女与他并无血缘关系，而他 2006 年再婚的第二任夫人则做了他近 30 年的情妇。在欧洲社会，人们往往能够容忍婚外恋甚至是同性恋的存在，而在美国这样的清教徒国家，一个社会知名人物在男女关系上的严谨是基本要求。不要总是以为，在男女关系上搞臭一个人是中国人的专利，在美国也可以让一个

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

社会精英身败名裂，不见克林顿只因一件“拉链门”而弄得全美哗然吗？当然，这对有意吹捧的媒体来说，不过是白玉微瑕而已。

更不用说金钱支配下的媒体有意回避巴菲特的庄家的投机与操纵本质，用笔杆子制造出资本市场上的一个榜样，一个“伟大的投资家”。

谎言重复一万遍，也不会变成真理。但谎言如果重复一万遍，许多人就会把它当成真理。巴菲特终于成为了以华尔街为核心的美帝国的市场经济、民主与人权价值观的象征。体制的既得利益者们给了人们一个美妙的承诺：只要你努力奋斗，就可以成为巴菲特第二，第三……

当巴菲特被人们追捧和效仿时，美帝国的软力量将随之提升，那些华尔街的既得利益者创建的全球体系也将日趋稳固。唯一的牺牲品只是那些毫不质疑地接受并努力复制这个梦幻般泡影的人们，他们的飞蛾扑火毁灭的是自己，成就的是巴菲特神话与他背后的力量。

巴菲特，他决不是一个人在战斗，他的背后是整个华尔街的金融精英们，是全球政治与经济体制的既得利益者们！



第二章

报童巴菲特原来是犹太人 ——世家子弟巴菲特

- 巴菲特出身贫寒吗
- 政商两栖的巴菲特家族
- 为什么要对巴菲特的出身欲盖弥彰
- 神化巴菲特是构建帝国软力量的需要

· 巴菲特出身贫寒吗

由于媒体与舆论宣传的作用，在大众的印象中，巴菲特出身贫寒，从来没有受到过家庭的帮助。可事实是这样吗？

1964年4月，巴菲特父亲霍华特·巴菲特过世时留下的遗产共值56.33万美元。让我们来算笔账：当时，黄金价格每盎司35美元，石油价格每桶为1~2美元，1960年美国人均年收入1883美元，当时最先进的F-4“鬼怪式”飞机的价格约为每架264万美元。到了2010年，黄金价格每盎司1210美元，石油价格每桶为70多美元，美国人均年收入近4万美元，最先进的F-22“猛禽”战斗机每架1.3亿美元。这样看来，巴菲特父亲的遗产大约相当于2010年的2300万美元。英国《卫报》2004年10月9日报道，2002年美国白人家庭净资产是8.8万美元，是拉美裔家庭的11倍，非洲裔家庭的15倍。也就是说，巴菲特父亲的遗产拿到现在相当于普通美国白人家庭净资产的261倍，拉美裔家庭的2875倍，非洲裔家庭的3920倍。如果考虑到19世纪60年代的美国贫富差距要远小于当代美国，

巴菲特父亲在当时的美国更属于巨富阶层。

让我们对巴菲特的家庭刨根问底，继续向上溯源。17 世纪末，巴菲特来美的先祖叫约翰·巴菲特，原是法国纺织工人，为了躲避当时法国政府对胡格诺教徒的宗教迫害来到美国。1696 年，他与汉娜·泰特斯在长岛亨廷顿完婚并一直居住在那儿，与当时 90% 的北美白人移民一样以农业为生。长岛位于纽约，纽约在北美最初的 13 个殖民地中属于中部殖民地，北美中部殖民地平原辽阔，可耕田地面积甚广，土地肥沃，适宜于从事农业，但由于自然环境所限，不适于大种植园农作物生产。当时的中部殖民地与欧洲及西印度群岛大量出口小麦和面包，被誉为“面包殖民地”。1700 年，纽约 3/4 的农场庄园被 12 个地产商占据，1760 年，北美 13 个殖民地被 400 多名大富翁控制了商业、航运、银行金融业、采矿业和制造业。因此，约翰·巴菲特一家在当时应该是属于普通北美底层农场主中的一员。

巴菲特家族的发迹要等到 19 世纪中期之后。19 世纪中叶到 20 世纪初，美国领土不断扩张。1845 年，美国兼并得克萨斯。1848 年，美国夺取墨西哥领土的一半。1846 年，美国从英国手中夺取俄勒冈大片土地。随后几十年中，大量小农涌入落基山脉以西地区的美国西部新领土。

随着西进运动的开始，1862 年美国总统林肯批准通过了建设世界上第一条跨洲铁路的太平洋铁路法案，该法案规定由联合太平洋铁路公司和中央太平洋铁路公司共同承建横贯北美大陆的太平洋铁路。联合太平洋铁路的起点站是内布拉斯加州的奥马哈，中央太平洋铁路的起点站则是加利福尼亚州的萨克拉门托。1869 年 5 月 10 日，全长 3000 多公里被英国 BBC 评为自工业革命以来世界七大工业奇迹之一的第一条横贯北美大陆的中央太平洋铁路和联合太平洋铁路建成通车。值得一提的是，在联合太平洋铁路工人薪水发放记录中，华工的比例在工程后期甚至高达 95%。1865~1869 年，有 16 000 多名华工参加中央太平洋铁路公司主持的筑路工程，占工人总数的 90%。历史记载，当年华工像猪仔一样被卖到美国做苦力，

曾有 4 船共载 2523 人、途中死亡 1620 人的纪录，死亡率高达 64.21%。在筑路过程中，以广东人、福建人为主的矮小瘦弱的华工死伤惨重，“每根枕木下面都有一具华工的尸骨”绝非虚言。从此，名不见经传的奥马哈成为美国东西部之间重要的铁路、公路交通枢纽，逐渐成长为美国内布拉斯加州最大的工商业城市，也成为美国大城市之一，而绝不是很多不负责任的宣传材料上所说的美国小镇或小城市。

1867 年，巴菲特曾祖父悉尼·巴菲特从纽约长岛来到奥马哈，和外公乔治·霍曼一起经营车马出租所。1867 年的奥马哈还是一个默默无闻的向西进运动拓荒者提供赌博、妓女和烈酒的中转站。在太平洋铁路建成后的 3 个月，悉尼·巴菲特开了奥马哈第一家百货商店——S·H 巴菲特百货商店。奥马哈当地历史文件材料称，这个店是一家经营“国外和本地水果、杂货、糖果糕点”的商店。太平洋铁路日夜繁忙，火车的轰鸣声响彻美国中部，作为美国最重要的铁路干道的主要交通枢纽，奥马哈长年车水马龙，喧闹繁华。那时，从美国东部来的拓荒者、商人、南北战争老兵、铁路工人蜂拥到奥马哈这座不夜之城。在一个飞速发展的地方，位于城中最繁华闹市区的巴菲特商店越做越大，逐渐成为奥马哈最大的一家百货商店。1915 年，巴菲特祖父欧内斯特·巴菲特抓住奥马哈市民向城西迁徙的机会，在城西独立开了一家巴菲特父子百货商店。

在巴菲特的所有传记和文章中，经常将巴菲特先祖开的商店称为杂货店，似乎是那种小本经营、布置凌乱的社区中的小店铺。其实，从南北战争到 20 世纪初这段时间里，在美国的主要城市中，纷纷出现了新的零售业态即百货商店。其中最大几个城市中最著名的几个是，纽约市的斯图尔特公司、洛德—泰勒公司，费城的约翰·沃纳梅克公司，波士顿的乔丹·马什公司，芝加哥的马歇尔·菲尔德百货商场。在较小的一些城市中，也有那种规模小点儿的百货商店，如俄亥俄州哥伦布市的拉扎勒斯公司，底特律的赫德逊公司。当时的百货公司是规模庞大的零售商店，一般都位于市中心，营业额高，商品种类多。巴菲特家族所经营的商店

就是奥马哈最大的百货公司，而非杂货店。杂货店不过是社区中到处都有
有的小本经营的店铺，但是，你还可以想象一下，在你自己所在的城市中，
最大的商场或卖场的投资者、经营者在当地会有多大的权势和多高的地
位。可以说，巴菲特曾祖父对巴菲特家族的贡献颇高，是他将巴菲特家
族从社会下层提升到社会中上层。明白了这一点，巴菲特家族后来的飞
速发展乃至于巴菲特本人的飞黄腾达，我们就很容易理解了。这正如巴
菲特本人所说的：“还是个孩子的时候，我各方面的条件就很优越。我的
家庭环境很好，因为家里人谈论的都是趣事；我的父母很有才智；我在
好学校上学。”

欧内斯特除了经营当地生意外，还通过邮购方式将业务延伸到周边的
农村。这是当时美国百货公司惯用的销售方法。19 世纪后期，美国庞大的
铁路网让百货商店的邮购销售方式成为可能。主要在农村市场发行的商品
目录册是展示和推销邮购商品的唯一方法。

此外，我们所熟知的巴菲特对新闻媒体行业的投资也是源于美国早期
百货公司与报纸行业之间水涨船高的发展史。随着百货公司的发展，集中
在城市中的报纸种类和发行数量大幅提高。百货公司可以在报纸上做许多
广告来吸引顾客。20 世纪初期，百货公司成为美国各大城市报纸的主要支
柱。同时，随着报纸发行量的增加，报纸又成为百货公司的主要支柱，所
起的广告作用越来越大，推动着几十万顾客去光顾。

巴菲特家族自然不能落于人后。欧内斯特就曾经拥有和编辑过一份
在内布拉斯加州出版的周报《克明郡民主党报》，他的祖母在报社帮忙
并在自办的印刷厂做排字工作。巴菲特家族办报纸和印刷厂的目的，主
要是为了通过广告来提高百货商店的销量。1934 年，欧内斯特担任了
奥马哈俱乐部的主席，奥马哈扶轮俱乐部是当地名门贵族商业社交的场
所。无论从哪方面看，巴菲特祖父在奥马哈都已经逐渐成为当地士绅中
的精英。

欧内斯特育有四子一女。大儿子克拉伦斯学习地质学专业，后从事油

品贸易行业。二儿子乔治是个化学博士，后来落脚在美国东海岸。四儿子弗雷德继承了欧内斯特·巴菲特的百货商店。五女儿艾丽斯后来做了一名家政老师。

巴菲特父亲霍华德是欧内斯特的第三个儿子。他生于1903年，后入读内布拉斯加大学主修新闻学，并成为校报《内布拉斯加州人日报》的编辑。巴菲特母亲叫利拉·斯塔尔，利拉的父亲约翰·斯塔尔是好几家学校的董事会主席，还买过一家叫《库名县民主报》的报纸。斯塔尔是典型的犹太姓，巴菲特母系家族是富裕的犹太商人。按照犹太人遵从母系的角度来看，巴菲特也可以被看成是犹太人。只是这一点被人们有意无意地忽略了。

美国国父之一汉密尔顿曾这样评价过美国犹太人：“金钱是他们的偶像，他们不仅在口头上，而且整个身心都崇拜它。在他们的眼里，尘世无非是个交易所，而且他们确信，在这尘世间，他们除了要比自己的邻居富有之外，没有别的使命。做生意占据了他们的全部思想，变换所经营的货品，是他们惟一的休息。他们在旅行的时候，也要背上，比如说，自己的货物或柜台，而且所谈的不是利息就是利润。即使他们一时没考虑自己的生意，那也只是为了要探听一下别人的生意做得怎样。”巴菲特守财奴的个性，对金钱的疯狂追求，无疑受到其母系家族的影响，那都是典型犹太人价值观的体现。

20世纪20年代，美国经济一片繁荣，股价像坐火箭一样直冲云霄。1927年，霍华德进入金融行业，在联合州立银行做股票经纪人，收入颇丰。但好景不长，经济大危机爆发，联合州立银行于1931年8月13日破产倒闭。

当时，在美国东北最繁荣地区，各名牌大学的应届毕业生都难找到工作，连在纽约百货公司开电梯的工人都必须要有学士学位。威廉·曼彻斯特在《光荣与梦想》中这样描绘当时的失业狂潮：“那位衣冠楚楚、每天早上按时出门的青年律师，说不定是拣个偏僻地方去挨户兜售杂志、便宜

领带、真空吸尘器、高压锅、‘二合一’牌鞋油之类的东西的。他甚至可能干脆换一套破衣服，在另一个市区向路人行乞。人在街头流浪久了，也能找到一些窍门。譬如，花五分钱要一杯咖啡，然后白要一杯开水，把柜台上的番茄酱倒一些同开水一搅和，就算是番茄汤了。冬天，报纸塞在衬衣里边是可以御寒的；如果料到在职业介绍所外面要排上几个钟头的队，事先用麻包片把腿包扎起来就是了。鞋可是个特殊问题。硬纸板可以衬鞋底，有些人还喜欢在鞋后跟垫上棉花，走水泥地少硌脚。但是如果一只鞋子真的完蛋了，那就什么办法也不中用了。最先磨破的是纸板，接着是袜子补丁，于是雪水渗进鞋里，糊满了脚丫子，加之鞋钉直扎脚跟，结果只好用一种特殊的姿势走路。穷人家为了省钱度日想出的种种妙法，说来真了不起。男人的刮胡子刀片磨了再用；自己动手卷纸烟，要不就抽‘翅膀’牌（一角钱一包）；为了省电，改用 25 瓦灯泡。孩子们捡汽水瓶到铺子里换钱，一个两分；上面包店排队买隔夜的面包。”

如果巴菲特家族只是普通贫民阶层，霍华德所能接受的命运免不了是“加入了在曼哈顿街上擦一次鞋得五分钱的七千‘鞋童’的队伍”，或是“插手走私运煤的勾当（纽约市 10% 的煤是由宾夕法尼亚州的失业矿工偷运来的）”，抑或干脆“只是混迹在市内那 82 条长龙里领面包度日。如果身边还有一角钱，还可以在充满汗臭和消毒药水气味的小客栈里睡他一宿；如果身无分文，就在街上捡些报纸当作铺盖，到中央公园、地下铁道站口，或垃圾焚化场去过夜了。做丈夫的这样出去走了一趟之后，钻进空货车或者趴在车底下，又回到家里，不免同妻子合计，看看家底子还能维持多久。于是变卖结婚戒指，抵押家具，凭人寿保险单借钱”。即便霍华德找到工作，也不过是像当时《时代》周刊所说的被“无法无天的雇主把工资压低到中国苦力的水平了”。

毕竟出身于富裕家庭，失业不到两周时间，霍华德和两个合伙人就在奥马哈法纳姆大街的联邦州立银行大楼成立了一家股票经纪行，名字叫巴菲特—福尔克公司（Buffett—Falk & Company）。当巴菲特父子商店以周薪

17 美元聘请一位司机开橙色卡车运送货物，竟有 50 个男人排队竞争。当普通平民在这场经济大灾难中煎熬时，霍华德反而因祸得福，凭着有钱的亲朋好友的帮助，将生意做得越来越红火，收入比在银行工作时还要高得多。后来，霍华德在回忆那段岁月时说过，“即使是在艰难的日子里，我们的生活水平也在稳步地提高”。

· 政商两栖的巴菲特家族

1942~1952 年，霍华德四次作为共和党人获选美国国会众议员，他的主要主张就是反对罗斯福新政。当时的美国社会财富越来越集中在极少数大资本家手中。全美最大的 16 家大资本集团控制了 GDP 的 53%，全国 1/3 的国民收入被占人口 5% 的大资本家占有。60% 的美国家庭年收入只有 2000 美元，只能维持温饱，还有 21% 的家庭年收入在几百美元的贫困线以下。要想拯救美国经济，就必须改变美国社会与经济的基本结构。罗斯福新政的目的就在于此。然而，罗斯福新政触动了大资本集团的利益根基，遭到社会上层的强烈反对。大资本集团代表马萨诸塞州参议员罗伯特·卢斯在国会中大喊：“这是社会主义那一套。”缅因州参议员卡罗尔·比第则大声疾呼：“上帝救救美国人民吧！”那些所谓的大企业家与成功人士也大肆宣传：“谁去领救济金，谁就是懒汉和毫无社会价值的东西。”还有人攻击罗斯福是带领“美国正在走社会主义道路。”有一首歌这样唱道：“USA 再加一个 S，变成美利坚苏维埃。USA 变成 USSA……”报业大王

赫斯特说“新政 (New Deal)”就是“苛政 (Raw Deal)”；不是榨取富人而是榨取成功者。美国著名新闻记者约翰·亘士说他所听到的关于“新政”的最好定义是“那是一些没有骨气的自由派为了那些失魂落魄的资本家而去拯救资本主义的一种企图”。

霍华德还是当时共和党领袖塔夫脱的得力干将，塔夫脱是美国第 27 任总统之子。1947 年，在霍华德的帮助下，塔夫脱倡导的《塔夫脱—哈特利法案》在国会获得通过。该法案规定，如果工会通过一场罢工来声援另一场罢工，此行为非法，在劳资纠纷危害国家利益时，总统有权使用此法案终止罢工 80 天。霍华德众议员出身什么社会阶层，代表的又是谁的利益，这不是一清二楚吗？无论媒体怎么鼓吹，群众的眼睛都是雪亮的。巴菲特传记《滚雪球》中记载，有一天霍华德全家回到老家奥巴马看棒球比赛，那些工人出身的选民对霍华德极其不满。在比赛间隙介绍到场的名人时，霍华德起身致意，所有在场的人都嘘声一片以示鄙视。

1952 年，霍华德因反对支持艾森豪威尔的政策而与共和党决裂，最终落选众议员。不明真相的人以为霍华德是一个正直的、有原则的好人。那我们看看，艾森豪威尔的主张又是什么呢？

尽管，艾森豪威尔所执行的政策是代表美国富人利益的共和党保守主义政策，他的内阁成员几乎都代表大资本利益，如财政部长汉弗莱是克利夫兰地产公司及汉纳钢铁制造公司的总经理，国防部长威尔逊是通用汽车公司总经理，邮政部长萨默菲尔德是大汽车批发商，商业部长威克斯是波士顿的工业家。但他强调要维持罗斯福新政的主要内容，甚至试图将社会福利的立法程度稳步扩大加深。这使希望取消“新政”立法的富人阶层大为失望，而巴菲特之父霍华德就是这个阶层中的一员。

1943 年，就在父亲当选众议员之后，13 岁的巴菲特因为送报而有 1000 多美元的收入，从实际购买力来看，1943 年的 1 美元大约为 1960 年的 3 美元，因此约合现在的 10 万多美元，60 多万元人民币。当时，巴菲特甚至开始自己报个人所得税。要知道美国 1943 年的人均 GDP 仅为 1452

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神秘——

Buffett plot

美元，一个报童的收入能够跻身中产阶级之流，实在令人感到惊讶与怀疑。在巴菲特传记《巴菲特：一个美国资本家的成长》中，把少年巴菲特描写成“每天早晚送两次《华盛顿邮报》，一天只工作2小时左右，一个月就能赚175美元”这样的神话故事，也只有小报记者与没有常识的御用写手才能吹嘘得出来。19世纪40年代的美国，月收入达到300美元以上，就属于富人阶层，可以雇用家庭仆人了。到了1945年，巴菲特用1200美元买下了他父亲在内布拉斯加州西北边40英亩尚未开发的农场。这不禁让人想起历朝历代皇帝降生时牵强附会的带有神秘色彩的奇闻逸事。可是，如果卖一两年的报纸就可以买下243亩农场的話，那么街头巷尾随处可见的书报亭大爷大妈都应该成为大地主才对。因此，毫无疑问，巴菲特少年时代的收入必定得到了他父亲的有力扶持。

1945年，巴菲特就读位于华盛顿特区的伍德罗·威尔逊中学（Woodrow Wilson High School）。一谈到美国名校，我们的脑海中想起的经常是麻省理工、哈佛或耶鲁，其实美国的中学一样也有名牌学校。伍德罗·威尔逊中学在美国的地位就好比我们的北京四中，能进去读的学生都出自社会名流家庭。在这所有一百多年历史的中学里，经常可以看到一些政府官员、驻外使节来讲课，2009年6月，奥巴马总统夫人也亲自来该校参观。巴菲特姐姐多丽丝在该校就读期间曾被列入社交名媛新秀前十名，受邀参加过法国大使馆专门为杜鲁门总统女儿举办的生日晚会。

即便就读这样好的名校，巴菲特还是和同学唐·丹利经常偷偷跑到著名的西尔斯百货公司偷盗商品以寻求刺激。据后来成为劣迹斑斑的孟山都公司首席科学家和董事的唐·丹利回忆：巴菲特和两个同学驾驶着唐·丹利父亲的别克轿车前往巴尔的摩。在巴尔的摩南郊一个废品旧货站，他们凑了350美元买来1928年产的不忍目睹的劳斯莱斯报废车。当返回华盛顿时，唐·丹利驾驶那辆劳斯莱斯破车，巴菲特坐在边上，另一个同学则驾驶着别克轿车尾随其后。由于劳斯莱斯破车没有汽车牌照，当抵达华盛顿时被警察拦住。这时，巴菲特拿出了一本官衔证对警察说他的父亲是国

会议员，警察竟然就把他们放行了。由此看来，巴菲特当时并非只是一个懂得赚钱的木头木脑的天才少年，反而是一个很懂得利用权势的纨绔世家少年。

1947年，世家子弟巴菲特高中毕业。他在父亲权势的庇护下，把赚钱看得太容易了，只想一心赚钱不想继续读大学。他居然还认为，自己已经赚了足够多的钱来生活，读大学只会拖后腿。当然，老谋深算的霍华德知道，受到良好的教育对于进入上流社会的重要性，当时的美国高等教育仍然是培养社会精英的教育模式。同时，在大学中也可以结交将来用得着的上流社会家庭出身的同学。

美国高中生不用参加大学入学考试，只要高中水平考试合格，又付得起学费，就可以申请学校。在父亲的运作下，巴菲特顺利进入全美最顶尖的商学院——宾夕法尼亚大学沃顿商学院学习财务和商业管理，还担任了学校共和党人俱乐部主席。两年后巴菲特转学到了内布拉斯加大学林肯分校，于1950年获得经济学学士学位。美国大学宿舍和中国一样，也是校方分配。在巴菲特刚进入宾州大学时，霍华德手伸得够长，居然可以动用关系将老家奥马哈朋友儿子恰克·皮特森安排到巴菲特的宿舍当他的室友。

据那些巴菲特传记记载，巴菲特在校读书期间，耗费大量时间去玩桥牌，热衷于参加各种校园舞会，还在《林肯日报》做过地区发行经理，并曾到百货商店上过班，但在校内成绩仍然可以获得A等。2010年，内布拉斯加大学林肯分校在美国大学本科综合排名为第96位，商科排名为第57位。如果巴菲特在沃顿商学院门门课程都可以获得A等，为何要从全美最好的商学院转学到内布拉斯加大学林肯分校呢？巴菲特本人的解释是，转学是为了节省学费。但这实在难以自圆其说。较为合理的解释是巴菲特在沃顿商学院混不下去了，只好动用父亲的关系转学回到老家。

巴菲特毕业后，去了哥伦比亚大学研究生院，碰到了被捧为良师的投资天才格雷厄姆与所谓的价值投资。但在《巴菲特：一个美国资本家的成长》

义不容辞的责任。民众的政治判断能力永远是愚钝和错误的，没有方向性和前瞻性。”

按照美国建国国父们的设想，他们所创立的新国家是一个近似于罗马共和国的贵族统治政体。美国的政治体制与宪法几乎照搬罗马共和国。创建美国的国父们几乎都通晓古罗马的经典著作，如罗马政治家西塞罗的《沉思录》。开国第一元勋华盛顿只有小学文化程度，但古罗马文化对他的影响却根深蒂固。独立战争期间，华盛顿曾被人们比作“美利坚的费边（the American Fabius）”，费边在西方是一位地位与中国古代卫青霍去病类似的著名古罗马元帅，他打败了世界顶尖的军事统帅汉尼拔。

罗马共和国三权分立，执政官、元老院、公民大会三权分立，相互制衡。两名执政官由百人议会中选出，相当于现在的总统。百人议会代表贵族或富人阶层的利益，所提议案要经元老院批准。元老院是实权部门，300名终身职的元老代表着门阀豪族的贵族势力，他们掌管着国家的一切权力。太阳底下无新鲜事，罗马豪族像东汉门阀豪强似的阡陌纵横，而平民不仅无立锥之地，而且连与贵族通婚的权利都没有。

与罗马共和国类似，美国政治权力主要由国会议员掌握，而不是州长市长这样的行政官员。美国国会分为众议院和参议院。众议员有435名议员，任期2年，是按人口比例把名额分配给各州的。参议员共有100名，任期6年，每州2名。美国政府行政职务都有任期限制，只有议员没有任期限制。参议员的地位高于众议员，甚至要高于各部部长，巴菲特父亲曾竭力追求获选参议员但最终失败。美国政治经济中的一切权力都由议会决定，行政官员只不过是执行议会的决定。这种权力分配的制度使议员成为美国最有权势的公职。

举一个例子来看看议员的力量有多大。2004年，一个首次吸毒的25岁年轻人被法庭判处55年有期徒刑，基本上他的一生都被毁了。按理讲，有组织的贩毒者对社会的危害比吸毒者要大得多。然而，美国国会众议员丹·伯顿的儿子在路易斯安那州偷运毒品仅被判做社区服务的义工。可见

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

在美国是“刑不上议员”。

在国会中，有 20 多个主管各个方面的委员会，如果一个议员能爬到其中任何一个委员会的主席位置，那他实际掌握的资源与权力不会比总统小。巴菲特父亲就曾经参加过国会金融委员会，可以说，他接触的人都是美国政治界商业界的最高层，由此编织的人脉关系网可想有多雄厚。

意大利政治学家莫斯卡说过：“所有的统治阶级如果不是在法律上成为世袭的，也会试图在事实上变成世袭的。所有的政治力量都拥有一种特征，它在物理上曾经被叫做惰性力量。这些政治力量具有一种倾向，也就是要维持他们自己所处的那一点或者那种状态。通过道德传统和继承，财富和军事上的勇气非常容易维系下去。担任重要职位的资格——也就是处理重要事务的习惯，和在一定程度上是这种能力——对于那些幼年时就对这些职位有所了解的人更容易获得。即使被考试和竞赛所检验的学术等级、科学训练和特殊技能打开了通往官位的大门，也不排除某些人具有特殊的优势，法国人把这种优势叫做已经被占据的职位。在实际情况中，尽管考试和竞赛在理论上是面向所有人开放的，但大多数人从来没有财力来负担常年准备的花销，而且其他的许多人没有一定联系和血缘关系，可以把个人立刻送上正确道路，使他能够避免摸索和过失，而这些人没有指导和支持下进入陌生的环境一定会遇到这种摸索和错误。”

虽然国会议员号称代表的是全体美国人，有些甚至打着为穷人说话的旗号，但实际上不过是美国资本精英统治阶层控制美国的代表。更进一步地讲，与罗马和汉朝类似，美国权势最高的议员们代表的是美国各个地区性的地方世家豪强的利益，他们一代又一代地控制着地方上的财富与权力。比如，在美国历史上，出身贫寒白手起家当上总统、内阁成员和大法官的极少，基本上都是来自地方上声名显赫的豪强家族。美国国会议员中一半是律师出身，其次是银行家、投资商、企业家等商界领导人，几乎没有什么蓝领阶层。比如，1983 年，美国路易斯安那州国会议员中的 50% 是由当地富豪世家子弟充任，如果考虑到世家之间的复杂关系网，这个比例就

更高。因此，国会议员代表着该州各个门阀豪族的势力。此外，美国司法系统也被这些世家豪族控制。1789~1957年，美国最高法院一共产生了91位大法官，其中60%来自各地世家，另有6个大法官是世家外戚。其实，很多美国人都看出美国统治阶层的实质，而很多中国人却将美国当成自由、民主、平等的天堂。《纽约时报》1985年9月24日一位评论者指出：“国民代表的议政厅变成了地主家的后院。”《纽约时报》1984年11月25日报道，一位国会参议员说：“参议院一半以上的参议员是富豪……我们已经形成了寡头统治政治格局……参议院本应是代表各州的利益与联邦进行协调，可现在却代表了整个富人阶层。”

当然，地方豪强与世家并不都是铁板一块，在特殊的历史条件下会有一些变化。罗马共和国早年的一部分平民阶层随着罗马对周边地区的军事扩张与领土拓展，逐渐获取外省的大量土地与廉价奴隶，加入到罗马贵族中。与当年的罗马共和国相似，美国建国初期的地方豪强主要聚集在最初的13个殖民地，随着西进运动的展开和美国领土的拓展，新并入的领土上逐渐形成了新贵，也加入到美国统治精英集团中。巴菲特家族在内布拉斯加州的崛起恰好就是抓住了这一历史特殊时期的机会。

无论是汉朝、罗马或美国，都存在统治阶层和被统治阶层。而统治阶层与被统治阶层的不平等，从长远看来，都是金钱上的不平等。在美国的代议制民主制度下，有钱有组织的豪强家族可以通过种种手段将其意志施加于如一盘散沙的社会中下层。尽管名义上的普选是全体公民的权利，但是有限的候选人必然有一定的政治经济实力，或者能够被有一定政治经济实力的大资本集团看中并推荐。因此，普通大众不可能执掌国家权柄。

从来没有哪一个抢劫犯会对受害人承认自己有罪，也没有哪一个独裁者敢公开宣称对人民犯有暴虐、专制与欺压的罪行。他们总能给自己的行为找到冠冕堂皇的适当理由。与此雷同，所有社会中的豪族精英统治集团也会试图为自己的统治寻找一个抽象的能被社会中下层所接受的道德与法律基础或曰合法性。汉代门阀豪强的统治地位被美化成了士人的高尚品质、

文学才能和聪明才智对人民的感化与教导。罗马门阀豪强的统治地位被美化成高尚、勇敢和果毅的罗马贵族对罗马人民生命财产的保护。这种少数人统治多数人的欺骗伎俩在美国亦然。众所周知，美国的主流舆论是被如默多克之流的极少数大资本集团控制，他们只让公众知道他们想让公众知道的事情。

在资本的控制下，西方的大众只知道美国的工厂开足马力为赢得第二次世界大战胜利而提供海量的物资支持，却完全不知道美国大资本集团对德国纳粹的资助。在第二次世界大战之时，美国杜邦、福特汽车、通用电气、波音公司等一大批企业的德国分厂，秘密为纳粹生产了许多坦克、战斗机、轰炸机，而这些军工产品大都被纳粹用来杀害在诺曼底登陆的美军士兵。福特汽车公司的亨利·福特（Henry Ford）由于与纳粹合作还得到了希特勒奖励的十字鹰徽勋章。而中国的大众只知道美国飞虎队开通驼峰航线对中国进行无偿的物资援助，却完全不知道我们中国抗战牺牲的 2000 多万亡灵有多少是间接死在美国资本的利刃下。在日本侵华时期，美国大量向日本倾销钢材、棉布等战略物资。1937 年 9 月 14 日，罗斯福总统下令禁止属于美国政府的商船运送武器及军事器材去中国和日本。但是，日本仍然能够从英美等国输入石油、钢铁、废铁、汽车、飞机等军需物资。即便到了 1939 年第二次世界大战爆发后，美国仍然保持中立，向日本大量倾销战略物资。直到 1941 年太平洋战争爆发，日本才彻底失去了美国大资本集团的后援。

二战胜利对纳粹进行纽伦堡审判时，苏联代表愤愤不平地指责欧美国家的“资本家永远不会受到惩罚”，可这与美国公开推崇的社会价值观完全矛盾。众所周知，美国价值观一是提倡自由、民主、公民权利、三权分立、政教分离、私产不可侵犯，二是提倡天赋人权、人人平等的基督教价值观。美国人都以出身贫寒白手起家为骄傲，推崇个人奋斗。美国社会具有民主化和寡头统治两种倾向，民主化是为了使社会中下层积极参与到国家政治与社会活动中来，而寡头统治则为了稳固他们及他们的后代对社会政治与

经济的控制。美国实际上是资本寡头家族统治的国度。美国的代议制民主制度，已经沦为少数人的民主，受有限的寡头家族控制而成为谋求私利的工具。

因此，为了自圆其说，蒙蔽大众，资本控制的媒体总会指责社会中下层是不值得尊重的懒汉和失败者而应该受到鄙视，却赞颂成功富人的高尚品质和独特魅力，并且绝口不提社会等级与寡头集团对社会资源与财富的垄断。在美国，大部分媒体竭力将社会舆论引导到有利于大资本集团中的富人赚钱发财而社会中下层任由其摆布的方向。主流媒体将美国公开宣扬的价值观与社会不平等相结合，编造出穷小子依靠个人奋斗变得家财万贯的神话来对富人进行美化。这不仅可以遮掩富人们的无边罪恶与见不得光的勾当，还可以带给穷人们一丝生活的希望，防止穷人对现行社会体制的唾弃与激烈反抗。

作为世界首富的巴菲特，当然是舆论宣传的最佳对象。如果你也是出身富豪阶层的媒体控制者，不去掩盖巴菲特的家庭出身来尽力包装他，难道要大张旗鼓地鼓吹巴菲特出身地方世家豪门吗？难道要大肆宣传巴菲特是依靠其父在美国商业界尤其金融界的人脉关系网才发家的吗？难道要鼓吹龙生龙，凤生凤，老鼠的儿子会打洞吗？难道要富豪们戳破穷人最后一点希望的泡沫来让他们激烈反抗自己吗？

如果宣传的谎言不能被揭穿，事实的真相永远不能被发掘出来的话，无论是东汉末年的诸葛亮，还是当代美国首富巴菲特，都将被主流舆论打造成神话一般的人物，而一代又一代的普通大众都只能被统治精英们所愚弄并被迫接受不公的社会待遇。一位美国法官曾这样说过：“所谓无产者，我指的是一个没有财产，不懂以勤俭节约和自我克制来积储财产的人，这种人只知道生男育女，厚颜无耻地依靠社会救济。”当社会中下层普遍接受了这个观点后，穷人就会无法看透社会的本质，而资本寡头统治集团对社会的掌控将会异常稳固，就像印度极端恶劣的种姓制度一样千年不变。

偶像化的巴菲特，不过是一种新时代金钱宗教的烈性鸦片！

· 神化巴菲特是构建帝国软力量的需要

第二次世界大战之后，以华尔街金融精英与军工集团为统治核心的美国逐渐取代英国，成为国际政治与经济体制的主导者。当代美国主导的国际政治与经济体制本质上是金融寡头的统治。美国金融寡头构成了全球政治经济体系的核心，这个体系能够允许边缘地区有一定程度的工业化，但却仍然企图通过外汇、金融、技术、通信、战略性自然资源和军事力量的垄断来维持对边缘区的支配权。这种硬力量与古罗马帝国主导的国际体系极为相似。

从历史上来看，无论是大英帝国、罗马帝国、阿拉伯帝国还是中华帝国，这些寿命较长的霸权帝国都选择了一个世界历史任务作为自己存续的意义和理由，这一任务是一种自称要在普天之下救世济民的使命。这是一种软力量。

中国历代王朝都强调自己的正统性。所谓正统，即华夏正统，《左传·定公十年》中解释为：“中国有礼仪之大故称夏，有服章之美谓之华。”在两

晋南北朝时期，北朝称南朝为“岛夷”，意即偏安的蛮夷之地的地方政权，南朝称北朝为“索虏”，意即留着辫子的伪政权，他们互相指责对方都是非正统的“蛮夷”。到了宋金对峙之时，即便是女真皇帝的金朝诏书也自称“伏以国家肇造区夏，四征弗庭”，“区夏”指传统诸夏之地，四征弗庭，其意传统中原王朝四处征伐那些敢于不来朝贡的“蛮夷”。这说明当时的金王朝已经以中原王朝自居，以华夏正统自命。

华夏正统观展现了我们先人高瞻远瞩、深谋远虑的大智慧。其实，所谓华夏正统观正是一种帝国与霸权存续的世界历史任务。华夏正统观又衍生出具有霸权色彩的著名的“尊王攘夷”思想。从中国传统正统观来讲，不是华夏即是蛮夷，蛮夷不算人，只是天生的奴隶，华夏对蛮夷的历史任务是教化或华夏化（同化），只有华夏化的蛮夷才拥有做人的权利，华夏化代表了人类社会的一种最高存在。因此，从古典中国的视角来看，华夏在道义上能以任何理由，在任何时候对任何蛮夷进行征伐。古代中国人认为，这是与春花秋月、冬雪夏日一样的天经地义的自然规律。

古罗马帝国亦然。罗马帝国诞生伊始，就是一个野蛮地以掠夺他族财富来供养自己为目的的军事化的霸权帝国。罗马帝国将地中海沿岸地区看成自己理所当然的统治区域，同时又将罗马公民权赋予自己所统治的核心地区。罗马帝国的统治者认为：罗马帝国庇护领土内的子民享受以谦恕、虔敬和公正为核心价值观的文明生活，而帝国外的以荒淫、贪婪和欺骗为核心价值观的蛮夷则野蛮无理、战争肆虐，因此，帝国对外部进行的掠夺性战争是正义的，帝国理所应当享有教化蛮夷的责任与历史使命。

当代美国早已从华盛顿时代的民主共和国蜕变成了新的帝国。美国的统治集团也毫不讳言地以新罗马帝国与古罗马继承人自居。美国像罗马人那样依靠世界其他国家的包括人力资源在内的各种资源的输血而独霸天下。只有理解了华尔街，才能理解这种输血体制的本质，也才能理解目前

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神

Buffett plot

国际政治经济体制与美国的帝国本质的关键所在。华尔街不仅是世界金融的中心，也是全球经济的心脏，它本质上是金融资本剥削、恶性竞争、肆意欺诈、非理性投机、金融腐败、会计假账、市场操纵、战争与灾难的代名词。很多人都不知道，纳粹帝国崛起的背后，就有华尔街金融贩子们的身影在穿梭。这次全球金融危机与经济危机的爆发更是华尔街的贪婪、欺诈和无知直接引起的。

但是，强权与掠夺从来就不能登大雅之堂，名不正则言不顺。与历史上的其他帝国一样，美帝国必然也要创造出一种具有普世价值意义的新的意识形态来维护自己帝国霸权的正统性与合理性。美国在强权内核外包装上一层看似温柔的羊皮，即所谓自由市场、民主和人权。肯尼迪总统的特别助理、著名历史学家阿瑟·施莱辛格（Arthur Schlesinger）高调鼓吹说：“美国不仅要成为优于并为其他民族所仿效的国内民主生活的灯塔，而且还要成为在道德上优于他人的国际行为的楷模。”这既是美帝国存在的历史意义与使命所在，又是美帝国的软力量所在。

当帝国的普世价值观可以影响其他国家时，帝国就拥有了一种如虎添翼的软力量。软力量可以引导人们形成一种既定的思维定势——只要是美国的的就是优秀的，只要是巴菲特所作所说的就是没错的。美国软力量对他国的影响不可小觑。试看今日中国，上至部分学术精英，下至一些民间小民，言必称美国。此即明证。

巴菲特在2010年伯克希尔股东大会上宣称，中国房产价格虚高，房市交易就是在赌博，而且还赌得很大。在巴菲特的崇拜者看来，像他这样神一般的预言家肯定不会错，有房的赶快抛房，无房的千万别买房。如果大家都轻信巴菲特的谎言，最终的受害者不仅是癫狂的中国崇拜者，还会是全体中国人。

这些年来，中国房产价格节节攀升的直接原因是国际短期流动资本即热钱的涌入。美国胡佛研究所估算，目前中国2万多亿美元的外汇储备有

一半以上是热钱形成的。即便在中国处于升息通道时，楼市仍然上涨，这表明大量热钱涌入房市进行投机套利。并且，中国货币供给的快速增长很大一个原因也是为了对冲热钱所致，即当人民币和外币的比价不变时，如1美元兑换7元人民币时，每进入1亿美元的热钱，中国人民银行就要发行7亿元人民币来维持汇率，中国国内无形中就多发行了7亿元人民币。更多的货币追逐不变的商品，物价必然会上涨。

在进入中国的热钱中有很高的比例则是源自日元抵补套利交易，此项交易高达3万亿~6万亿美元的规模。由于日本长期以来基准利率只有0.1%上下浮动，与中国利率之间差距在2%~3%。这就带给了投机者巨大的套利空间。投机者可以利用中日两国利率的差异，借出一笔日元，再立刻抛出日元，换成人民币投资在中国的房市上，同时签订一个在未来卖出人民币买进日元的远期合约从而锁定利率和汇率风险，这就是所谓的日元抵补套利交易。然而，日元一旦崩溃，市场对中国房市的预期将会逆转，促使日元抵补套利的热钱在短期内汹涌地撤离中国，将引起房产泡沫破裂，后果非常严重。

同时，日本以及东南亚诸国都以中国为出口平台，对欧美等地间接出口，亚洲有70%的地区内部贸易由中间货物构成，最终产品的61.3%都由欧美日消化。这是因为中国国内最终需求只占亚洲地区的6.4%，为日本的1/2。如果将马来西亚总消费能力规定为1，美国为84，日本为37，德国为22，中国的消费能力则严重不足，仅为6左右。一旦房产崩溃，日元对人民币急剧贬值，在中国设厂的成本将大幅提高，大量在华的外国投资（FDI）将回撤本土或转移到其他国家，1997年东南亚金融危机的局面可能会在中国重现。

最近美国一直在鼓噪着美元升值、日元贬值的论调的目的，就是希望中国房产崩溃，经济硬着陆，从而严重影响中国经济增长和社会稳定，以达到遏制中国并维护美国霸权的目的。

在这个时候，美帝国之核心的大资本利益集团精心打造的公正、公平

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神

Buffett plot

和商业良心形象的巴菲特就要派上用场了。他大谈中国房产是赌场的司马昭之心，无非是利用自己“股神”光环的软力量配合美帝国核心利益集团来影响那些他的崇拜者，起到软硬兼施的作用。



第三章

巴菲特是靠价值投资发迹的吗 ——早年发迹史

- 巴菲特的第一桶金
- 阴谋诡计的牛刀小试
- 浮存金的魔术
- 犹太人的伯克希尔公司
- 为什么巴菲特不买黄金

· 巴菲特的第一桶金

1951年，巴菲特求职未果，回到了奥马哈，在他父亲的金融公司巴菲特—福尔克公司担任证券经纪人，还在内布拉斯加大学奥马哈分校兼职教授投资课程。那时的研究生在美国属于精英阶层，巴菲特本人也曾公开说过，他当时瞧不起没有读过书的人，很是为自己的研究生学历而骄傲。

后来，霍华德离开华盛顿之后，出资建立了巴菲特—巴菲特父子公司。当时父子公司、兄弟公司极多，较为有名的有所罗门兄弟公司。霍华德倾心培养巴菲特独立经营公司的能力。在父亲的供养下，他每日的工作就是阅读穆迪公司的各种手册，向周边的亲朋好友兜售股票。回过头看看今天平民出身的蚁族，有几个人可以无忧无虑地在长辈的庇护下做着自己感兴趣的事情呢？

在这几年中，尤其值得关注的是，巴菲特在宾州大学加入的阿尔法·西格玛·斐兄弟会（Alpha Sigma Phi Fraternity）帮了他大忙，通过这个同学会组织他建立了自己拥有的利益关系网。

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

1951~1954年，巴菲特无数次向格雷厄姆的公司申请职位，但都遭到拒绝。直到1954年，经过无数次挫折，格雷厄姆终于被他的诚意打动，让他进入格雷厄姆—纽曼公司担任初级职员。但格雷厄姆并未像巴菲特自己所吹嘘的那样看重他，从未给过巴菲特资金进行独立操作。几十年后，很多故人对巴菲特早年经历的吹捧未免让人觉得有故意拔高之嫌。

巴菲特是否在格雷厄姆的公司学到了价值投资呢？

事实是从来没有，他学会的是套利投机。1954年，纽约布鲁克林区的洛克伍德公司主要生产用作饼干原料的巧克力片，巧克力的原料是可可豆，他们库存了1300万磅可可豆。当时的可可豆价格是每磅5美分，可是1954年由于出现了供货短缺，价格涨到每磅50美分。如果在可可豆市场价格下跌前就抛出的话可以赚取丰厚的利润，但根据当时税法，要缴纳相当于销售收入33%的税款。幸好根据1954年刚出台的美国税收条例，如果公司是因为缩小经营范围的原因，把存货发放给股东的话，就不需要缴纳这笔税款。于是，洛克伍德公司找到了投资人普利茨克。普利茨克决定，用可可豆换其他股东手中的股票，用价值36美元的可可豆换成成交价为34美元的股票。格雷厄姆的套利方式是购买洛克伍德公司股票用来换取普利茨克手中的可可豆，然后卖掉可可豆每股就可以挣2美元。所谓套利，就是对一种商品用不同的价格交易，低价买进与高价卖出同时交易，几乎无风险地获取差价利润。为了规避可可豆价格下跌的风险，他还卖出了可可豆期货。期货就是买卖双方可以协商约定，在将来的某一天以现在双方确定的价格交割如黄金、石油、农产品等商品。格雷厄姆缴纳很少的保证金就可以在一个约定时间用协商好的价格出售可可豆，从而消除市场价格下跌的风险。巴菲特不仅在这一笔交易中赚到2万美元，还学会了套利投机的方法。

格雷厄姆是现代证券之父，他的《证券分析》被称为华尔街《圣经》，本人也被称为“华尔街教父”，在美国金融市场具有极高的权威和极强的影响力。精明的巴菲特之所以三番五次，死缠烂打甚至愿意为格雷厄姆无

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

学奥巴马分校文理学院院长，共和党铁杆支持者，与巴菲特家族是世交，曾经策划过巴菲特之父的参议员竞选，在内布拉斯加州当地很有地位。爱丽斯·巴菲特是巴菲特的姑妈，是一名教师。丹·莫奈是巴菲特儿时玩伴，是一名著名的律师。律师的地位在美国非常高，美国历史上 44 位总统中有 23 位出身于律师，近 60% 的参议员人当过律师。美国联邦系统的所有法官都是律师出身。

在内布拉斯加州最大城市奥马哈，上流社会建立了一个交际团体叫“阿克萨本骑士团”，融合了商业、慈善等社会活动。巴菲特姐姐多丽丝和姐夫杜鲁门是社团中的领袖人物。查尔斯·彼得斯也是该社交圈子的常客，巴菲特之父作为国会议员更是经常参加这个团体的活动。由此，我们可以看到，如果巴菲特不是出自当地世家豪门的话，他根本不可能得到资金上的资助来开合伙公司。巴菲特周围的亲朋好友与汉代地方士族非常相似。士族就是门阀，就是官商一位的地方豪强或豪门。汉代地方豪族门阀出身的官吏们把持政权，扩大本家族的利益，互相推荐亲属故旧。全国性的大官僚和大商人形成全国性士族，地方上的世家豪门则攀附到全国性的大族周围，从而形成一个以家族为中心的政治势力。巴菲特家族就攀附在塔夫脱家族这样的全国性大族的周围，而在本家族的周围又通过婚姻和同窗关系在当地形成庞大的家族性势力。

1956 年 7 月，霍默·道奇教授拿出了 12 万美元给了巴菲特，创立第二个合伙公司，叫巴菲特基金有限公司。霍默毕业于哈佛，是佛蒙特州诺斯菲尔德市诺威奇大学校长，诺威奇大学是与弗吉尼亚军事学院齐名的美国 6 所全国知名的私立军事学院之一，为美国军队与情报部门输送了一批又一批的军事专业人才。联想到巴菲特中学好友唐·丹利博士，他后来就职于孟山都公司，为当年越南战争期间孟山都公司落叶剂的研制生产立下汗马功劳。巴菲特居然在美国军方也有强大的关系网。

1957 年，约翰·克利里拿出 5.5 万美元给巴菲特创立第三个合伙公司。约翰·克利里是巴菲特父亲霍华德担任国会议员时的下属。

1957年6月,伊丽莎白·彼得斯又给了巴菲特8.5万美元,创立了第四个合伙公司,叫安德伍德公司,巴菲特的第三个合伙公司后来合并到安德伍德公司。

1957年8月,埃德温·戴维斯给了巴菲特10万美元,创办了第五个合伙公司。埃德温·戴维斯是美国知名的泌尿科医生,他与其妻子是巴菲特百货商店的老主顾。

1958年5月,丹·莫奈又拿出7万美元,创立了第六个合伙公司。我们明显可以看到,伊丽莎白·彼得斯和丹·莫奈的初始投资只是一个试探,因此,尽管有各种良好的外部条件支持,巴菲特本身的投资才能确实是我们不能否定的。就在这一年,巴菲特投入3万多美元购买了自己的房产,价值约合现代的100多万美元,还雇用了黑人家庭仆人。

1959年,卡斯铂·奥斯特投入5万美元,创立了巴菲特的第七个合伙公司。卡斯铂也是来自奥马哈名门显族,他的儿子则与查尔斯·彼得斯合伙做房地产投资生意。当地的豪门大族之间的联系如蛛网一般错综复杂,而巴菲特家族则是核心。

1959年,在巴菲特祖父担任过主席的奥马哈俱乐部,日后的伯克希尔二当家芒格与巴菲特会面,开始参与到巴菲特的生意中来。芒格是巴菲特儿时伙伴,芒格父亲与汤普森一生相熟,芒格家族也与巴菲特家族是世交。芒格祖父是联邦大法官。我们都知道,美国三权分立,司法是政府极为重要的一个环节。美国司法系统居于顶端的是美国联邦最高法院,由九名联邦大法官组成。这是美国司法系统的最高机构,联邦最高法院对某案的裁决,就是最后的终审判决。联邦大法官是美国宪法的人格化,在美国的地位至高无上,这是我们国人非常难以理解的。联邦大法官的地位到底有多高呢?2006年11月,美国联邦最高法院大法官詹姆斯·罗伯逊签署的判决书说,布什总统在“9·11”事件后授权国防部在关塔那摩美国海军基地成立的特别军事法庭既不合法也不适当;布什授权成立特别军事法庭把关押在那里的囚犯作为战犯进行审判的做法,超出了宪法赋予他的权力范

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

国。判决宣布后，当天正在对伊拉克人的审理随即被中止。布什总统被迫无奈只好向法院起诉罗伯逊大法官。连一国之元首对联邦大法官都无可奈何，可想芒格家族在美国的社会地位有多高了。而芒格父亲又是一名著名的律师，芒格家族在政界与法律界积累的人脉关系网极其雄厚。芒格本人开始就读于密歇根大学，后转学新墨西哥大学和加利福尼亚技术学院，但都没有毕业，他只好依靠家族在美国政界的关系直接进入哈佛法学院，后来与日后成为耶鲁大学校长的布鲁斯特在洛杉矶合伙开办律师事务所。芒格曾在公开场合说过：“我的幽默是犹太式的幽默，或许我身上流淌着犹太人的血液。”因此，他无疑是出自犹太人家族。

1960年8月，查尔斯·彼得斯介绍了十几位医生投入11万美元，建立了巴菲特的第八家合伙公司。在1956~1960年，陆陆续续有资金投入巴菲特的合伙公司。如1959年1月1日，在IBM做了30年推销员的奥康纳在巴菲特合伙公司就投资了1.8万多美元。1960年，巴菲特的三叔弗雷德投资8000美元，查尔斯·彼得斯介绍别人投资5.1万美元。1960年，美国海军部长的儿子弗兰克·马修斯投资给巴菲特，巴菲特在美国军方的人际关系网对他的投资生涯产生了实际效果。

1960年，伊莉莎白·史托斯投资建立了巴菲特的第九个合伙公司。伊莉莎白·史托斯出自奥马哈名门望族。

1960年，玛蒂·托普家族投资25万美元建立了巴菲特的第十个合伙公司。玛蒂·托普家族拥有奥马哈市最豪华、规模最大的专业服装店。

1961年5月，通过丹·莫奈律师的介绍，又有人投资给巴菲特建立了第十一家合伙公司，也是巴菲特最后一家合伙公司。

即便不考虑那些零散的小额投资，巴菲特通过亲朋好友的关系网至少收到了100万美元的投资额，大约相当于今天的3000万美元，2.1亿元人民币。能够得到如此之多的资金，绝非当时的美国普通中下阶层出身的人可以做到的。也正因为拥有如此巨额的资金，巴菲特才能够持有一些公司较高比例的股份，从而控制这些企业，直接干涉它们内部的经营管理，甚

至在人事上都拥有发言权。这不是股市坐庄，而是直接操纵。与在二级市场上的只拥有资金的散户炒股的方式完全不同，当那些现金流面临枯竭、濒临困境的企业寻求资金来源时，拥有足够资金的巴菲特通过一些私人关系以极为低廉的价格控股这些企业，排挤掉他不喜欢的董事，直接干涉企业的经营管理，从而提高企业本身价值。巴菲特这套把戏在未来的几十年中将会不断重演。实际上，巴菲特在资金不太充足时的1956年年末，他的前三家合伙公司的资本不过分别增长了6.2%、7.8%和26%，并无什么过人之处。而通过后来的这套操纵方法，巴菲特在1961年所管理的资产达到了400万美元，合伙人超过了100人。

到了1962年，巴菲特将这11个合伙公司合并为巴菲特有限责任合伙公司（BPL），此时他与妻子在合伙公司中所拥有股份价值超过了100万美元，这在当时是笔巨额的财富。巴菲特依靠他复杂的人脉关系网、较高的投资和操纵能力，掘得了人生的第一桶金。

· 阴谋诡计的牛刀小试

大家常用的谷歌地球 (google earth) 是谷歌公司推出的世界地理信息系统搜索软件, 但很少有人知道其中的航空图片来自美国科罗拉多州的桑伯恩公司。桑伯恩公司与中国也比较有缘分, 它自 2002 年就和黑龙江地理信息产业园合作, 曾受到过黑龙江省副省长和国家测绘局局长的点名表扬。

而 50 多年前的桑伯恩公司主要从事出版以及美国所有城市详细地图的不断修正工作, 它出版的是一种十分精密的信息详细的地图, 地图上对每一处的建筑都作出了仔细而准确的说明, 仅奥巴马哈的地图册就可能重达 27 公斤。这种地图册会详细到标明电力线、自来水管、安全出口、应急楼梯等, 主要销售对象是保险公司和少数其他行业的客户。

当时, 桑伯恩公司 75 年来一直以垄断方式进行经营, 每年实现的利润几乎全然不受经济衰退的影响, 不需任何销售方面的努力就能达到,

它的股价在 1938 年道琼斯工业指数在 100~120 之间时一度达到每股 110 美元。但在 20 世纪 50 年代,桑伯恩地图业务从 20 世纪 30 年代的后期年平均 50 多万美元的税后利润,下降到 1958 年和 1959 年的不足 10 万美元。1958 年,当道琼斯工业指数在 550 左右时,桑伯恩股价只有区区 45 美元。

但在 20 世纪 30 年代初,桑伯恩积累了大量现金,为了避免资产的闲置,公司进行了大笔的投资,前后大约 2500 万美元,一半投资于债券,另一半投资于股票。桑伯恩证券投资却盈利丰厚,从每股 20 美元上升到每股 65 美元。这笔证券投资被虎视眈眈的巴菲特看中了。

1958 年的巴菲特已控制了 100 多万美元的资产,开始脱离散户小打小闹的投资形式。到了 1958 年 11 月,他将合伙公司 35% 的资本投入桑伯恩公司。他还用自己和亲戚的钱购买桑伯恩股票。为了控制更多的股份,他还鼓动合伙公司之外的很多朋友去购买桑伯恩股票,包括华尔街上的朋友——美国互惠基金公司的汤姆·纳普 (Tom Knapp) 和沃尔特·施洛斯 (Walter Schloss)。最后,巴菲特终于进入了公司董事会,其他 14 位董事中有 9 位是在保险业中身居要职的人,他们只拥有 400 股桑伯恩股票。

为了控制桑伯恩,干涉企业内部的经营,巴菲特联合他的亲朋好友又连续大笔买进桑伯恩股份。到了 1959 年,巴菲特个人掌握了桑伯恩股份 10.5 万股中的 2.4 万股,加上其他亲朋好友的股份共有 4.6 万股,最终获得了对公司的完全控制权。这一年,巴菲特要求桑伯恩卖出所投资的证券来回购股东股票。如果这个阴谋实现的话,桑伯恩每年的收益就将不会细水长流地分给只拥有很少股份的公司经营者与员工们,而会被持股最多的巴菲特一次性掠夺。这种将好处留给自己,把坏处留给别人的把戏被其他董事看穿,巴菲特的无理要求被严词拒绝。可是,巴菲特像一头嗜血的饿狼,他在拥有了足够的权力之后,毫不留情地给董事会下了最后通牒,声称如果在 1959 年 10 月 31 日之前,他的要求得不到满足的

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

话就召开一个股东大会将董事会所有董事全部撤换。1960年初，董事会退让了，巴菲特阴谋终于实现了，桑伯恩以所持有的证券资产向股东回购公司的股票，巴菲特抛出了所持有的桑伯恩所有股票获得了超过50%的利润。

正如巴菲特自己所招供的——“在这个意义上，合伙公司的资金继续上升，在‘可操纵性局面’中能够得到更多的机会。”他以足够的资金对企业控股，从而达到操纵企业与股价甚至压榨公司员工的目的。

另一桩并购操纵则没有这么幸运。内布拉斯加州比阿特里斯市最大的一家公司——丹普斯特制造公司是由丹普斯特家族控制的企业。这家公司专门生产风车、农业用具、灌溉系统、供水系统以及自来水管道等。这家公司股价为每股18美元，但是账面价值为每股72美元，其中净值高达每股50美元。

从1956年开始，巴菲特就不断买进丹普斯特制造公司的股票。他为了获得足够操纵的资金，再次联合华尔街的汤姆·纳普和沃尔特·施洛克斯秘密控制了丹普斯特11%的股份，仅次于丹普斯特家族，巴菲特终于进入了董事会。

为了将丹普斯特公司的管理层架空，完全掌控这家公司，巴菲特从汤姆·纳普和沃尔特·施洛克斯手中私下收购股份。他还欺骗合伙人说，丹普斯特公司虽然“会妨碍合伙公司短期的业绩表现，但能强力保证几年以后的最佳结果”，卖力地鼓动他所有的合伙人掏钱买丹普斯特的股票。但事实是，从1956年至1960年，丹普斯特股不断下跌，后来巴菲特差点陷入血本无归的境地。

不管怎么说，在巴菲特的软磨硬泡之下，丹普斯特家族将自己所有的股份都转让给了他，最终他如愿以偿地控制了公司70%的股份，成了董事会主席。一旦获得绝对的权力，巴菲特任人唯亲的专制作风开始表现出来了，他想将自己的亲信哥伦比亚大学同学鲍勃·邓恩招来做丹普斯特总裁，负责所有管理工作。但鲍勃·邓恩拒绝了他。最后，芒格找到

了自己的一个好友哈里·波特尔来接手这家公司。哈里·波特尔一上任，就裁减了几个部门，解雇了一百多个员工。这让人想起 20 世纪 80 年代的“企业再造”，所谓缩小规模与改变企业业务流程，不过成了企业经理与大股东们剥夺员工利益，将员工扫地出门的借口，他们将企业经营的问题统统嫁祸于底层员工身上，“企业再造”变成了解雇成千上万工人的同义词。哈里·波特尔与后来的“企业再造”如出一辙，他将所有利益全部收归巴菲特，而让员工们承担所有的痛苦与损失。巴菲特却得意洋洋地赞扬道：“毫无疑问，哈里正是我需要的人……他完成了一件又一件看起来不可能的事情……”1963 年，巴菲特将哈里·波特尔命名为合伙公司年度人物。

巴菲特就是资本的人格化，他对资本投资回报的爱好就像老鼠爱大米一样出于本能。至于企业关闭，资产拍卖，工人下岗，地方发展，对他来说，那都是理所当然无须考虑的事情，只要他自己能赚到钱就行。巴菲特打算偷偷让丹普斯特公司破产，然后进行资产清算大赚一笔。这对仅有 1.2 万人口的比阿特里斯市来说是一件后果非常严重的事情。在这个小城市，人们都是沾亲带故的，本来无缘无故让很多人下岗就已经引起了当地人对巴菲特的怀疑。现在他的举措让大家更进一步地认清了他贪婪无义的嘴脸——巴菲特只是奔着钱而来，绝不会考虑当地人的生存问题。

比阿特里斯人终于开始激烈反抗了。据《滚雪球》记载，当时全市的人发起运动反对巴菲特，他们筹集了 280 万美元，其中 175 万美元将公司所有权买下，让这家当地最大的企业仍然留下来，剩余的 105 万美元用于扩大企业规模。整个城市沸腾了。公司创始人之孙查尔斯·丹普斯特找到一家投资集团保证提供给企业充裕的运营资金，当地媒体《比阿特里斯每日太阳报》热烈支持本地人的反抗活动，当市长在当地广场最终宣布巴菲特被击败时，比阿特里斯所有的警笛和钟声齐鸣。巴菲特的阴谋终于被挫败了。最终，巴菲特将丹普斯特制造公司的股份转让给了其他三家公司，

但还是赚了 230 万美元。

从巴菲特这两个操纵企业的早期经历中，我们可以看到他为了利润而无所不用其极。在后来的几十年中，巴菲特从来没有用过所谓价值投资的理念，而一直是依赖于这样的欺诈与操纵的伎俩来将别人口袋里的钱放入自己的口袋。这便是他成为世界首富的终极秘密。

· 浮存金的魔术

1963年,1850年成立的美国运通公司发生了提诺·德安杰利斯(Anthony Tino De Angelis)豆油丑闻。德安杰利斯是一个大宗商品交易商,拥有一家公司联合植物油精公司(Allied Crude Vegetable Oil Refining Corporate)。美国运通仓储公司负责管理着这家公司的豆油存货。豆油被储存在油罐中,油罐则放置在新泽西州贝昂的一个仓库里。根据储油多少美国运通仓储公司负责发行大豆油库存收据,德安杰利斯能用这些收据作为抵押物向银行贷款。

天下乌鸦一般黑,这位老兄制假造假的水平一点不逊色于三鹿奶粉。他发现,豆油可以从一个油罐分流到另一个油罐,仓库核查人员并不能打开油罐,只是通过特殊的测量仪器来检查油罐中是否存满了豆油。于是,通过对油罐结构进行特殊改造,德安杰利斯可以用1个单位豆油虚增出3个单位的豆油仓库收据,剩下的2个单位的油罐空间由海水来填充。于是,德安杰利斯可以伪造大豆油储量,然后再用这些无中生有的

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

抵押物向 51 家银行借了更多的钱。美国运通仓储公司则成了这些收据的担保人。

德安杰利斯的投机本性使他不再安于进行现货交易，而是开始进行高风险高回报的期货投机。豆油期货交易只要付出少量的保证金，就能和别人签订期货合约，以某一协商好的价格买进很多 9 个月之后的大豆油。在到期之前，合约还可以出售，这就比直接买卖豆油实物赚钱更多，当然一旦亏损也亏得更多。这样，他用从银行借来的钱以每吨 2 美元的价格购入期货合约，确保 9 个月后可以以每吨 20 美元的价格买到大豆，购入合约之后，他又根据市场行情的变化，以高于每吨 2 美元的价格卖出期货合约。

1963 年，苏联向日葵歉收，市场谣传苏联需要海量的大豆油，豆油价格开始飞涨。德安杰利斯开始豪赌期货，通过贷款的杠杆作用，1963 年 9 月，他买进了 12 亿磅大豆油的期货合约，比当时全球生产量还要多。但是，好景不长，美国政府拒绝卖给苏联大豆油，飙升的豆油价格一落千丈。德安杰利斯与联合植物油精公司破了产，而掺杂海水的豆油存货也终于大曝天下，美国运通仓储公司随之破产。德安杰利斯的债权人拿着一钱不值的豆油库存收据向美国运通公司索求 1.5 亿 ~1.75 亿美元的天价赔偿。美国运通公司股价随之暴跌。

侥幸的是，1963 年 11 月肯尼迪遇刺身亡，大众的注意力被转移开来，美国运通丑闻并未受到人们的过分关注。当美国运通股价狂跌时，消费者仍然愿意接受和使用运通的产品和服务。当时有 1000 多万人持有美国运通信用卡。

1964 年初，巴菲特公司资本接近 1750 万美元，他自己的资产也达到了 180 万美元。此时的巴菲特开始竭尽所能地疯狂收购美国运通股票。到 1964 年 6 月底，他的父亲霍华德去世后的 2 个月，巴菲特已经投入了 300 万美元的巨资购买运通股票。

霍华德死后 6 个星期，美国运通总裁霍华德·克拉克（Howard Clark）宣称：美国运通公司感到从道义上讲它应当全力处理此事，来确保这个过分的义务让人满意地得到执行，这是与它所承担的整体责任相一致的。美国运通在经济上愿意给债权人 6000 万美元的赔偿。随后，市场迅速给出反应，运通股价从每股 60 美元跌到 56.5 美元，不久再度下到 49.5 美元。

这个时候，很多股东站出来表示反对赔偿，并对运通公司提出诉讼，要求他们保护自己股东的利益。关键的时刻到来了。在所有的巴菲特传记上记载，巴菲特给运通总裁写了封信，要求公司应该担负起赔偿的责任。他还自掏腰包，在股东起诉克拉克的法庭上为霍华德·克拉克作证，坚决支持他的赔偿决定。于是，一个品质高尚、为人正直的巴菲特形象就展现在世人面前了。

可事实是这样吗？

我们看到当运通公司赔偿了 6000 万美元后，大量失望的投资者抛售运通股票，股价从每股 65 美元跌到 1964 年 6~7 月的每股 35 美元。就在运通公司股价狂泻之时，巴菲特却大量收购运通股票，到 1964 年 11 月，他已拥有了 430 万美元的运通股票。也就是说，这段运通股价暴跌的时间中，巴菲特至少购入了 130 万美元的运通股票。在巴菲特购入股票之后，经过很长时间运通公司才付清赔款，这时股价才回升到每股 49 美元。就这么一跌一升，巴菲特投入的 130 万美元净利率高达 40%。1965 年，运通股价上涨到每股 70 美元，1966 年，巴菲特前后共用了 1300 万美元，购买美国运通 5% 的股票。到了 1969 年，运通股价涨到了 189 美元，巴菲特的投资净利率达到了 300%~340%。这让我们不得不怀疑，巴菲特坚决支持运通的赔偿是有意让股价下跌，再抄底购入，而并非什么善意地维护运通公司的信誉。

让我们再来窥探巴菲特收购运通股票的另一个秘密。当时运通公司的

第三章
巴菲特是靠价值投资发迹的吗？

主要业务是发行旅行支票、信用卡，其中旅行支票价值 5 亿美元。按照通常的记载，巴菲特看好运通是因为运通是一家绩优公司，迟早会走出困境。然而，事实上，巴菲特喜欢的并不是公司本身的赚钱能力，而是公司的圈钱能力，即浮存金。

所谓浮存金，就是自己暂时可以支配的资金。运通公司的旅行支票可以使巴菲特拥有巨额的浮存金，相当于低息贷款。为了获取浮存金，除运通公司外，巴菲特又看中了蓝带印花公司的浮存金。印花是一种销售赠品，零售商们将找零的零头和印花一起交给顾客，顾客则把这些印花放入抽屉，粘入小册子里。当攒了足够多的小册子后，就可以去兑换小礼品。印花不是免费的，商店从蓝带公司买入印花，通过提高商品价格对冲免费赠送印花的成本。最为重要的是，印花是预先付款的，而奖品是将来兑换的。蓝带公司可以利用这个时间差，支配这笔浮存金。1968 年，巴菲特买了 7 万股蓝带印花公司股票。他还以政府雇员保险公司和多元零售公司的名义买了蓝带最大股东之一的斯里夫提马特商场股票的 5%。最后到了 1970 年年底，巴菲特拥有了 13% 的蓝带股份，获取了大量的浮存金。

其实，各个行业都有浮存金，公司的应付账款是浮存金，银行存款也是浮存金。银行储户不可能同时取款，因此银行总能拥有巨额存款，只要贷款利率高于存款利率，银行就可以赚取利润。但在所有的行业中，保险公司的浮存金数额最大，这也是巴菲特自 20 世纪 50 年代开始就对政府雇员保险公司（GEICO）念念不忘的原因。在保险合同签订后，投保人向保险公司交纳一定数额的保费。在资产负债表中，保费并非保险公司的资产而是公司债务，当保户出险时，这笔保费就得拿出来赔偿给投保人。但在现金流量表中，保费却是现金流入，保险公司保留很少的支付金额后，剩余的大部分保费可以拿出去进行投资，而投资收益却归保险公司所有，相当于无息贷款。简单地讲，浮存金就是巴菲特可以暂时支配的别人的钱，

但这个“暂时”可以暂时十几年甚至几十年。巴菲特曾说过，浮存金“在很大程度上等同于公司的权益资金”，浮存金既没有持有成本，在很多情况下也不需要偿还。

政府雇员保险公司 1936 年成立于德克萨斯州的福特沃斯，主要的销售对象是政府职员。由于美国政府职员最为集中的地区在华盛顿特区，后来公司总部搬到了华盛顿。1958 年，公司又把顾客范围扩大到非政府职员的专家、经理、技术人员和管理人员。1975 年，政府雇员保险公司由于经营不善开始亏损。1976 年，巴菲特以平均每股 3.18 美元的价格买进了政府雇员保险公司 130 万股的股票。随后 5 年，巴菲特向政府雇员保险公司注入了 4570 万美元的资本。1980 年，巴菲特控制了政府雇员保险公司股票的 1/3。1990 年，巴菲特已经拥有政府雇员保险公司 48% 的股份。

在收购政府雇员保险公司之后，巴菲特又收购了其附属的火灾及海运保险公司，将他公司的业务集中到保险业上，奠定了今天伯克希尔保险的基础。1998 年 12 月，巴菲特投入 220 亿美元收购了通用再保险公司 (General Re)，它是全美最大的财产险再保险公司，在世界 124 个国家和地区设有营业网点，可经营所有险种的再保险业务。再保险就是保险公司为了减轻自身承担的保险责任而将不愿意承担的部分保险责任转嫁给其他保险公司承保的行为，再保险公司就是接受这种保险为保险公司做保险的企业。

几十年来，巴菲特又陆续收购了如托马科保险公司 (Torchmark)、白山保险集团、德国慕尼黑再保险公司、瑞士再保险公司等几十家保险或再保险公司。正如巴菲特在 2006 年致伯克希尔公司股东的信中所描述的，保险与再保险是伯克希尔公司的核心业务。

巴菲特早就参透了资本市场的本质，大鱼吃小鱼，小鱼吃虾米。只有手握海量资金，才能像鲨鱼一样吞噬弱小的对手。只有手握大资本的巴菲

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

特，能够在资本市场上游刃有余，大赚其利。1967 年，他首次收购政府雇员公司时得到的浮存金约 2000 万美元，到了 2006 年他手上持有的浮存金已达到 490 亿美元，接近于他本人的个人资产净值。这些源源不断的来自保险与再保险业务的巨额浮存金一旦到了巴菲特手中，就让他如虎添翼，对市场的操纵与企业的控制能力得到了淋漓尽致的发挥。强者愈强，弱者愈弱。巴菲特这样的浮存金魔术，对于资本市场上的小鱼小虾们来说，可望而不可即，永远无法模仿与超越。

· 犹太人的伯克希尔公司

在人们的心目中，全球闻名的伯克希尔·哈撒韦公司等价于巴菲特。伯克希尔公司主营保险业务，还持有美国运通、可口可乐、吉列、华盛顿邮报、富国银行以及中美洲能源公司的股权。伯克希尔公司设有许多分公司，其中包括：GEICO 公司，是美国第六大汽车保险公司、美国第十大财产和伤亡保险公司，拥有 470 多万投保人和 730 万辆投保汽车；General Re 公司，是世界上最大的四家再保险公司之一。1998 年 7 月，国际王后奶品公司（International Dairy Queen, Inc.）成为集团的全资子公司。该公司在美国、加拿大和其他国家运营着 6000 家特许商店，经营特色汉堡、热狗、各种牛奶甜点和饮料等。

这家公司并非巴菲特创建，而是从 1962 年开始逐渐被他收购的。1965 年，巴菲特合伙公司拥有 50 万股伯克希尔股票，约 49% 的股份，到 1967 年，巴菲特合伙公司拥有的股份已达 59.5%，到 1968 年，更几乎高

达 70%。在 20 世纪 50 年代时，伯克希尔·哈撒韦公司与美国军方有长期良好的合作，是全美也是全世界最大的男士服装衬衫制造商，还有十几个床单、衬衫、手绢、细平布和衬裙生产工厂，1.2 万多名工人，年销量达 1.1 亿美元。可当时的美国，由于罗斯福新政和福利制度的推行，人工成本越来越高，纺织服装业越来越不景气，前景极为不妙。很多人甚至包括巴菲特本人都认为，对伯克希尔的收购是一个得不偿失的败笔。巴菲特本人的解释是当初收购的打算是让伯克希尔破产清算来赚回投资的钱。可人们见到却是巴菲特像着了魔一样地不断投钱给伯克希尔，最后还把这家公司打造成了巴菲特金融帝国的旗舰企业。

事实到底是怎样，难道真的像他自己所说的——“我知道这是一桩很难做的生意……当时我或者是傲慢自大，或者是天真无知。现在，我吸取了很多的教训，但是，我希望我们能从别的什么地方得到这些教训。”

1964 年，伯克希尔公司几乎没有任何价值，只有 2 个工厂和大约 22 万美元的资本净值。像巴菲特这么善于投资的精明人，怎么可能看不出伯克希尔公司已经日薄西山呢？而且巴菲特的收购非常顺利，在该公司原来的所有者蔡斯家族帮助下帆风顺地得到了控制权。最为让人感到惊讶的是，在收购这家企业之后，巴菲特并没有赶走蔡斯家族的人，反而任命了该家族的肯·蔡斯继续经营企业。

巴菲特到底向我们隐瞒了什么？要想了解这个，让我们先回到 19 世纪的美国。1820~1860 年，鲸油为全世界新兴的工业革命提供了宝贵的机械润滑油，并点亮了欧美大陆的城市。捕鲸业投资汇率高达 15%，当时的美国捕鲸业是全球之冠。鲸油业成为美国经济腾飞的引擎，美国从一个被压榨的殖民地变成全球霸主。当时的世界捕鲸业中心——马萨诸塞州新贝德福德（New Bedford）成为美国人均收入最高的城市，也是美国大资本原始积累的发源地。

1859年，随着石油在宾夕法尼亚州台塔斯维尔被发现，捕鲸业与新贝德福德逐渐衰落。但当地积累的大资本却在美国发展史上占据着重要的地位。犹太人的约西亚的美国标准石油公司、犹太人罗兰·梅西的梅西百货公司、威廉姆·杜兰特的通用汽车公司的原始资金都是出自新贝德福德的捕鲸业，有“华尔街女巫”之称的犹太人赫蒂·格林号称是世界首位女首富，她是来自新贝德福德的捕鲸世家。

伯克希尔·哈撒韦公司也不例外，它40万美元的初始资金就源自新贝德福德的捕鲸业。哪里有利润，哪里就有资本。早在捕鲸业完全衰退前，新贝德福德的富豪们就将资本转移到当时能赚钱的纺织业上。伯克希尔·哈撒韦公司成立于1888年，由哈撒韦家族创建，赫蒂·格林也是公司原始股东之一。

哈撒韦（Hathaway）是一个带有犹太人特征的姓氏。美国著名犹太人明星安妮·海瑟薇（Anne Jacqueline Hathaway）也是姓哈撒韦（Hathaway），只是翻译成了较为女性化的中文。伯克希尔公司后来被蔡斯（Chase）家族控制，它也是新贝德福德捕鲸业出身的犹太人家族。实际上早在1885年，犹太人便控制了美国纺织服装工业，当时241家纽约制衣厂中的234家是犹太人掌控的。

我们再将视线转移到美国最早起家的那批富人与华尔街金融家身上，他们具有两个重要的特征：其一与捕鲸业有千丝万缕的联系，其一他们中的绝大部分都是犹太人。

最早的犹太人是中东的闪族人，和阿拉伯人血缘相同。现在，只要是信仰犹太教的粘有一点点犹太血缘的都算是犹太人。犹太人自诩为上帝选出的子民，他们认为上帝赋予犹太人特殊使命，犹太人是上帝与整个人类之间的神媒，地位高于其他民族。因此，即使历经千年的磨难，犹太人对自身民族属性的自我认同非常强烈，相互之间也紧密团结。2006年，巴菲特不远万里跑到以色列以40亿美元收购犹太复国主义者

什泰夫·韦特海默(Stef Wertheimer)的伊斯卡集团(Iscar)就是明证。20世纪90年代时,巴菲特与比尔·盖茨平生素昧谋面,生意上也不搭界,但却一见如故,其原因也在于两人都是犹太富翁。比尔·盖茨之母玛丽是犹太人,曾任IBM董事会董事,如果不是她介绍儿子认识IBM董事长,微软当年不可能傍上IBM这个大款,也不可能拥有今天几百亿美元的个人资产。按照犹太种族随母亲的惯例,比尔·盖茨自然会被巴菲特看成是自己人。

“君子喻于义,小人喻于利”的伦理对犹太人来说毫无意义,犹太人是金钱至上。19世纪一位影响了世界历史发展进程的伟大先哲在《论犹太人问题》中说过:“犹太的世俗基础是什么呢·实际需要,自私自利。犹太人的世俗偶像是什么呢·做生意。他们的世俗上帝是什么呢·金钱……实际需要和自私自利的神就是钱……钱是以色列人的嫉妒之神;在他面前,一切神都要退位。钱蔑视人所崇拜的一切神并把一切神都变成商品……犹太人的神成了世俗的神,世界的神。期票就是犹太人的真正的神。犹太人的神只是幻想的期票……就连宗教延续的关系、男女关系都成了做生意的对象!妇女也成了买卖的对象。”

莎士比亚在《威尼斯商人》中将犹太人夏洛克描写成一个吝啬抠门而贪婪的高利贷者,吝啬鬼之一。虽然莎翁的笔下将犹太商人描写得非常刻薄,但也反映了一些问题。犹太人不顾一切地拼命赚钱,却光积累不消费。犹太用钱只花在两个地方,其一是投机政治,利用自己的金融手段获取政治权力,其二是遵从犹太教传统赚钱是为了献给上帝而非留给自己。因此,对犹太人来说,金钱是通往天堂的阶梯,也是取得影响力与统治权的有效武器。这两点,在巴菲特的个人性格中,我们能看到其浓郁的犹太人气质。

由于犹太人爱赚钱又团结的特点,华尔街犹太富豪们与新贝德福德的犹太家族一直有着紧密的联系。有句话叫做,美国人控制世界,美国

则是由犹太人控制的。因此，作为新贝德福德豪门之一的伯克希尔公司蔡斯家族与美国政治、经济与金融领域的统治精英有着密不可分的关系。巴菲特如此智慧的人物当然懂得利用自己的犹太人身份来团结一切可以团结的力量的道理，同时，作为犹太人之一的他要想把自己从地方世家子弟的角色提升为一个直达天庭的具有全国性影响的大人物，就必须耍攀附根基更加深厚的以蔡斯家族为代表的新贝德福德犹太家族。这便是巴菲特宁愿少赚些钱，也要收购伯克希尔公司并将其打造成旗舰企业的根本原因。

我们都知道美国历史最有名的犹太富豪家族是洛克菲勒家族。最为重要的是洛克菲特也是与新贝德福德犹太家族有紧密联系的犹太人。他一手培植的美国标准石油公司的前身就是新贝德福德梅西家族的长岛炼油厂。后来，洛克菲勒家族与新贝德福德的犹太世家一直保持着良好的合作关系。19世纪60年代末，巴菲特与洛克菲勒第四代家族重要成员杰伊·洛克菲勒（Jay Rockefeller）第一次会面，就是通过犹太人罗森菲尔德的牵线搭桥，当然也少不了蔡斯家族的帮忙。蔡斯家族出过一位著名的政界人物，就是美国财政部部长尼古拉斯·布雷迪（Nicholas Brady），在几乎所有国际金融学教科书中都会提到的布雷迪债券（Brady Bonds）就以他的名字命名。在19世纪90年代初的所罗门兄弟公司国债丑闻中，正是在此人的帮忙下，巴菲特作为所罗门最大的股东才能帮助这家当时全球最大的投资银行渡过难关，当然也解救了他自己的7亿美元投资。20世纪80年代，《华尔街日报》有篇文章指责“巴菲特只与有权有势的人交朋友”。这写得还不太准确，更一针见血地说，应该是巴菲特“只与有权有势的犹太人交朋友”。

巴菲特得到伯克希尔公司之后，逐渐抛弃制造业，开始玩起了犹太人的老把戏——金融。1970年，当他担任董事会主席时，伯克希尔纺织业利润仅仅4.5万美元，而保险业和银行业却各赚了210万和260万美元。从

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

1967 年开始，巴菲特的伯克希尔公司逐渐收购政府雇员保险公司、奥马哈太阳报公司等大量非制造业企业，逐渐将伯克希尔公司由制造业为主转变为以保险、银行和媒体等行业为主，尤其以保险与再保险为主的多元化金融投资集团。

1985 年，伯克希尔纺织工厂最后一滴水被压榨干净，彻底破产关闭。当时工厂里面还剩下几百名工人，都是五六十岁的葡萄牙人后裔。他们专业技术优秀，但由于长期在噪声大的纺织车间工作，听力都严重受损。但巴菲特仍然无情地以 16.3 万美元拍卖了工厂设备，只补偿了工人几个月的工资就将他们打发回家。犹太人具有冷漠无情的精神，在欧洲中世纪时就已经如此。犹太金融家只对小圈子里的自己人有关心，对其他人除了金钱利益从来就没有温情和关爱。巴菲特在这一点上表现得非常明显，他后来说：“当然，这不是工人们错，当新机器出现的时候，工人们只能是任人宰割的羔羊，是自由市场改变了他们的身份。如果你已经 55 岁了，而且不会英文，只会讲葡萄牙语，你又能怎么样呢？在纺织车间工作了 30 年，你的听力不能和常人相比了，所以你只能接受被淘汰的命运。”

可能有人会说，巴菲特在 19 世纪 60 年代末曾经收购过迪斯尼 5% 的股份，但迪斯尼并非犹太人掌握的。确实，虽然迪斯尼创始人沃尔特·迪斯尼（Walt Disney）并不是犹太人，但迪斯尼公司自 19 世纪 60 年代开始逐渐被犹太人掌控，到 1984 年，犹太人迈克尔·埃斯纳（Michael Eisner）接管了迪斯尼公司，担任了董事会主席兼总裁。到 20 世纪 90 年代，迈克尔·埃斯纳继承了犹太人喜好控制媒体的老传统，将迪斯尼公司从主题公园和游乐场所的建设成功转型到电影和电视等媒体行业，迪斯尼公司目前拥有沃尔特·迪斯尼电视台、点石电视台（Touchstone）、博伟电视台（Buena Vista）。犹太人喜好任用圈内人，这在迪斯尼亦然。迪斯尼电影集团的董事长乔·罗斯（Joe Roth）也是犹太人，目前迪斯尼电

影集团拥有好莱坞影业、点石电影公司（Touchstone）和试金石电影公司（Caravan Pictures）。将一个公司的控制权逐渐转移需要一个长期的过程，犹太人金融集团必然起到了极为关键的作用。而巴菲特对迪斯尼的投资未必没有加入到犹太人兄弟合伙操纵中，甚至可能就是控制迪斯尼的先锋。

自从收购了伯克希尔之后，巴菲特在名利场上的地位一飞千丈。1966年，巴菲特拥有伯克希尔 49% 的股份时，当年 5 月《奥马哈世界先驱报》刊登了一张巴菲特的照片，照片下面的评论这样写道：“全美最成功的投资企业之一是在奥马哈由一位年仅 11 岁时就买了第一张股票的年轻人所经营的。”1967 年，巴菲特与哥伦比亚广播公司前任总裁弗勒德·弗兰德利、美国国家图书奖获得者著名作家拉尔夫·埃里森、媒体传播理论权威马歇尔麦克鲁汉等人开始接触。1969 年年初，巴菲特开始与《财富》杂志接触。就在巴菲特担任伯克希尔董事会主席之前的几个月，《福布斯》以十分醒目的标题“奥马哈如何击败华尔街”发表了吹捧巴菲特的文章。1970 年 1 月，《财富》发表了一篇关于对冲基金的文章，文中着重吹捧了巴菲特的投资才能。1972 年，巴菲特开始将目光转向媒体报纸，这一年作者署名亚当斯密的畅销书《超级金钱》（Super Money）卖了 100 多万册。该书作者是在《纽约时报》编辑委员会任职的犹太人乔治·古里曼，在这本书中，作者将华尔街金融家写成造成金融危机的贪婪的恶棍与流氓，却笔锋一转把巴菲特写成作风正派、具有投资天赋的光彩夺目之形象。这本书大大提高了巴菲特的知名度。

从巴菲特开始持股伯克希尔，到他最终成为董事会主席，可以发现一条非常清晰的路径，随着对伯克希尔投资的加大，媒体对他的关注越来越多，他的名气也越来越大。这是在全国有很大影响力的犹太大家族鼎力支持的结果。看来，他对犹太大家族的巴结与攀附确实是收到了立竿见影之效。

第三章
巴菲特是靠价值投资发迹的吗

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

现在看来，巴菲特于 1969 年 9 月解散了他的合伙公司而专注于打造伯克希尔旗舰——这件事情是他从地方犹太世家子弟向全美知名投资家转型的标志，也是美国犹太大资本集团相中巴菲特的关键性事件。

· 为什么巴菲特不买黄金

巴菲特公开宣称的投资理念的理论基础是所谓的市场有效理论,即市场永远正确,没人能击败市场,只能投资于有成长潜力的成长股。因此,他经常劝诫人们要持有那些具有稳定增长潜力的公司股票。在他所持有的股票中,可口可乐排第一,后面的依次是美国第二大铁路运营商伯灵顿北方圣太非铁路公司、富国银行(Wells Fargo & Company)、美国运通(American Express)、宝洁、卡夫食品、沃尔玛、西科电气国际公司、康菲和强生公司。表面上看来,貌似没有破绽。可令人产生疑问的是,巴菲特从来不买黄金,也不投资于黄金股票。

那个全球最富有的人经常像传教士似的向人们宣讲如何投资的方法与对经济状况的分析。芸芸大众像看神一样的对他的观点肃然起敬,并按照他所谓的价值投资的指引来操作。但为什么巴菲特那么讨厌黄金投资,从不劝人们去购买黄金呢?黄金可是一个稳定增值的安全投资。在1971年美元与黄金脱钩之前的布雷顿森林体系下,每盎司黄金价值35美元。

第三章
巴菲特是靠价值投资发迹的吗

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

2010年7月，国际市场上的黄金价格是1210美元，短短40年价格上涨了34倍，远远高于巴菲特“永久持有的伟大公司”年增长7%~8%的速度。

答案很简单。巴菲特不喜欢黄金，正因为它是稳定的。全球黄金总量16.3亿吨，按照现价，相当于6.96万亿美元。黄金如此之高的总价值使得它不容易被庄家通过新闻报道、评级公司或者一个被投资者羞辱的首席执行官的下台的方式被操纵。黄金毕竟是黄金，它在地球上只有一个有限的供应。黄金市场易波动的特征似乎是巴菲特不买黄金的一个遮羞布。然而，一般来说，恰恰是因为黄金稳定性与金融市场的不稳定性，黄金才显得波动较为厉害。实际上，黄金的波动是从货币的角度去衡量的，它本身具有稳定性和保值性。

稍微有点智商的人略略思考就知道，虽然巴菲特拥有一个令人惊叹的投资经历，但无法设想他只是因为打败了市场而赚得亿万财富。事实上，巴菲特知道如何操纵市场，他懂得如何利用媒体，政府和企业管理层的缺点来操纵股票的上升或下降。巴菲特非常清楚自己目前的公开立场与言论能够引起市场的改变与波动，只要他认为对自己有利就一定这么做。

最近的次贷危机，国际三大评级机构都脱不了干系。其中有“3A工厂”之称的穆迪投资者服务公司在2000~2007年间，共给4万多项次级房贷抵押债打上“3A”评级，对次贷危机的发生有直接的推动作用。不仅如此，2010年希腊债务危机，也是以穆迪为首的三大评级公司联手操作的结果。有欧洲经济学家指出，评级机构是欧洲债务危机的第一推手。但很少有人想到，巴菲特的伯克希尔公司是穆迪公司最大股东，最多时曾持股20%，现持有大约13%股份。显然，作为穆迪最大股东的巴菲特不可能不了解穆迪内部的操作，甚至有可能他本人就是幕后的最大黑手。

为了调查穆迪公司暗箱操作对金融危机的影响，美国国会金融调查机构（FCIC）发出传票强迫巴菲特站在听证席上接受质询。在听证会上，老奸巨猾的巴菲特辩解道：“所有美国人深信，房价不可能突然大幅下跌……这是我此生所见最大泡沫……很少、很少有人能察觉到泡沫，这正是泡沫

本质……价格上涨是麻醉剂，影响上上下下的理性判断力……错误人人有份……我根本就没去过穆迪……我甚至根本不知道那家公司在什么地方。我只知道他们的业务模式是非常出色的。”这不禁让人想起，在1938年11月纳粹冲锋队对犹太人发动袭击的水晶之夜之后，纳粹宣传部长戈培尔那个著名的信誓旦旦的发言：“关于所谓洗劫和捣毁犹太人财产的一切说法，都是令人厌恶的谎言，我们没有动过犹太人的一根汗毛。”

事实上，正是那些养活评级公司的企业才需要评级。如果你，你又怎么评价一个给你数百万美元的公司的股票价值与风险？结果显而易见，股票得到较高的评级，恰恰在于上市公司与持股人进行了内部操纵，而不是如巴菲特所说的“那是一个失误”，他的辩解苍白无力。反过来说，黄金市场难以进行内部操纵，这便是巴菲特这样的投机者不愿意购买黄金的真实原因。与此相反，巴菲特却很乐意购买白银，他的持有量曾占全球的1/4。巴菲特经常以可口可乐公司为例来鼓吹自己的价值投资，却很少提及他今天所拥有的财富，白银投机起到了很大的作用。

俗话说，“黄金适合投资，白银适合投机”。这是因为黄金市场难以垄断操纵，白银市场易于垄断操纵。白银和黄金的比价约为1:68，它相对低廉的价格，有限的产量，使其成为大资本的理想操纵对象。从1995年开始，巴菲特开始持续买入大量白银，到1999年年初，巴菲特持有1.3亿盎司的白银，在白银价格达到每盎司7.81美元的高位后，他又在白银的回调中不断加仓。他购入白银的平均成本约为每盎司5美元，最多时其头寸占到差不多世界一年的白银总产量。当白银价格从1995年的每盎司5美元上涨至2006年的每盎司15美元后，巴菲特将白银抛出，赚得盆满钵溢。

如果一个人拥有足够的金钱与影响力，所谓的投资在易被操纵的市场上面成了极为简单的事情，这就是巴菲特所做的事情。2003年，前大对冲基金（Big Hedge Fund）经理马丁·阿姆斯特朗（Martin Armstrong）在他的个人网页中揭露过巴菲特对白银市场的操纵：“1997年时，我取走了所有的利润并抛售了所有的看跌头寸。当有人通过电话以尽可能低的价格向

巴菲特阴谋

——银价为什么这么贵——

Buffett plot

我购买 1000 手白银时，白银的交易价格在 4.29 美元左右。他们还故意给我看了巴菲特的订单。共和银行（Republic Bank）的鲍勃·高特立博（Bob Gottlieb）打电话给我，想让我加入他们的市场操纵团队。他讲：‘白银市场将有大事要发生’，当我问谁是幕后操纵者时，他说：‘你的朋友在康涅狄格（巴菲特所居住的州）。’后来，我通知我的客户，银价将达到 7 美元。1997 年 12 月，我应中国政府之邀离开美国前往中国参加亚洲金融危机的研讨会。当我回到美国时，银价已攀升到 6.40 美元。毫无疑问，共和银行采用了用自己的钱购买大量白银再将其转移到伦敦的方式，这样就可以操纵银价的上涨。我们必须抛弃一切嫉妒、冲动和偏见来面对血淋淋的现实。在我们这些庄家的观念中，白银市场可以通过各种操纵方法来控制价格，比如远期合约、借款、期权期货和受到控制的分析师的虚假宣传。事实证据表明，银价操纵从 1995 年便开始了。当然，沃伦·巴菲特现在被捧成圣人，实际上巴菲特在白银市场上却是积极的操纵者。在舆论的宣传作用下，巴菲特购买 1.3 亿盎司白银的投资活动却被美化成了反对那些可怕的空头和工业用户的力挺白银市价的善意行为。显然，尽管纽约白银交易的保险费用较低，但巴菲特却仍然在伦敦进行白银交易，这就是证据。”



第四章

为什么巴菲特这么有钱 ——世界首富

- 巧取豪夺《华盛顿邮报》
- 放弃垄断是一种罪过
- 对老寡妇的欺诈
- 所罗门兄弟公司丑闻

·巧取豪夺《华盛顿邮报》

从中世纪到第二次世界大战，尽管犹太人的经济实力极其雄厚，但他们并不太重视宣传与舆论。中世纪的欧洲，势力强大的基督教会热衷于宣扬反犹思想，犹太人被基督徒咒骂为猪。有时，在基督徒中会流传一些荒诞的谣言，比如说犹太人祖先为了庆祝节日要杀害一些基督教徒，喝他们的血。一旦碰到一些突发事件，犹太人总是成为替罪羊而遭到多次迫害。如14世纪黑死病流行时，有一个犹太人集体投毒故意害人的谣言在整个欧洲大陆流传，这掀起了一场屠杀犹太人的高潮。第一次世界大战德国战败后，德国民众普遍认为犹太人在背后给德国军队与人民插了一刀。到了第二次世界大战时，善于操纵舆论的希特勒上台后，大肆开动宣传机器，斥责犹太人在一战时的罪恶行径，广大人民群众皆被欺骗，后来随着德军的胜利推进，纳粹将德国、奥地利、法国、意大利和中东欧等地的犹太人就地屠杀或送到集中营进行工业化屠杀。

第二次世界大战后，犹太人日渐认识到舆论的重要性。他们利用金钱

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

的力量逐渐掌控政治，在美国与欧洲国家，公开讨论犹太人问题变成了一个忌讳——政治禁区。他们又通过资本的力量收购媒体公司逐渐控制了美国的媒体，如发行量第一的《纽约时报》、位居其次的《华盛顿邮报》与极具影响力的《华尔街日报》。其中的《华盛顿邮报》就是由巴菲特控制的。值得一提的是，这家报纸经常散播一些反华言论，而对布什总统的伊拉克战争则俯首帖耳。

巴菲特控制的第一家媒体是《奥马哈太阳报》。奥马哈当地有两家报纸，分别是排名第一的《奥马哈世界先驱报》和紧随其后的《奥马哈太阳报》。太阳报是一家周报，主要栏目是当地的社会新闻与狗仔八卦消息。1969年，他买下了这家盈利微薄的报纸。早在一年前，巴菲特已经通过朋友的引荐投资过严肃的政治刊物《华盛顿月刊》。这家刊物格调高雅，商业气息淡薄，基本上不太赚钱。巴菲特从他第一次投钱给《华盛顿月刊》就从来没有赚到过一分钱，反而连连亏损。因此，巴菲特对媒体的重视并不在于赚钱，而是在于对舆论的掌控，对大众的思想操纵。在这方面，他是行家。此后，巴菲特像头疯狂的野兽一样一直寻找着他的猎物，一度想买下《奥马哈先驱报》、《辛辛那提报》和《阿尔布开克论坛报》，但都以失败告终。

19世纪70年代初，巴菲特终于搜索到一个令他十分满意的购买对象，那就是《纽约客》周刊。讲到《纽约客》，中国人可能比较陌生。但大名鼎鼎的兰登书屋出版公司、深受中国小资青睐的《VOGUE 服饰与美容》和《纽约客》同属于康泰纳仕集团（Conde Nast）。这家集团几十年来都是由犹太人纽豪斯家族掌控。纽豪斯家族的管理风格具有犹太人强硬而冷血的风格，他们曾经在员工中建立谍报网来监视手下的人。1957年，康泰纳仕旗下的《波特兰俄勒冈人报》员工大罢工，纽豪斯家族竟然从俄克拉荷马州招募来五六十名荷枪实弹的私人武装血腥镇压工人。《纽约客》在美国可谓家喻户晓，要想了解甚至融入纽约、

洛杉矶或芝加哥这样的大城市中产阶级圈子，就必须读一读犹太人办的这份杂志。

1971年，巴菲特买进了很多《纽约客》股票，还想把《纽约客》彻底收购。虽然纽豪斯家族也是犹太人，但当时的巴菲特只处于犹太高层圈子的边缘，尚未进入核心层。纽豪斯家族不能眼睁睁看着几十年的心血就这样被巴菲特掌控，于是拒绝了巴菲特的收购。此时，恰好《华盛顿邮报》在这一年第一次公开对外发行。通过犹太圈子朋友的帮助，巴菲特被安排与《华盛顿邮报》的老板凯瑟琳·格雷厄姆进行会面。

《华盛顿邮报》原本由斯蒂尔森·哈钦斯于1877年在华盛顿创办。到了1905年，被华尔街犹太金融家尤金·迈耶（Eugene Isaac Meyer）买下。尤金·迈耶是个有权有势的人，他出任过胡佛总统的美联储主席，还担任过世界银行首任行长。毕业于芝加哥大学的凯瑟琳就是尤金·迈耶的女儿与遗产继承人。出身上流社会的她见多识广，精明强悍，曾做过《旧金山新闻报》记者，后担任《华盛顿邮报》编辑。凯瑟琳的丈夫菲利普·格雷厄姆也是一个犹太人。在诸多的巴菲特传记中，都将菲利普描述成一个十恶不赦、不善经营和古怪粗暴的邪恶人物，而将凯瑟琳描写成一个被丈夫欺压的白雪公主。实际上，凯瑟琳自小便娇生惯养，生活奢靡无度，性格变化无常，年轻时任意妄为，四处浪荡，有一次还跑到德国去拜访大科学家爱因斯坦。她的丈夫菲利普算是攀上了高枝，面对妻子这样蛮横的娇小姐，其内心的苦闷可想而知。像尤金·迈耶这样的大人物怎么会看得出来菲利普是什么样的人呢？因此，从尤金·迈耶把《华盛顿邮报》三分之二的股份无偿转让给菲利普这件事上，我们可以判断，菲利普应该是一个善于经营，富有责任感的人。恰恰是凯瑟琳才是一个败家的腐败女，后来在她的掌控下，《华盛顿邮报》最终被巴菲特吞并就是一个再明显不过的证据了。1963年8月，菲利普在家开枪自杀身亡，时年48岁，《华盛顿邮报》完全被凯瑟琳掌控。

当巴菲特与凯瑟琳会面时，试图说服凯瑟琳和他合伙买下《纽约客》。出身如此显贵家庭的凯瑟琳不太瞧得起国会参议员的儿子，予以拒绝。巴菲特的投资一向是购买私人企业（Private Enterprise）也就是非上市公司的股票，照旧例，他并非出手购买《华盛顿邮报》公开发行的流通股。

1972 年，美国发生了著名的政治丑闻——水门事件（Watergate scandal）。现在一有什么负面新闻，都称之为某某门（gate），如兽兽门、拉链门，即来源于此。

1972 年 6 月 17 日，为了窃取民主党内部竞选策略情报，美国共和党尼克松竞选班子的首席安全问题顾问詹姆斯·麦科德（James W. McCord, Jr.）等五人闯入位于华盛顿水门大厦的民主党全国委员会办公室准备安装窃听器并偷拍有关文件，结果被当场逮捕。6 月 18 日，《华盛顿邮报》在头版头条报道了此事。刚开始，尼克松总统还否认自己与这件事的关系，结果纸包不住火，最终在强大的民众舆论与司法干预下不得不于 1974 年 8 月 9 日辞职，成为美国历史上首位辞职的总统。

从 1972 年 6 月 17 日开始到 1974 年 8 月 9 日尼克松总统辞职，《华盛顿邮报》的两位记者鲍勃·伍德沃德（Bob Woodward）和卡尔·伯恩斯坦（Carl Bernstein）对整个事件坚持了长达两年多的跟踪调查报道，将真相公之于大众，终于迫使总统辞职，近 40 个高官锒铛入狱。当然，报纸斗垮政府的成功与凯瑟琳·格雷厄姆家族深厚的社会背景与庞大的社会关系网密不可分，否则《华盛顿邮报》早被美国政府勒令停业整顿了。最终，《华盛顿邮报》在水门事件中获益颇丰，一跃成为仅次于《纽约时报》的美国第二大全性报纸。

1973 年 2 月份，巴菲特投入 50.22 万美元第一次在公开市场上试探性地购买股票，即《华盛顿邮报》的 1.8 万股股票。1973 年 5 月，巴菲特继续买进 4 万股。到了 9 月份，《华盛顿邮报》的股价跌到了 20.75 美元每股。

1973年10月23日，巴菲特再大笔吃进了18.1万股。整个1973年，巴菲特共投资了1000多万美元，拥有了《华盛顿邮报》12%的流通股，占有所有股票份额的10%。

1973年的晚春，巴菲特持有的《华盛顿邮报》股份已超过5%。凯瑟琳此时非常担心巴菲特会将她家族的公司控制权夺走。老奸巨猾的巴菲特给凯瑟琳写了一封私人信件，信中说他永远不会夺走她的公司，还谈了凯瑟琳感兴趣的话题。很明显，对于凯瑟琳这种美国上流社会核心圈子中的人物，巴菲特早有图谋，已将她的性格摸得一清二楚。

当局者迷，旁观者清。《华盛顿邮报》的一个记者这样评价这件事：“她会被江湖骗子的伎俩所欺骗，尤其是如果他们十分擅长愚弄和奉承时……（凯瑟琳是一个）非常势利的人……很容易被别人的大话打动。”凯瑟琳家族一位成员华尔街金融家安德烈·迈耶也警告凯瑟琳巴菲特对她不怀好意。但是在几乎所有的巴菲特传记中，巴菲特的御用写手们都将安德烈·迈耶丑化为一个具有强烈支配欲的独裁者，却将巴菲特描绘成凯瑟琳的救世主。但事实是，洛克菲勒家族第三代掌门大卫·洛克菲勒曾将安德烈·迈耶赞誉为“当代投资银行领域最富创造性的金融天才”，他还深得肯尼迪总统的赞赏，担任过美国总统经济顾问。当时巴菲特毕竟只是地方世家子弟，所耍的伎俩在安德烈·迈耶这样的人物眼中，不过尔尔。

在巴菲特的精心策划之下，凯瑟琳逐渐开始对他产生了信任感，并任命他为《华盛顿邮报》总裁的业务指导。但巴菲特的最终目标是控制《华盛顿邮报》，第一步就要进入董事会。为了达到这个目的，巴菲特抓住凯瑟琳渴望家庭温暖的需要，于1974年7月邀请凯瑟琳来海滨的翡翠湾别墅做客。巴菲特向自己的妻子苏珊反复强调，要竭尽全力让凯瑟琳满意。做惯贵太太的苏珊亲自下厨为凯瑟琳做菜，巴菲特则整天围着凯瑟琳转，跟她谈论新闻媒体和政治，找到每一个可以利用的机会暗示

她邀请自己加入董事会。为了获取凯瑟琳的欢心，巴菲特甚至跳进海水中游泳，这一举动连他的妻儿看到都感到极为奇怪，可想其是在多么卖力地表演。巴菲特事后自己也承认“一切都是为了凯瑟琳，都是为她”，其实不是为了凯瑟琳，而是为了《华盛顿邮报》和凯瑟琳背后庞大的关系网。第二天，凯瑟琳受不了这种溜须拍马，终于答应同意巴菲特加入公司董事会。

1974年9月，巴菲特终于如愿以偿地正式成为董事会成员并担任了公司金融委员会主席，他从一个投资经理人摇身一变成为世界顶级媒体的正式顾问。此外，除了经济上的回报，凯瑟琳还成功将巴菲特拉入美国顶级富豪阶层与政治家族的圈子中。通过凯瑟琳，巴菲特认识了一大批达官显贵，如伊朗国王巴拉维，美国政商两栖的布什家族芭芭拉·布什即老布什总统夫人小布什总统之母，肯尼迪家族特德·肯尼迪（Ted Kennedy）即肯尼迪总统之弟等，还有在尼克松时期任美国驻英大使的传媒大亨犹太人沃尔特·安伦伯格（Walter Annenberg）等。

面对有利用价值的人，巴菲特不择手段讨好之。而对无权无势者，巴菲特却换了一副面孔。1975年10月初，《华盛顿邮报》印刷工人大罢工，凯瑟琳模仿其祖故伎重演，找了几百个警察与打手对工人软硬兼施。但在工人的不懈努力下，罢工一直持续到1976年春天。巴菲特在这段时间内找到了无数机会给凯瑟琳送温暖，他可以出现在邮件收发室亲自动手和凯瑟琳一同包装报纸，他也可以在背后出谋划策孤立罢工工人，重新雇用员工。这一切都是为了进一步地获取凯瑟琳的信任与好感。后来，巴菲特的努力终于有了效果，尽管他不是第一大股东，但却让凯瑟琳对他言听计从，使他完全掌管了《华盛顿邮报》的一切事务，公司股份也达到了17%。

也许有人会说，物以类聚，人以群分，也许是凯瑟琳确实和巴菲特绿豆看芝麻，就是对味。巴菲特在1978年认识了他的情妇，小他

16岁的阿斯特丽德·门克斯。早在一年前，巴菲特就与妻子苏珊感情破裂，分居两地了，苏珊搬到了旧金山。巴菲特与他的情妇同居了28年，在苏珊死后才正式结婚。阿斯特丽德出身蓝领阶层，原本是奥马哈一家法国咖啡店的女招待，由于出身原因养成了节约的习惯，尤其爱用旧货。当时已经是亿万富翁的巴菲特能和这样的下层妇女结合，那才是真正的性情相投。因此，巴菲特对凯瑟琳的恭维不过是为了巧取豪夺《华盛顿邮报》的控制权，为跻身顶级富豪阶层作铺垫而已。当然巴菲特能够从犹太豪门家族夺取企业控制权，也可能是犹太大资本集团有意放纵的结果。

· 放弃垄断是一种罪过

超级犹太富豪约翰·洛克菲勒说过，放弃垄断是一种罪过。金融巨子约翰·摩根也曾说过，竞争是浪费时间，联合与合作才是繁荣稳定之道。对犹太人来说，赚钱最理想的方式是消灭一切竞争对手，彻底垄断市场。巴菲特亦然。

1973年8月，以《波士顿环球报》为主体的联合出版公司上市。联合出版公司被两个犹太家族——约旦家族（Jordan）和马什家族（Marsh）所控制。1972年，《波士顿环球报》击垮了它的唯一对手《旅行者先驱报》，垄断了波士顿90%以上的印刷广告收入。波士顿是美国马萨诸塞州首府和最大城市，也是美国第七大城市，并被认为是一个全球性城市或世界性城市。深得犹太赚钱精髓的巴菲特说过：“不论质量好坏，垄断的报纸总能盈利的。”他看中了《波士顿环球报》的垄断性，在联合出版公司上市之后，巴菲特第二次在公开市场上购买流通股，持有了联合出版公司流通股的最大份额。

1977 年春天,巴菲特和芒格合作从犹太人巴特勒家族(巴特勒姓氏来自《圣经旧约》)以 3550 万美元的代价买下了《布法罗晚报》。布法罗就是著名的水牛城,是仅次于纽约市的纽约州第二大城市,在 1950 年时曾是美国第十五大城市,但后来经济衰落,人口下降,成为美国第三十六大城市。布法罗与克利夫兰、底特律、匹兹堡、扬斯敦并称美国五大湖老工业基地,市民主要以工人为主。由于工人一般只有下班之后才有时间看报纸,因此《布法罗晚报》基本垄断了布法罗报业市场,销量是当地竞争对手《信使快报》的两倍,而《信使快报》则因风格严谨、未过分商业化而只能依靠周末版勉强经营。

《信使快报》由著名作家马克·吐温创办,该报所有者康纳家族和《布法罗晚报》巴特勒家族有一个延续了几十年的私下约定:《布法罗晚报》不在周末版市场上和《信使快报》竞争。这种约定对于一心赚钱的犹太人巴菲特来说毫无约束力。他成为《布法罗晚报》董事会主席后,让主编莫里·莱特成立周末版筹办委员会扩展《布法罗晚报》周末版,要将《信使快报》彻底击垮,垄断当地报业市场。

1977 年年末,《布法罗晚报》周末版发行前的两周,《信使快报》愤愤不平地起诉《布法罗晚报》违反了反托拉斯法,因为《布法罗晚报》周末版准备免费发放五周并在之后以折扣价出售很长时间。现在看来,这确实比美国超级 301 条款对中国产品的裁决要合理得多,巴菲特是明显的低价倾销,意图非法垄断。301 条款是美国《1974 年贸易法》中第 301 条款的简称,根据这项条款,美国可以对它认为是“不公平”的其他国家的贸易做法进行调查,并可与有关国家政府协商,最后由总统决定采取提高关税、限制进口、停止有关协定等报复措施。在美国打官司,谁的钱多势大谁就会赢,法庭最终裁决《布法罗晚报》无罪。当时的巴菲特已权势熏天,一个小小的布法罗当地的康纳家族已经无法与他抗衡,这样的结果也是显而易见的。

巴菲特阴谋

——股神为什么这么做——

Buffett plot

1980年，巴菲特吝啬得如同法国文学巨匠巴尔扎克笔下的犹太富商欧也妮·葛朗台，《布法罗晚报》的送报司机连续3年被巴菲特残酷压榨，忍无可忍，只有罢工。巴菲特此时已经跻身美国顶级富豪阶层，上可通天，他非常强硬地宣称如果公司不能正常运转就不发工资并解雇所有员工。势单力薄的工人们最终妥协。

在巴菲特的不当竞争下，《信使快报》于1982年9月19日关门大吉。《布法罗晚报》成为独家垄断者。垄断就可以榨取超额利润，正如巴菲特本人所说：“对于这样的报纸，就像小城里唯一的一座桥，任何时候从桥上过的人都得付过桥费。在只有一家报纸的城市里，所有的广告者都在同一条船上。”1992年，《布法罗晚报》进入了当地四分之三的家庭，拥有了全美最高的城市报纸占有率，它的资产收益率高达91%。

此外，巴菲特还投资了斯图德贝克·沃辛顿公司、汉迪哈曼集团和哈特·汉克斯报业公司等多家报纸企业。除了报纸外，他还花300万美元买过广告业股票，包括国际公众公司、智威汤逊公司和在中国非常知名的奥美广告公司等。除了这些平面媒体之外，巴菲特还非常中意垄断性的电视、电台媒体。

美国三大商业广播电视公司之一的美国广播公司（ABC）就是具有垄断性的企业。这家公司于1954年由劳维尔·托马斯和弗兰克·史密斯创建。美国广播公司拥有28家电台，覆盖99.9%的美国家庭，而美国广播公司广播网为3175家广播电台服务，并出版报纸、商品导购指南以及各种各样的商业和专业性的期刊杂志和书籍。20世纪80~90年代美国广播公司董事长托马斯·墨菲之父和弗兰克·史密斯是关系紧密的朋友。巴菲特与墨菲相识于19世纪60年代末的一次同学聚餐上。1977年，羽翼丰满的巴菲特第一次投资美国广播公司股票，但仅持有了一年就全部抛出。1985年3月，在墨菲的撮合下，大都会通信公司以35亿美元收购美国广播公司。巴菲特投入了5.17亿美元购买美国广播公司的股份，一跃成为该公司第一

大股东，也成为美国媒体的顶级控制者之一。

控制媒体对于巴菲特来说不仅可以获得丰厚的回报，也可以通过在媒体的势力掩盖其见不得光的一些勾当。1973年，《福布斯》杂志有记者对巴菲特早年的内部操纵就曾大胆揭露过。圣何塞是美国第十大城市，电子工业发达，集中了电子计算机、电子仪表、宇航设备等许多工厂，其他还有果品加工工业、农业机械、服装和酿酒等，市内商业繁荣，有140多个购物中心。一个城市中的自来水行业一般都是自然垄断。所谓自然垄断就是一个企业能够以低于两个或更多企业的成本向整个市场供给一种物品或者劳务，并且企业的规模越大平均成本越低。因此，一个城市只有一个自来水厂垄断整个地区。

只赚不赔的圣何塞自来水厂就是这样的香饽饽。除了巴菲特外，当时有很多人都想买入圣何塞自来水厂的股票。巴菲特却采用了内部交易的不法手段购买了圣何塞自来水厂5%的股份。而当时有买家出价比巴菲特要高很多，虽然美国证券交易所、美国证券交易委员会旧金山办公室对此事进行了调查和询问，但在巴菲特的运作下却不了了之。巴菲特后来还仗着自己财大气粗，实力强大，要求《福布斯》道歉，《福布斯》在强大的压力下只好刊登了致歉启事，巴菲特的要求《福布斯》刊登自己的文章以消除不良的舆论影响，还通过美国职业新闻工作者协会要求《福布斯》处理写那篇文章的记者，但都被《福布斯》拒绝。

可能有人会问，不是听说美国新闻业都是被犹太人把持的吗？不是说犹太人之间特别团结吗？对了，《福布斯》恰恰不是犹太人掌控的。福布斯家族是源自苏格兰，并非犹太人。而美国新闻协会恰恰是犹太人掌握的组织。正因如此，《福布斯》杂志才能秉公处理，大胆保护自己的记者，而美国新闻协会却强词夺理有意偏袒巴菲特。

实际上，在20世纪70年代，巴菲特的丑闻不止出现过一次。1975年，巴菲特的律师里克肖赛尔通过内部关系提前通知巴菲特说，美国证券交易

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

委员会将要起诉他违反了《证券法》。美国司法界本身就与律师界没有分界线，他们之间狼狽为奸。里克肖赛尔之所如此消息灵通，就是因为他在司法界有极为强大的关系网。巴菲特本人拥有更为强大的关系网，最后，雷声大雨点小，美国证券交易委员会只是高抬轻打，裁决巴菲特是投资上的微小技术失误，而非有意违法。两周后，巴菲特居然成为美国证券交易委员会的座上客，被邀请去参加委员会举办的专家研讨会。无怪乎有人说，美国的政府与商人之间的斗争都是表演给公众看的喜剧片，权钱一体才是真正的实质。

· 对老寡妇的欺诈

1983年，伯克希尔公司股票价格上涨到每股1000美元，拥有13亿美元的市值。水涨船高，巴菲特与妻子苏珊的总资产已达到6.8亿美元。贪心不足的巴菲特在这一年又侵吞了奥马哈最大的家具商城——内布拉斯加家具城。这家公司的创始人罗斯·布鲁姆金（Rose Blumkin）女士生于1893年，原本是贫穷的俄罗斯犹太移民。1917年2月，布鲁姆金抵达西雅图与先行到达的丈夫团聚，接待与帮助她的是希伯来侨民援助社团（Hebrew Immigrant Aid Society），一直到1919年才随3.2万名犹太移民定居奥马哈。

讲到希伯来侨民援助社团，就说来话长了。波兰、俄罗斯和乌克兰等国大量犹太人，俄罗斯90年代改革以来出现的七大寡头富豪中就有五个是犹太人。现代美国犹太人主要也是来自中东欧国家。19世纪末20世纪初，俄罗斯等东欧犹太人大规模移民美国。1882~1900年，约有60万东欧犹太人移居美国，1900~1920年，又有100万犹太人涌入美国，到1929年，

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

东欧犹太人抵美总数已达 230 万人。美国最早成立的犹太组织是波士顿青年希伯来协会，其协会宗旨在于为贫困的犹太人提供援助。随着东欧犹太人的增多，他们于 1892 年在纽约创立了闻名于世的希伯来侨民援助社团，帮助接踵而至的东欧犹太移民。希伯来侨民援助社团带给移民们一种天下犹太人都是一家的感觉。

当时的东欧犹太人和温文尔雅的西欧犹太人不太一样，他们文化低，衣衫褴褛，很多人不会英语，行为举止令普通美国人感到非常怪异。比如布鲁姆金虽然在美国生活了 80 多年，却一直都不会说流利的英语，阅读英语的能力就更为糟糕。因此，布鲁姆金从一贫如洗到创建家具公司的过程，离不开有钱的犹太人团体的帮助。

巴尔扎克讲过，每一大笔财富的背后都隐藏着见不得人的罪恶。布鲁姆金的发家之道就是通过不当的竞争手段排挤对手，垄断市场。美国加入第二次世界大战前，美国家具零售商通过批发商拿货再以统一的价格卖给消费者，这样可以保持市场竞争态势的均衡。然而，布鲁姆金却破坏了这种市场协定，她从批发商那里购买，再以低于其他家具店的价格出售给客户。从表面上看，似乎是有利于客户，实际上她是想通过恶意的价格战来排挤竞争对手，达到扩大销量最终垄断市场的目的。最后，家具批发商的利益会受到损害，他们的销量与利润反而会下降，大批家具零售商则会关门大吉。因此，家具批发商都不愿意将家具批发给她。

第二次世界大战时，由于大部分家具批发商都不愿意和她做生意，布鲁姆金只好以高于批发价 5% 的价格从著名的梅西百货公司和马歇尔·菲尔德百货公司大量购买家具。不要忘了，梅西家族和马歇尔·菲尔德家族都是犹太人家族。犹太人帮助犹太人，被其他族裔排斥的布鲁姆金，犹太富豪家族却“很喜欢她”。在犹太组织和犹太富豪的帮助下，到 1980 年，布鲁姆金打造出北美地区最大的家具城，每年销售额高达 1.57 亿美元，是同类商场的 10 倍以上，占奥马哈同行业营业额的三分之二，具有极强的

垄断性。

1983年，布鲁姆金年岁已大，决定将内布拉斯加家具城的股份卖给德国汉堡一家当时世界上最大的家具城。早就对内布拉斯加家具城垂涎欲滴的巴菲特又装起了为别人着想的大善人，写了一封情意浓浓的私人信件给布鲁姆金。他说，布鲁姆金可以将家具城卖给任何人，但无论什么样的买家作出任何承诺都会夺取布鲁姆金家族对家具城的控制权，如果给他巴菲特一个机会的话，他绝不会干涉布鲁姆金家族对家具城的经营。布鲁姆金年事已高，被虚情假意所迷惑，竟然相信了巴菲特的谎言。当然最为重要的是巴菲特是犹太人，而布鲁姆金的起家完全依靠犹太同胞的帮助，自然要把公司卖给信任的犹太人，而不是屠杀过犹太人的德国人。最终，布鲁姆金打消了以9000万美元高价卖给德国人的想法，而以5500万美元卖给了巴菲特80%的股份，白白损失了3500万美元。

暴发的布鲁姆金非常骄横，拼命压榨供应商，对公司员工动辄训斥辱骂，连自己的众多的女儿女婿也不例外。她对外人一概不信任，要求巴菲特不能将财务公开。按照正常情况，家具城被收购后，依据美国法律的要求，伯克希尔需要向美国证券交易委员会陈述家具城的财务状况。但早已成为美国证券交易委员会座上宾的巴菲特通过种种关系绕过法律，不将家具城的账目上报委员会。

奥马哈聚集了好几万犹太人，有几家很大规模的犹太人组织，对犹太人之间的信用具有很强的约束力。如果在犹太人中丧失了信用，那就会被犹太圈子所抛弃，靠着犹太身份发达的布鲁姆金比普通犹太人更加重视自己的信用。正因如此，巴菲特和布鲁姆金对几千万美元的合同，只用了薄薄一页纸。

然而，巴菲特却没有遵守信用。他公然干涉了内布拉斯加家具城的经营。巴菲特拉拢布鲁姆金的儿子和女婿们，一改布鲁姆金的严厉风格，昵称他们为“小男孩”，在背后支持他们的独立经营，有意排斥布鲁姆金独

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

专大权。1989年，布鲁姆金一气之下，和家人发生了激烈的争执，并且最终愤然辞职，另立山头，她在内布拉斯加家具商城的街对面，开了一家新店，并打出醒目的广告语：“他们的价格是104美元，而我的价格是80美元。”她愤然声称，巴菲特不是她的朋友，开新店是为了报复巴菲特。事实证明布鲁姆金的经营能力要强于她的子孙们，新店逐渐将老店的顾客抢去。

毕竟布鲁姆金已经是90多岁的老人了，在巴菲特的威逼利诱之下，她还是于1992年将新店卖给了伯克希尔公司，还和巴菲特签署了一项同业非竞争协定，保证不再开新的家具店了。为了安抚布鲁姆金，巴菲特通过他的关系在1993年让纽约大学授予她“荣誉商学博士”称号，曾获此殊荣的还有美联储主席保罗·沃尔克和花旗银行总裁斯·克里斯顿。布鲁姆金的管理方式粗暴无礼，她曾威胁员工要把硫酸泼到他们的眼睛里，如果她看到有销售人员没有接待顾客，就会冲上前去用小车撞他，这样的管理者也可以获得“荣誉博士”，实在让人感到匪夷所思。

巴菲特虽然在很多场合很多次对布鲁姆金恭维不已，但他知道布鲁姆金年岁已大，最终他还是可以控制家具城。布鲁姆金于1998年8月9日去世，巴菲特终于可以大权独揽了。后来，在巴菲特的运营下，内布拉斯加家具城开了一家号称“全球最伟大的家具店”，占地面积达9500平方米，经营5万多种商品。

随后，在内布拉斯加家具城的基础上，巴菲特逐渐扩张了他的家具王国。

1995年5月，巴菲特以伯克希尔股票作价1.5亿美元，收购了美国第二大家庭用具公司——威利家具公司。

1997年6月，巴菲特再次以伯克希尔股票作价收购美国第三十二大家庭用具公司——星牌家具公司。

1999年10月，巴菲特收购乔丹家具公司。

2000年1月，巴菲特以4.67亿美元收购科尔特家具租赁公司。

2000 年，家具商城花费 2400 万美元进行扩建。内布拉斯加家具城已成为北美最大的家居用品、电子器件和地板材料的零售店。2003 年，内布拉斯加家具城在堪萨斯州堪萨斯城投资 1.25 亿美元建造了一个占地 6.6 万平方米，商品数量达 16 万种的购物中心。

但是，布鲁姆金老人大概不会想到，布鲁姆金家族已完全丧失对内布拉斯加家具城的控制权，它已经成为巴菲特掌控的伯克希尔公司旗下家具业的领头羊。

· 所罗门兄弟公司丑闻

2003 年，巴菲特在致股东的信中对衍生品口诛笔伐：“衍生品创造了一个连锁反应的风险，这种风险和保险公司或再保险公司将其很多业务转给其他公司的风险类似……大量的风险，特别是信用风险，已经集中到了相对少的衍生品交易者手中，这些公司相互之间进行了大量的交易。其中一家发生问题可以很快影响到另一家……在我们看来，衍生品是大规模杀伤性金融武器。”回到 20 多年前，我们就会发现巴菲特的口是心非。

衍生品的始作俑者是犹太人掌控的所罗门兄弟公司 (Salomon Brothers)。所罗门公司成立于 1910 年，在 19 世纪 80 年代是美国规模最大、实力最强的投资银行，被业内称为“华尔街之王”。

曾引发全球金融危机的臭名昭著的长期资本管理公司 (Long-term Capital Management) 创办人约翰·麦瑞威瑟 (John Meriwether) 当时任职于所罗门公司套利投资部门，他领导的团队首次应用金融工程

开发出金融衍生品来套利。麦瑞威瑟认为，市场上同质产品的价格最终将会趋同，但由于市场价格会存在波动，同质金融产品暂时可能会出现价格背离，这时只要在价格高估的产品上做空，在价格低估的产品上做多，最终总会获得套利利润。做空是一种金融操作方法，比如说当你预计一只股票未来会跌，就在价位高时卖出你拥有的股票，买入看跌的期货合约，再到股价跌到一定程度时买进，以现价还给卖方，这样差价就是你的利润。做空是股票、期货等市场的一种操作模式。做多则是反向操作。

无独有偶。引发次贷危机的房地产抵押贷款证券化也为所罗门公司首创。所谓房地产抵押贷款证券化，就是以房地产抵押贷款为担保，发行可在金融市场上买卖的证券，包括抵押贷款券以及由抵押贷款支付和担保的各种证券。1977年，所罗门兄弟公司和美洲银行合作首次发行由住宅抵押贷款作支撑的证券，赚取了亿计美元的收入。

为了应对19世纪70年代以来的滞胀，美联储将利率提高到15%，通货膨胀被压制下去后，利率又突然降低。这导致信贷扩张，“垃圾债券之父”迈克尔·米尔肯采用杠杆收购方式即小公司通过向商业银行贷款和发行债券的高负债方式收购大公司。整个华尔街的并购潮开始了。巴菲特当时公开严厉抨击垃圾债券，但他自己也用垃圾债券和杠杆收购方式来运作伯克希尔公司。如他曾在1989~1990年两年间，购买了纳比斯柯公司4.4亿美元的垃圾债券。

1987年，所罗门公司遭到了这种恶意收购的威胁。当时的公司董事长犹太人约翰·古特弗罗因德（John Gutfreund）求助于巴菲特，因为他在1976年曾应巴菲特的邀请帮助过政府雇员保险公司。这一年对巴菲特来说也是关键性的一年，他此时以21亿美元的身家跻身美国顶级富豪阶层，成为全美第九大富豪。

当然，只要有钱赚，巴菲特才不在乎什么高风险的衍生品交易呢。他

又要起落井下石的拿手好戏，给所罗门公司开出了极为苛刻的条件：以 7 亿美元买下股息 9%，并有权在接下来的 9 年内任何时期以每股 38 美元（低于当时所罗门公司市价）的价格转换为普通股的优先股。如果股价下跌，他也有权将证券卖回给所罗门兄弟公司。只要所罗门公司不倒闭，巴菲特就稳赚不赔。不仅如此，按理讲，持有优先股对公司经营不具有发言权，但巴菲特和他的搭档芒格还是能够加入所罗门公司董事会并担任了薪酬委员会委员，掌有实权。古特弗罗因德答应了他的所有条件，此举遭到所罗门大部分员工的强烈抗议。而贪婪的巴菲特却称名声不佳的古特弗罗因德“是个非常优秀、正直、值得尊重的人”。此后的很长一段时间，巴菲特和古特弗罗因德在公众的眼中不仅是合作伙伴，还是亲密无间的好朋友。

20 世纪 80 年代末 90 年代初，巴菲特掌控下的所罗门公司做了美国战略金融狙击日本的急先锋。1985 年，日本在美国的压迫下被迫签订了广场协议后，日元开始升值。1987 年，全球股市大跌，但日本股市、楼市却逆市飞扬。1989 年，所罗门公司和摩根斯坦利打先锋去日本推销日经指数认沽权证。当时在日本，没人认为股市指数会下跌。日本保险公司出售日经指数认沽权证卖给很多华尔街的投资银行。只要日经指数下跌，美国人就赚钱，反之日本人则赚钱。1990 年 2 月，所罗门公司安排了日经指数认沽权证在美国证券交易所上市，华尔街大量买进日本保险公司出售的日经指数认沽权证后转手先卖给丹麦国王，再利用丹麦国王的信誉转卖给全球投机者。随后不久，以摩根斯坦利和所罗门公司为首的华尔街投资银行开始唱空日本，国际游资大量出逃日本。1990 年 8 月，日本股市大跌，日经指数下跌了 65%。所罗门公司大发横财，而从此，日本经济陷入衰退与停滞，一直到现在都没有缓过气来。

克林顿总统竞选班子成员詹姆斯·卡维尔曾说过：“我过去经常想，倘若果真有来生，我希望能转世投胎做一回总统或教皇，但现在我想通过

债券市场重生了，因为它能控制每一个人。因为谁控制了债券，谁就控制了全世界。”政府政策左右不了债券市场，反而是债券市场决定的借贷成本左右了政府政策。20 世纪 80 年代到 90 年代初的所罗门公司就是这样——一个控制了全世界的企业。

1990 年以前，美国财政部允许一家公司可以购买国债发行量的一半。美国证券交易委员会、美国联邦财政部和美联储中的实权人物都是来自华尔街的犹太人金融家，所罗门公司与他们的关系非常好，所罗门公司发行部经理保罗·莫泽每天都同美联储联络，定期与财政部官员聚餐会面。所罗门法律部经理唐·菲尔斯坦曾经是美国证券交易委员会重要成员，更是与政府官僚打得火热。因此，所罗门公司被指定为美国国债主要交易商，只有主要交易商才能直接从政府购买国债，其他买家只能从他们手中购买。所罗门公司还向政府提供市场信息与经济建议，成为美国国债的第一大买家。他们了解政府与客户之间的信息，敢于购买大量国债囤积居奇，再高价卖给其他公司套利。通过国债交易，他们获得了暴利。美国的《反垄断法》对于所罗门公司这样政商一体的企业完全失效。巴菲特之所以愿意投资所罗门公司，很重要的一点就是看中了这种垄断性。

当时，所罗门公司市值只有 40 亿美元，但却撬动了 1460 亿美元的贷款，有多达 500 亿美元的应付账款。同时，所罗门公司还有高达几千亿美元的衍生品债务，牵涉全球众多企业，是全球金融网络的重要节点。

好景不长，后来美国财政部改弦更张，规定在美国国债的申购中，每一个申购者最多可以自己申购 35% 的当期发行的国债，并作为经纪人可以为自己的每一个客户申购总量不超过 35% 的当期发行的国债。所罗门公司再也不能“合法”垄断国债市场，独享暴利了。

上有政策，下有对策。在 1991 年 5 月发行的两年期美国联邦财政部国债拍卖中，保罗·莫泽申购了 35% 的份额，并冒用两个所罗门公司客户

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

的名义申购了 35% 的当期发行国债。然后，以虚假交易将冒用客户名义申购的国债卖给所罗门公司。于是，所罗门公司实际垄断了该期国债总发行额 113 亿美元中的 106 亿美元。在 1990 年，莫泽就已经多次违反美国财政部的竞拍规则，进行暗箱操作。当然，没有公司管理层的授权，底下的员工也不敢做这种事情。我们甚至有理由怀疑一向宣称“不熟不做”的身为董事会成员和薪酬委员会成员的巴菲特也了解这件事情，只是后来通过舆论控制掩饰过去了而已。实际上，美国财政部也早就窥探到所罗门公司的违法操作，有过多次警告，但只是睁一只眼闭一只眼，只要所罗门公司不要太胆大妄为、肆无忌惮，也就不了了之了。但狼与狼之间也会有争斗，所罗门公司一而再再而三地破坏财政部的规定，导致其他交易商怨声载道，美国政府也只好向所罗门开刀。财政部取消了其主要交易商的资格，外国银行也开始取消对所罗门的贷款。当时媒体大肆渲染，所罗门公司股价一泻千里。

情急之下，幕后老板巴菲特亲自登场，准备担任临时董事长接管所罗门公司。巴菲特对媒体宣称，已将原董事长古特弗罗因德及其副手斯特劳斯，还有那个衍生品创始人麦瑞威瑟全部解雇，以挽回媒体的同情。为了让古特弗罗因德辞职，芒格诱骗他，只要他辞职就会给 3200 多万美元的辞职补偿金。实际上，这三人只是名义上的辞职，他们在所罗门公司仍有办公室及专用秘书、汽车及专用司机，并能随时翻阅他们想要的任何资料。可好景不长，一家报纸将这件事捅了出来，舆论哗然。巴菲特心狠手辣地切断了这些曾经帮助过他的人与所罗门公司的一切关系。

财政部长布雷迪来自伯克希尔蔡斯家族，是个拥有几十亿美元的华尔街金融家，与巴菲特是老相好，有些材料还记述，他和巴菲特还是远房亲戚。巴菲特给布雷迪打了几次电话，先套套近乎，再将所罗门公司破产的严重后果一一告之。有了底气的巴菲特又分别给时任美联储主

席的犹太人格林斯潘、杰拉尔德·科里根通了电话。杰拉尔德·科里根 (Gerald Corrigan) 当时任纽约联邦储备银行主席兼首席执行官，联邦公开市场委员会副主席、常任委员，巴塞尔协会银行监管委员会主席，后来加入高盛公司任执行委员会主席和执行董事。在巴菲特的操作下，最后，美联储大事化小，小事化了，同意为布雷迪开绿灯，和所罗门公司庭外和解，允许所罗门有限制地继续参加拍卖会的竞拍活动，到1992年彻底恢复主要交易商身份，美国证券交易委员会也只对所罗门公司罚款2.9亿美元。

但媒体仍然对所罗门公司不依不饶，搞得巴菲特焦头烂额。幸好在1991年苏联爆发了“八一九”政变。8月18日，8名苏联军队高官不满苏联总统米哈伊尔·戈尔巴乔夫 (Mikhail Gorbachev) “新思维”改革的“人道的民主的社会主义”路线对苏联人民的戕害，一怒之下动用军队，派出坦克封锁俄罗斯议会大厦，软禁了戈尔巴乔夫。但不到72小时后，政变垮台，苏联随即解体。全世界的目光都转向了莫斯科和列宁格勒，没人再关心所罗门公司的国债丑闻。巴菲特与所罗门公司终于得到了一个喘息的机会，他在《华尔街日报》等多家报纸上登了整版广告以赢回市场声誉，客户纷纷回流，公司业务蒸蒸日上。

虽然巴菲特在所罗门公司的股票业务上犯过一些不小的错误，但都无碍大局，所罗门公司逐渐恢复元气。巴菲特此时却翻脸不认人，将所罗门公司的错误一概归咎于员工，但却声称公司拥有卓越的企业文化。企业由人组成，企业文化不过体现在人的身上，巴菲特的狡辩漏洞百出。他先后辞退了几百名无辜的员工，还大幅度降低剩余员工的薪水与福利。先前芒格允诺的补偿金，巴菲特是一分钱都没有给他称之为正直可信的古特弗罗因德。古特弗罗因德老兄现在是后悔莫及，只能全力一搏与芒格对簿公堂。结果，胳膊拧不过大腿，法庭裁决他无权拿一分钱。可能古特弗罗因德私下有巴菲特什么把柄，巴菲特为了堵住他的嘴，私下要补偿1400万~1800

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

万美元给他。这位犹太兄弟非常有骨气，他认为巴菲特吝啬小气还自以为是，私下给钱收买自己是一种极大的羞辱，于是断然拒绝，分文未取。巴菲特自然乐得这个毫无损失的结果。

1997年，所罗门公司以90亿美元的价格被出售给了旅行者集团。2001年IT泡沫破灭，股市大幅下挫，巴菲特将所罗门公司股票全部清仓处理。1998年，旅行者集团和花旗银行宣布进行迄今为止最大规模的合并，组建了金融服务巨人——花旗集团（Citigroup Inc.），所罗门兄弟公司改称花旗集团所罗门美邦公司。1999年，所罗门美邦公司分拆为日兴所罗门美邦（Nikko Salomon Smith Barney）和花旗环球金融有限公司，昔日在金融界呼风唤雨、闻名遐迩的所罗门兄弟公司终于消逝在如烟的历史之中。



第五章

巴菲特是投资天才吗

——股神是怎么炼成的

- 操纵评级机构
- 台前唱戏，台后操作
 - 高盛、巴菲特和美国政府的铁三角关系
- 美国新能源策略的马前卒

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

巴菲特阴谋 ——股神为什么这么神—— Buffett plot

第三方角度秉持着公平、公正的立场，对公司信用作出评价。约翰·穆迪在1911年说过的一句名言就是例证——“华尔街的七个人现在控制了美国大部分基础工业和资源。其中J.P. 摩根、杰姆斯·希尔、乔治·贝克，属于所谓摩根集团；其余四人，约翰·洛克菲勒、威廉·洛克菲勒、杰姆斯·斯蒂尔曼、雅各布·谢夫，属于标准石油城市银行集团。他们所构成的资本的核心枢纽控制着美国。”他对顶级富豪阶层垄断与操纵市场的行为极为不满，根本不可能被金钱所收买，而是完全站在独立评价人角度来一视同仁地看待所有的公司。

正因如此，几十年来，穆迪公司迅猛发展，规模急剧扩大。穆迪如今在全球有800名分析专家，1700多名助理分析员，在17个国家设有机构，股票在纽约证券交易所上市交易。穆迪品牌在世界品牌实验室（World Brand Lab）编制的2006年度“世界品牌500强”排行榜中名列第140名，2009年由于评级丑闻的影响下滑到第480名。同年，跻身“世界品牌500强”的中国企业则有中石油、招商银行、清华同方、中国移动、中央电视台、海尔、联想、中国工商银行、国家电网、中国银行、中国人寿、长虹、中国中铁、中国国际航空、中石化。

一般来说，公司经营需要大量的流动资金，但很多时候资金周转需要借助外部力量，即向其他人借债。别人借钱给一家公司需要考虑其偿债能力。但公司的偿债能力却不为外人所知晓。因此，评级机构就有了提供借款者或购买债券者相关信息的价值，甚至有了一言定生死的作用。华尔街的经纪人以评级机构的评价等级来向客户推荐买入或卖出某种债券。虽然全世界总共有150多家评级机构，但只有穆迪、标准普尔在国际金融服务体系中占据了垄断地位和拥有绝对话语权。因为这两家公司控制了大约40%的市场。占14%的市场份额而排名第三的惠誉国际评级公司提供的等级只是这两家公司中的一个参考与补充。

就穆迪而言，对公司信用和债券等级标准从高到低可划分为：AAA级、AA级、A级、BBB级、BB级、B级、CCC级、CC级和C级。如果某

家公司的债券被赋予 AAA 最高等级，那就意味着穆迪相信，贷款给这家公司后，你收回本息的风险最低。反之评级越低则收回本息的风险越高。从 AA 到 BBB 级别，被称为“投资等级”，低于 BBB 的评级被认为是“垃圾等级”或“投机等级”。对于债券来说，低于 BBB 级别的债券，就是垃圾债券，垃圾债券的高收益是对高违约风险的补偿。

穆迪公开宣称自己的评级依赖于漂亮、复杂且公正、严谨的信用评级数学模型来评估风险。在对一家公司进行评级时，首次评级的初次评级会议时间从半天到一天不等，一般是在穆迪公司的总部讨论公司债务结构、财务状况及流动资金来源等议题。接着，评级分析师会继续进行分析，通常还会与所评价的公司进行沟通，来获取一些基本资料。分析结束后，穆迪分析师会向穆迪评级委员会作评级建议。穆迪评级委员会相当于一个守门员的角色，在首次评级时，主管分析师会在完成所有分析后召开一次评级委员会会议，会议上讨论的因素包括债务发行的规模、信用的复杂性及新工具的引进。穆迪的评级过程从初步讨论到公布评级，需要 60~90 天。但美国联邦法院早已裁定，穆迪、标准普尔和惠誉的评级模型与过程是保密的黑箱操作，无须向公众说明。

面对大众是一回事，实际操作是另一回事。在巴菲特收购穆迪两年后，德国再保险业巨头汉诺威再保险公司主席泽勒收到了穆迪寄来的商业信函，信中说，穆迪决定免费给汉诺威公司做一次财务评级，但同时又要求汉诺威公司成为穆迪的长期客户。当时，汉诺威公司每年都要给另外两大评级公司几十万美元的评级费，并且公司的财务状况一向良好，于是就婉言拒绝了穆迪。但穆迪仍然开始免费给汉诺威公司评级，不过天下没有白吃的午餐，穆迪连续好几年给汉诺威公司定了低于 BBB 的垃圾级别。结果引起市场对汉诺威债券与股票的抛售潮，公司损失了将近 2 亿美元。汉诺威不得不投降，每年乖乖掏钱给穆迪作评级费。

除了给企业和债券评级外，穆迪还为国家评级，主要向市场投资者提供一个国家的偿债意愿和能力的信息。实际上，巴菲特控制的穆迪公司是

维持美国超级霸权的冲锋陷阵者。2003年3月，德国施罗德政府反对美国发动对伊拉克的战争，得罪了美国人。结果，包括德国顶级公司商蒂森、克虏伯等在内的很多德国企业被穆迪等三大评级公司降至垃圾级，德国公司的股价开始大跳水。而美国的跟班澳大利亚却因全力支持伊拉克战争，被三大评级公司评级升至最高等级的AAA级。

2009年，为了转嫁美国金融危机的损失，巴菲特掌控的穆迪等三大评级公司按照美国的需要编制了所谓合理的未来现金流量模型，再次出马随心所欲地给欧洲国家评定等级。

2009年12月，标准普尔将希腊国家主权信用评级下调，紧接着，穆迪和惠誉均将希腊评级下调。希腊政府融资成本迅速提高，财政赤字暴涨。2009年12月，希腊财政赤字占GDP的12.7%，欧盟财政赤字占7.5%，而美国财政赤字约占GDP的12%，但穆迪对美国国家主权信用评级却为最高的AAA级别。

2010年4月，标准普尔降低葡萄牙国家主权信用等级。

2010年4月27日，欧盟和IMF为希腊提供援助资金，但三大评级公司并未提高希腊信用等级，反而继续下调。希腊和葡萄牙股市分别应声暴跌6%和5%，德国、法国、英国等国股市普遍下跌2%~3%。

2010年4月28日，欧洲各国股市继续下跌1%左右，全球股市总市值蒸发超过1万亿美元。

2010年5月，穆迪下调葡萄牙国家主权信用等级，很快，惠誉宣布下调西班牙国家主权评级。

2010年6月，欧元汇率开始急剧下降。山雨欲来风满楼，整个欧洲笼罩在一片债务阴影之中。

2007年开始的金融危机严重打击了美国经济，动摇了美元霸权。美国财政部为了救助一些金融机构，发行了天文数字的债券，财政赤字高到不可收拾的地步。一旦美元大幅贬值将导致美元霸权的丧失，最终将导致美国丧失全球霸主的地位。因此，美国必须要保证美元的国际货币地位，致

未来最强大的潜在对手欧元于死地是美国的首要任务，这也就是美国评级机构的任务。三大评级机构降低欧洲的信用等级，从而导致危机升级，危机升级又使信用评级进一步下降的恶性循环，最终导致欧元一蹶不振，美元仍然无比坚挺，美国依然保持霸主地位。巴菲特与他的穆迪公司在其中所起的作用不言而喻。

然而，巴菲特的待遇却不同，伯克希尔公司一直是穆迪所评的 8 家美国最高信用等级公司之一。此外，伯克希尔公司子公司的待遇亦然。穆迪为美国加利福尼亚州红木信托房地产投资公司（Redwood Trust）评级为 AAA 最高等级，红木公司得以顺利发行了 2 亿美元以上的金融衍生品——抵押支持债券（Mortgage-Backed Security），这种证券也是引起次贷危机的罪魁祸首之一。抵押支持债券就是把贷出的住房抵押贷款中符合一定条件的贷款集中起来，形成一个抵押贷款组合，再以这个组合定期偿还的本金和利息为基础发行衍生证券，并由政府机构或政府支持的金融机构对抵押支持债券进行担保。标准普尔则认为，红木公司的抵押支持债券不符合最高级别的标准。这一点都不令人感到惊讶，红木公司自 1980 年被巴菲特收购以来，一直都是伯克希尔公司旗下的重要分公司之一。

让我们再将时间推得更早一点。巴菲特一直标榜自己是采用投资成长性企业的价值投资方法，从 19 世纪 80 年代初期就大肆贬低垃圾债券。但是，早在 2002 年他却购入了 83 亿美元的垃圾债券，与此同时，他所掌管的穆迪公司在这一年共下调很多公司的债权登记，仅欧洲公司债券就达到了 71 家，总额 90 多亿美元。然而到了 2003 年，当巴菲特手上拥有足够多的企业债券时，穆迪公司却调高了这些垃圾债券的等级。由此看来，巴菲特可以根据自己的需要，在恰当的时间进行相应的调整，说白了就是，故意调低公司债券，低价收购之后再调高其等级高价卖出，这是真正的低风险高收益的“运作”方式。

2003 年 4 月，全美最大网上零售商亚马逊公司突然被穆迪等评级公司调低等级，此时巴菲特站出来大肆赞扬亚马逊公司的管理方式，还购买了

巴菲特阴谋

——股神为什么这么做

Buffett plot

年回报率高达 22% 的 9830 万美元的亚马逊垃圾债券。到了 2004 年 8 月，穆迪生怕别人不知道，大张旗鼓地在媒体上宣传要上调亚马逊公司的长期债券信用等级，结果巴菲特所持债券价格暴涨。

到了 2006 年，伯克希尔公司购入股票总共才 92 亿美元，但垃圾债券的购买竟然达到 32 亿美元，公司债券增加到 95 亿美元。2007 年年末，巴菲特还购入 21 亿美元德克萨斯公用事业公司发行的垃圾债券。

2007 年 3 月，穆迪信用评级机构将瑞士再保险公司（Swiss Reinsurance）和瑞士苏黎士金融服务集团（Zurich Financial Services）的混合型证券（Hybrid Instrument）评级降低一个级别，这导致瑞士再保险公司的业务连续好几年都巨亏。瑞士再保险公司不傻，2009 年，瑞士再保险公司求助穆迪后台老板巴菲特的支持，换言之，是向巴菲特举手请降。巴菲特则再次“找到”低价的珍宝。

一直到 2009 年，巴菲特才停下垃圾债券收购的步伐。原因何在呢？当时的三大评级公司因在次贷危机中的所作所为，受到公众与舆论一边倒的严厉批评，巴菲特此时又出来装模作样，警告大家不要再去购买垃圾债券来凸显其领跑市场的神奇本领，一副先知者的形象又一次闪亮出现在大众面前。2010 年，为了争取舆论同情，他假模假样地让穆迪公司取消了伯克希尔公司及其几家保险子公司的 AAA 评级，还呈清白无辜状减持了穆迪股票，以表明是单纯的投资而非私下交易的暗箱操作。

众所周知，垃圾债券的始作俑者是迈克尔·米尔肯，此君智慧超群，但出身贫寒。巴菲特曾经对他进行过恶毒的人身攻击，咒骂他是“金融变态者”，还竭力贬低他所倡导的根据历史业绩来选择投资的理念——“如果历史书是致富的关键，那么《福布斯》400 大富翁将都出自图书管理员”。

尽管米尔肯从未有过内部交易、股价操纵或受贿等违法行为，但欲加之罪何患无辞，1986 年 11 月，美国司法部以莫须有的证券欺诈罪起诉了米尔肯。美国三大报刊中的《华尔街日报》是较为仗义执言的媒体，《华尔街日报》在法庭宣判米尔肯的当天发表文章评价道：“米尔肯是最伟大

的金融思想家。”经过4年的煎熬，米尔肯最终被判处10年监禁，赔偿和罚款11亿美元，且终生不得从事金融业。后来米尔肯良心发现，建立了纯粹的慈善机构——前列腺癌基金会，现在已成为全球最大的前列腺癌研究机构，他还与亲戚朋友合作投资了5亿美元创建了知识寰宇公司（Knowledge Universe），主要从事幼儿教育。

米尔肯后来说过：“历史会证明我的清白。”他错了，清白无用。谁叫他出身社会底层，没有靠山，没有背景，和屠夫之子古特弗罗因德的下场一样只能成为华尔街犹太高层的替罪羊和牺牲品。

我们的巴菲特先生则不同。即便美国国会三番五次地邀请他去参加穆迪的听证会，他仍敢毫不犹豫地拒绝。最后一纸传票才能强迫他来参加听证会。在听证会上，他照样肆无忌惮地为评级机构尤其是穆迪公司张目，还力挺穆迪总裁继续留任。巴菲特这样的美国权贵核心圈子的权势人物，即便国会也不过做做样子给公众一个交代而已。如此看来，拥有一家评级机构，是操纵的好方法，但拥有政治权力与金钱，才是操纵的最好方法。

· 台前唱戏，台后操作 ——高盛、巴菲特和美国政府的铁三角关系

2010年5月，在伯克希尔公司2010年股东大会上，巴菲特称，尽管美国监管机构认为高盛（Goldman Sachs）犯有欺诈罪名，但他认为高盛未有任何违法之事，仍百分之百支持高盛集团，并希望高盛现任总裁布兰克芬（Blankfein）能继续执掌大权。

高盛和巴菲特有什么关系，为何巴菲特要替高盛辩护？

巴菲特10岁时便已随父亲霍华德见过当时的高盛掌门人西德尼·温伯格，他25岁时就开始和高盛密切联系。他50岁至今的很多买卖都和高盛合作完成，如他对中石油的操纵与投机。巴菲特自己承认，他认识高盛30多年来的每一任负责人，伯克希尔公司的很多业务都是通过高盛完成的，“高盛帮助创造了现在的伯克希尔·哈撒韦”——巴菲特如是说。

次贷危机爆发后，以高盛为首的华尔街一片狼藉。

美国第五大投资银行贝尔斯登（Bear Stearns）资不抵债，2008年以每

股 2 美元的超低价（最高价为每股 75 美元，当时市价每股 28 美元）被由美联储提供资金的摩根大通 (JP Morgan Chase) 收购。2010 年 1 月，摩根大通决定不再继续使用“贝尔斯登”的名称。

美国第三大投资银行美林集团 (Merrill Lynch) 亏损严重，2008 年被美国银行以 500 亿美元收购，但当年仍然亏损 150 亿美元。2010 年 7 月，纽约州对美国银行及子公司美林公司提起集体诉讼。美国银行未能披露收购前美林第四财季亏损的真实情况。而美林在和美国银行合并前，对其次级抵押贷款支持资产规模和风险管理情况进行了虚假和误导性说明。

美国第四大投资银行的雷曼兄弟公司出现巨额亏损，因英国第三大银行巴克莱和美国银行宣布退出拯救行动，于 2008 年 9 月破产保护。

美国第一大投资银行高盛会如何呢？

狼开始吃狼了。

2008 年 9 月，巴菲特以 50 亿美元购买高盛集团优先股。优先股股息率为 10%，按巴菲特的话说，每秒钟高盛就要付给伯克希尔·哈撒韦公司 15 美元。在今后 5 年内，伯克希尔公司可以在任意时间购入价格为每股 115 美元的高盛普通股认股权。此外，巴菲特还要求，高盛公司 4 名最高级别管理人员今后几年内不得抛售超过所持公司股票的。巴菲特算是便宜占尽了。

巴菲特能够如此笃定地收购高盛，在于他本人、高盛和美国政府之间是扯不清的连带关系。试看如下这些人物：

高盛原掌门人犹太人西德尼·温伯格 1933 年帮助罗斯福总统筹建商务顾问及策划委员会，1938 年被罗斯福任命为美国驻苏联大使，但未赴任。

犹太人罗伯特·佐立克，2006 年由常务副国务卿转投高盛任副总裁，2009 年接替沃尔福威茨成为新的世界银行行长。

犹太人亨利·保尔森，1970 年担任国防部长幕僚助理，尼克松总统在任期间，出任总统幕僚助理和白宫内务委员会成员。1974 年水门事件后加入高盛芝加哥分部，1996 年被任命为总裁兼首席运营官。1999 年 5 月，

正式出任高盛集团董事长兼首席执行官。2006 年担任美国财政部长。

高盛原副董事长犹太人罗伯特·斯蒂尔 1996 年任财政部副部长兼首席国内事务顾问。

高盛原合伙人加拿大犹太人罗伯特·鲁宾任克林顿总统时期的财政部长。

出身高盛的亨利·福勒 1965~1968 年任约翰逊总统时期的财政部长。

高盛主管犹太人杰拉尔德·科利根组建财政部华尔街风险监管小组。

高盛合伙人犹太约翰·赛恩任纽约联邦储备银行顾问。

高盛原执行董事犹太人乔舒亚·博尔顿任白宫办公厅主任。

高盛首席经济学家威廉·达德利任纽约联邦储备银行市场事务负责人。

高盛前任执行合伙人犹太人鲁本·杰弗里任大宗商品期货及期权交易负责人。

高盛前副总裁犹太人罗伯特·斯蒂尔任主管国内问题的财政部副部长。

高盛原全球股票业务主管兰德尔·福特任美国国务卿赖斯顾问。

高盛证券高级主管意大利裔马里奥·德拉吉 2005 年出任意大利央行行长。

出身高盛的印度裔尼尔·卡什卡里任财政部助理部长并被美国政府委派监管 7000 亿美元不良资产救助计划。

美国现任总统奥巴马在总统竞选时由高盛资助数百万美元的竞选资金。

庞大的高盛军团与美国政府之间本来就是同胞兄弟，连体婴儿，无怪乎有人称高盛为政府之盛（Government Sachs）。巴菲特、美国政府和高盛三者之间本身就存在一个紧密的铁三角关系，巴菲特此时出手一点也不意外。2009 年，在华尔街诸多金融公司破产的破产，亏损的亏损的时候，巴菲特的高盛净利润还是能飙升到 134 亿美元，员工报酬不降反升至人均 77 万美元。大发横财的高盛还迁入位于曼哈顿中心、哈德逊河畔的新总部大楼。

但好景不长，2010年4月16日晚间，美国证券交易委员会公开发表了如下声明：

本委员会指控高盛集团及其一位副总裁在美国房地产市场开始陷入衰退时欺诈投资者，在一项与次贷有关的金融产品的重要事实上向投资者提供虚假陈述或加以隐瞒。

本委员会指控高盛设计并销售了一种基于住宅不动产抵押贷款证券 (Residential mortgage backed securities, 简称 RMBS) 表现的担保债务凭证 (Collateralized Debt Obligation, 简称 CDO)，高盛没有向投资者透露该担保债务凭证的重要信息，特别是一家大型对冲基金公司在资产选择中所扮演的角色，也没有透露该基金已对这一担保债务凭证做空。

(贷款者从商业银行借钱购买房屋，投资银行将贷款打包成证券发行，再卖给其他投资人，该证券就叫住宅不动产抵押贷款证券。商业银行借钱给贷款者，但商业银行怕贷款者还不了钱，投资银行给商业银行提供担保债务凭证，商业银行付一笔钱给投资银行，假如贷款者还不起钱，投资银行就必须把贷款者还不起的那部分钱全给商业银行，假如贷款者钱全部还掉，投资银行就赚了商业银行给它的那笔钱，相当于保险。)

委员会执法部门的主管罗伯特·库萨米 (Robert Khuzami) 认为：“这种产品是新的且很复杂，但其中的骗术和利益冲突并不新鲜。高盛错误地允许一位能深刻影响其投资组合中抵押贷款证券的客户对抵押贷款市场做空，高盛还向其他投资者提供了虚假陈述：该证券的投资内容由一家独立客观的第三方机构进行选择。”

委员会结构化新产品部门的主管肯尼斯·伦奇 (Kenneth Lench) 表示：“本委员会将继续调查投行及其他机构在房地产市场开始显露疲软迹象时与房地产市场结构化复杂金融产品有关的运作方式。”

(结构化金融产品是以复杂的数学知识为基础，利用金融工程的工具进行不同的组合得到的一类金融衍生产品，比如 CDO、RMBS 等。)

本委员会认为，身为世界最大对冲基金公司之一的保尔森对冲基金

尔森对外隐瞒的卖空部位，也知晓该公司在资产选择中扮演的角色。此外，托尔雷误导了 ACA，让 ACA 误以为保尔森的投资与 ACA 的利益存在密切关联。实际上，它们的利益存在严重冲突。

本委员会发现上述交易完成于 2009 年 4 月 26 日，保尔森为 ABACUS 产品的设计和营销向高盛支付了 1500 万美元。至 2007 年 10 月 24 日，ABACUS 中 83% 的 RMBS 被降级，17% 处于评级可能被调降状态。至 2008 年 1 月 29 日，ABACUS 中 99% 的资产被降级。

ABACUS 投资者的损失可能超过 10 亿美元。本委员会认为高盛和托尔雷触犯了美国证券法，本委员会将谋求向高盛及托尔雷施加剥夺非法获利、罚款等处罚。

注：括弧内文字是本书作者的简单解释。

8 天之后的 4 月 24 日，由国会参议员卡尔·莱文领导的参议院永久调查委员会 (Senate Permanent Subcommittee on Investigations) 公布了高盛内部电子邮件，证明高盛确系证券欺诈：

“当然我们没能躲过次贷危机，我们也有亏损。但是紧接着我们的空仓盈利不仅弥补了损失，还有富余。”——2007 年 11 月 18 日高盛总裁布兰克芬发出的电子邮件。

“看！这就是没有做空的结果。”——2007 年 5 月，高盛首席财务执行官维尼尔在电子邮件中总结了高盛与其他投资者的区别，当天，高盛因为做空房市盈利 5000 多万美元。

穆伦：“听起来我们赚得可不少。”

斯文森：“对，我们的仓位不错。”——两位高盛高管在电子邮件中讨论了因穆迪对大批担保债务凭证降级，对高盛做空操作的有利影响。

“这个行业（次贷）已死。那些可怜的次贷借款人撑不了多久了。我做的这个金融产品上个月还值 100 美元，现在只有 93 美元了，平均每天跌两毛五。听起来好像不多，不过想想我们的仓位有多大，杠杆有多高，加起来可是上亿啊……我的工作真正的目的是让资本市场更加有效，最终向

美国消费者提供更多使用杠杆和融资的有效手段，因此我的工作有一个既卑下又高尚的、道德的目的……如果我们凭空创造了某种东西，这种东西没有目的，纯粹是概念性的、高度理论化的，而且没有人知道如何去为它定价，结果会怎么样呢？”——高盛自己公布的做空房市的内部文件，出自高盛副总裁欧洲人法布里斯·托尔雷 (Fabrice Tourre) 之手，他是美国联邦委员会公开声明中唯一点名道姓提到的高盛员工。

可能有人会感到疑惑，既然高盛、巴菲特与美国政府之间是铁三角的哥们儿关系，为什么美国政府还要调查甚至起诉高盛呢？

其实华尔街上的投资银行有很多家，比如摩根斯坦利、美林、贝尔斯登、雷曼兄弟和所罗门美邦等，高盛只是其中规模最大、权势最大的一家。这次次贷危机，高盛敲诈的虽然主要是其他国家的金融机构，但也伤害了自己很多兄弟。雷曼兄弟的破产，贝尔斯登和美林的被收购，都有高盛的影子在背后。

2008 年 9 月，高盛和摩根斯坦利同时申请成为银行控股公司，而美联储只迅速批准了高盛的申请。雷曼兄弟公司在倒闭前有相同的想法却被美联储劝阻。

2008 年 10 月，雷曼兄弟在倒闭前寻求 60 亿美元的资金注入而不得，美国政府却听任雷曼倒闭，三个星期之后，美国政府为了拯救高盛却给各银行注入 2500 亿美元，其中给高盛注资 100 亿美元，华尔街上的弟兄们认为，这是政府有意帮助高盛消灭竞争对手。

2008 年 11 月，花旗集团股价循序下跌，政府立即注资 200 亿美元。华尔街上的有人认为，这是为了拯救高盛出身的前财政部长鲁宾。鲁宾现在是花旗的高级顾问，这次救援保住了鲁宾在花旗银行赚得的 6200 万美元。

因此，对于绝大部分华尔街上的金融家来说，高盛和美国政府这次做得很不地道，趁兄弟们危难之际却落井下石，侵占别人的市场，扩大自己的业务。那些觉得高盛不仗义的华尔街金融家就把高盛的很多糗事披露出

来，引起公众的极大反响。民意调研显示，有 70% 的人认为，高盛有证券欺诈的罪行。美国证券交易委员会迫不得已只好忍痛调查并起诉高盛，以平众怒。

但是，证券交易委员会对高盛还是高高举起大棒，轻轻打在身上，比如偏要在 2010 年 4 月 16 日对高盛提起诉讼。4 月 16 日是股票和商品期权到期日，高盛在这天通过做空股票和商品便获得 10 亿美元的利润。

表面上看，巴菲特被看成是美国金融界正义的化身，但却趟了高盛这个浑水，惹了一身麻烦。实质上，巴菲特、高盛和政府本来就是蛇鼠一窝，都是一样贪婪。巴菲特敢于挺身为高盛讲话，也正因他和美国联邦政府原本就是金融欺诈、操纵和控制的局中人。最终，果不出所料，2010 年 7 月 15 日，证交会与高盛达成和解协议：高盛拿出 5.50 亿美元缴纳罚款和赔偿投资人，而证交会则不再追究高盛的责任。这点小钱对高盛来说不过小菜一碟，它 2009 年的利润就高达 133.9 亿美元。真可谓台前唱假戏，台后忙数钱。



· 美国新能源策略的马前卒

2009年11月初，巴菲特斥资263亿美元收购全美第二大铁路企业北伯林顿铁路公司（Burlington Northern）。这家公司员工总数4万多，拥有5150公里长的铁路线，可同时运送22万节车厢的货物，占美国货运总量的43%。北伯林顿铁路还是美国煤炭和谷物的最大铁路运输商，每年运输的煤炭足够美国10%的家庭使用，运输的谷物相当于9亿人一年的口粮。

这笔生意是巴菲特一生中最大的交易，他自己称这是“对美国经济下的赌注”。按理讲，铁路行业已经是夕阳产业，巴菲特居然会投资于铁路这种夕阳产业，按他的话讲，简直是一种赌博。然而，美国好莱坞1987年出品的老电影《华尔街》中的反面角色盖戈（Gekko）是巴菲特的生动写照。熟谙市场操纵技巧与《孙子兵法》的盖戈从不打无把握之仗，每次都是获得足够的信息并有足够的力量去操纵时才会下手。

让我们先来看看下面的时间表：

2001年,石油价格开始上涨,布什总统上台,他所主张的美国能源政策是开发新能源,加强能源储备和发展可再生能源,加大勘探开发石油和天然气的力度,加强核能技术和水力发电。

2005年,石油价格攀高,布什签署了《2005年国家能源政策法》,法案鼓励传统能源公司和核能源公司增加能源生产,并开始制定刺激节约能源的政策。其中较为重要的,一是大力推广粮食转变为乙醇燃料的开发,二是推进混合动力车辆和燃料电池车辆的研发。

2006年,布什强调,要终结美国对石油的依赖,竭力宣扬发展和使用石油替代品。布什总统2006年1月31日发表国情咨文时称:“美国染上了‘油瘾’,这些石油经常是从世界不稳定的地区进口的。”他还多次强调要重视“革命性的太阳能和风能技术”,“从玉米、木材、柳枝稷中提炼乙醇”以及“烧氢气的零污染汽车”等新技术。

2007年,布什发表国情咨文,提出美国努力在未来10年之内将汽油使用量降低20%,这样美国就能将从中东进口石油的量削减3/4,政府也对生产燃料乙醇制定了优惠政策。

2009年5月,奥巴马制定了严格的汽车燃油效率标准,要求美国汽车必须在2016年前达到油耗不超过百公里7升的行业新标准。但与此同时,在推动充电式混合动力汽车发展的政策优惠中,却让日本人的日产公司获得59亿美元的贷款,反而只给美国本土的福特公司16亿美元贷款,这不能不说是美国人在误导其他国家的能源政策。

2009年6月,美国承认人为的二氧化碳排放是温室效应的主要原因,美国国会通过了限制碳排放的《美国清洁能源安全法案》,法案规定,美国到2020年将使温室气体排放量在2005年的基础上减少17%,到2050年减少83%。

2010年,美国即将通过《气候法案》,法案一旦通过就会对一切碳排放较高的企业进行限制。

通过这个时间表,我们可以看到无论是布什政府还是奥巴马政府,石

油与碳排放之间有极为重要的关系，那到底是什么样的关系呢？

让我们先回到 20 世纪 70 年代初。当时，布雷顿森林体系瓦解，美元与黄金脱钩，美元的国际货币地位摇摇欲坠。美元的发行由美联储借贷给财政部的债务，每发行一美元货币，财政部就欠美联储一美元的债务。而美联储由华尔街金融家控制。美元地位不保，华尔街地位则不保。于是，美国插手中东事务，控制石油源头，使全球的石油交易只能用美元结算。美元变成了石油本位制，依靠石油来支撑美元的价值。

随着美国财政赤字与贸易赤字双双增加到天文数字，美元国际货币地位受到越来越多的国家的质疑。美元以石油为靠山来保持国际货币地位的方法越来越失去效果。而欧洲的欧元、中国的人民币和日本的日元均欲取而代之。

可取代石油的是碳排放量，也就是说，可以把二氧化碳排放量当成一种商品来买卖，甚至能以此为基础进行期货期权及各种衍生品的交易。在碳交易计价和结算货币的问题上，欧元已经领先美元。欧盟排放贸易体系（EU ETS）2007 年交易额达 280 亿欧元，占全球碳交易额的 70%，2008 年成交额更飞涨到 960 亿欧元。欧洲主要的碳排放交易所包括欧洲气候交易所（ECX）、法国电力交易所（Powernext）、北欧电力库（Nord Pool）、欧洲能源交易所（EEX）、澳大利亚电力交易所（EXAA）和环境交易所（Bluenext）等，这六大交易中心均用欧元标价。以美元计价的芝加哥气候期货交易所（CCFE）、纽约商业交易所（NYMEX）的交易规模则完全不能与之相提并论。

似乎美元就要被欧元击败了。然而，华尔街支配的美国的能源策略深不可测。从上面的时间表看，美国在碳排放量方面的政策转变时间是奥巴马上台后的 2009 年。布什与奥巴马的能源政策貌似来了个一百八十度大转弯，实质上两人的政策一脉相承。布什生物能源政策使得美元迅速贬值，用美元这种毫无价值的纸张从其他国家吸收了大量的物质财富，并通过粮食来控制一些缺少粮食的发展中国家。当美元贬值到华尔街心目中的最低

限时，恰好是布什下台，奥巴马上台之际。

这些都是事先安排好的。早在 2005 年，当亨利·保尔森还是高盛总裁时，他就亲自起草了美国碳排放文件。碳排放总量管制与交易制度（cap-and-trade）首次被高盛提出。所谓总量管制与交易制度就是一个国家在一定时期内只能排放一定量的二氧化碳，一个企业在一定时期内只能排放获许的配额，一旦超过则要购买其他企业的配额。由于政府要逐年降低碳排放量配额，碳排放配额只能逐年降低，碳排放量配额转让价格只涨不跌。高盛认为，碳交易市场未来的规模可达到一年一万亿美元，远超过国际石油交易规模。一旦碳排放配额成为像股票、债券一样的可交易金融品，并可以在银行抵押贷款，它就能代替石油成为美元国际货币地位的保证。

当美国对发展中国家布好局之后，下一个对付的就是欧洲。因为，如果欧元成为唯一的碳减排市场国际结算货币，美元地位将不保。2010 年，华尔街与美国政府策划的欧洲债务危机严重打击了欧元。这是美国人有意之举。与此同时，在高盛的推动下，美国即将颁布限制碳排放量的总量管制与交易制度。华尔街掌控的美国摇身一变成为环境保护的领导者，美元也逐渐从石油本位制转变到碳排放本位制。

回过头来再看巴菲特投资铁路的时间表：

2007 年 4 月，伯克希尔公司及其子公司共同出资约 32 亿美元，收购了北伯林顿公司 3900 万股股票，占后者总股权的 22.6%。

2008 年 11 月，投资 50 亿美元收购高盛。

2009 年 11 月，投资 263 亿美元，收购了北伯林顿公司 77.4% 的股份，巴菲特 100% 控股北伯林顿公司。

全球运输业二氧化碳排放占全球总排放量的 23%，而美国铁路运输了全美 40% 的货物，但仅占与运输相关的温室气体排放量的 2.2%。巴菲特收购北伯林顿铁路主要是为未来的碳排放交易作准备。2007 年，美国尚未承认人为的二氧化碳排放是造成温室效应的罪魁祸首，而巴菲特

巴菲特阴谋

——股神为什么这么特——

Buffett plot

已经从高盛与美国政府获取内部信息，于是他大胆购入铁路股份。到了2009年，高盛已经在他的掌控之下，换言之，美国碳排放交易也在他的掌控之下，于是他倾其所有宁愿抛售其他公司股票也要尽可能地控制更多的铁路股份。

如果华尔街碳排放阴谋得逞，那么巴菲特通过碳排放将掌控美元，而美元则依然独霸世界。



第六章

慈善大佬巴菲特的另一面

- 可口可乐，可口但不可乐
- 巴菲特利用慈善基金做操纵工具
- 消灭发展中国家人口的阴谋

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

· 可口可乐，可口但不可乐

可口可乐是巴菲特实际唯一长期持有的四种股票之一，也是他曾公开宣称永久持有的唯一股票。1885年，潘柏顿（Johns Pemberton）偶然发明了可口可乐配方，1892年他以1200美元的价格转手给艾莎·康德勒（Asa Candler）。康德勒家族经营可口可乐公司达31年之久，后又以2500万美元的价格卖给伍德鲁夫家族。在伍德鲁夫家族第二代的罗伯特·伍德鲁夫（Robert Woodruff）手中，可口可乐公司从市值43亿美元增值到1400多亿美元。1985年3月，罗伯特·伍德鲁夫去世，伍德鲁夫家族第三代继任。新官上任三把火，公司决策层迅速推出了口感柔和、口味较甜、泡沫较少的新可口可乐，结果遭遇滑铁卢，得不到市场的认可，公司业务迅速下滑。这一失败被列为营销教科书的经典反面案例。

早在1980年，巴菲特就投入1.2亿美元以每股10.96美元的价格买入可口可乐7%的股份。当时可口可乐公司遇到暂时性挫折，正是巴菲特低价收购的好时机。1988年，他投资5.93亿美元又买进了2335万股可口可

巴菲特阴谋

——巴菲特为什么这么特——

Buffett plot

乐股票，持有股份占总股份的 6.3%。1990 年，可口可乐公司一股配两股给股东，巴菲特持有了 4670 万股股票。1992 年，可口可乐公司再次一股配发两股，他持有了 9340 万股股票。1994 年，他再次买入可口可乐股份，持有 1 亿股股票，持股达到 8%。1996 年，可口可乐公司对老股东一股配发两股，巴菲特这样就持有了 2 亿股股票，成为可口可乐公司最大的股东。1997 年年底巴菲特持有可口可乐股票市值上涨到 133 亿美元。到 2009 年，巴菲特持有可口可乐股票市值 100 亿美元。

巴菲特排挤掉伍德鲁夫家族，独控可口可乐公司。他就独揽管理层的所有权力，审查可口可乐经营管理的各个方面。1998 年，巴菲特将公司总裁道格拉斯·伊维斯特（Douglas Ivester）赶出可口可乐。道格拉斯·伊维斯特在任期间，可口可乐发展势头迅猛，他一离任，公司立刻就偏离了正轨发展缓慢。2000 年，公司总裁道格拉斯·达福特（Douglas Daft）提议收购桂格燕麦片公司（Quaker Oats），巴菲特在董事会会议上一票就否决了这个建议。结果，百事可乐成功收购了这家公司。2003 年，巴菲特四处招聘公司总裁，最后亲自选定了穆塔·肯特（Muhtar Kent）。一直到 2006 年，巴菲特才辞去任职 17 年之久的公司董事会职务，但仍然牢牢掌控着可口可乐的经营管理权。

巴菲特经常在一些公开场合言之凿凿地吹捧可口可乐公司及其制造的饮料，并一再表示可口可乐公司的发展前景在美国之外——“在未来 20 年，可口可乐在国际上的市场增长要比在美国国内好得多。”那我们来看，巴菲特直接插手经营的可口可乐在海外市场都做了些什么。

2002 年，国家有关部门发现，合肥太古可口可乐公司从 2000 年 3 月开始，在安徽 8 个地市“均存在偷税违法行为”。因为各地销售办事处均未办理任何经营证件，擅自租赁仓库、开设网上银行账号在各地开展销售活动，顺利偷逃大量税款。2001 年 4 月，有公司员工提出异议，认为这样做是在偷税违法。但合肥可口可乐公司管理层却故意一直拖着不办理任何注册手续。最后当有关部门追查可口可乐时，合肥可口可乐公司却要求

下属员工隐瞒销售数据，欺骗、拉拢税务人员。

2009年9月，可口可乐在亚洲最大的瓶装厂和销售公司——上海申美饮料食品有限公司有管理层因涉嫌受贿上千万元而被上海警方带走调查，随后涉案人员被移交上海浦东新区检察院。上海申美将涉案员工解雇了事，而可口可乐中国公司则将这件事情推到个人操守问题上。

仅仅是因为可口可乐公司在中国发生变异，员工个人操守出问题了吗？我们再看看巴菲特控制的可口可乐公司在美国本土干了些什么。

2003年5月，可口可乐公司前饮料部门财务总监曼休·惠特利(Matthew Whitley)“由于向公司有关部门举报了非法经营现象，而被公司非法解雇”，于是出于无奈只好向美国司法部递交可口可乐公司诸多黑幕的材料，控告公司有质量问题和舞弊行为。不过可口可乐却矢口否认，反而污蔑惠特利是“一个心怀不满的前雇员”。

经调查，可口可乐1997~1999年间，给了日本灌装厂很多好处，要求灌装厂超额采购软饮料浓缩液。日本市场为可口可乐公司贡献了20%的营业利润，可口可乐公司的这种操纵可以虚增利润，从而误导投资者对公司盈利能力的判断。此外，可口可乐与饮料现调机厂商共同开设账外户头，私下划拨货款，制造低价进货假象，未上账的资金高达200万美元。与美国大型快餐连锁店汉堡王勾结，发布虚假调研报告。向流通业者进行强制销售，将流通业者的支付货款日期从“自购进后30天后”变为“90天”，诱使流通业者购买可口可乐的商品，使年营业额多出1000万美元。

凭借巴菲特的权势和可口可乐本身的影响力，美国相关部门最后不过草草了事，和可口可乐公司达成和解协议。既不需要承认有罪也不需要缴纳罚金，巴菲特和可口可乐依然逍遥自在。

后来，可口可乐公司要求员工——“我们依然希望可口可乐公司在全球各地的经营能够遵守最高规格的职业操守。”其实惠特利早就“向外部董事、大股东伯克希尔·哈撒韦公司董事长沃伦·巴菲特汇报过上述现象，但他并未采取任何措施”。作为可口可乐绝对控制者的巴菲特当然知道一

个小小的饮料销售部财务总监所了解的情况，无动于衷才是正常反应。而可口可乐公司对员工所谓职业操守的要求不过是又一个公关策略而已。

偷税漏税、会计造假和内部操纵不过都是为了钱，最为恐怖的是事情是可口可乐公司对消费者身体健康的漠视。惠特利曾透露，可口可乐管理层明知其可乐制造设备有问题，但仍允许金属碎屑进入，造成产品污染，严重危害消费者健康。

其实，即便可口可乐管理到位，没有产品污染，可口可乐生产的很多饮料本身就有害。

1985年，哈佛大学医学院对市面上销售的包括可口可乐在内的三种不同配方的可乐饮料进行了实验。他们将冷冻精子放入试管内，分别倒入不同的可乐饮料。经过反复测试，得出结论：可乐确实具有杀精效果。对于男性来说，饮用可乐会影响生殖能力。

2003年，印度可口可乐饮料遭到消费者投诉，可口可乐公司找到印度塔塔能源研究所（TERI）来调查这件事。塔塔能源研究所是印度最大的私营企业塔塔集团创建的全印度有影响的能源、资源与环境的非政府研究机构。虽然可口可乐公司一再强调调查的公正性与透明性，但是，塔塔能源研究所有许多计划都受到可口可乐公司的经济赞助，其监察委员会会员中就有可口可乐公司监委。结果自然是偏袒可口可乐。另一家非营利机构印度科学与环境中心（CSE）是由许多愤青科学家组成的。他们发现在印度贩卖的可口可乐饮料所含的农药剂量比欧盟的标准高了30倍，滴滴涕（DDT）含量高于欧盟限制9倍。当时，印度新闻中心（India Resource Center）在其网站首页沉痛写下这么一段话：“是怎样的自大心理让可口可乐与百事可乐公司，在印度政府证实其产品含大量农药后的三年，还继续把印度人民当作白老鼠？可口可乐公司自恃拥有我们所不知道的信息吗？还是我们印度人天生对巨量农药免疫？可口可乐公司最好立刻公布证明印度人能比欧洲人多喝24倍农药的相关调查！”不知道巴菲特看到这段话将作何感想。

对当地人来说是如影随形，无处躲藏。

可口可乐公司在印度普拉其马达 (Plachimada) 和米蒂甘纳 (Mehdigana) 地区，把自己的固态废料当作肥料送给当地农民。经检验，这些所谓肥料里面竟然含有重金属毒物镉。如果不是印度政府及时出面制止，这些污染性废料还要继续被农民使用。

美国华盛顿“反对血汗工厂学生组织” (Student Against Sweatshops) 经过调查发现，可口可乐公司没有经过处理直接将含有高毒重金属的工业废水排放到印度的河流、农田，甚至印度人心中神圣的恒河也无法逃脱“被排放”的命运。这些废水造成了严重的水污染和土地污染。

印度科学与环境中心的研究表明，可口可乐在生产过程中消耗水资源与产品的比例高达四比一。而印度的所有社区都生活在可口可乐灌装厂附近，可口可乐大规模开采地下水的共同资源的结果是“水井已经干涸，抽水的人工泵已不起作用。各项研究包括印度地下水中心委员会的一项研究都确认地下水的严重枯竭”。甚至在一些地区抽上来的少得可怜的地下水像牛奶一样呈乳白色，以至于公共卫生与环境监管的主管部门要立上警示牌，警告居民当地的井水或地下水已不适合人类饮用。

然而，可口可乐公司一如既往地逃避责任，欺骗大众。他们向公众宣传，水资源缺乏是当地降雨减少所致，并非由于工厂对水资源的过度开采和污染。而那些被金钱收买的御用经济学家竟然说，可口可乐的工厂可以增加就业、增加民众收入。但印度绝大部分的低收入居民连生活用水都无法保障，谈何提高收入来喝可口可乐。

除了印度外，可口可乐公司在北美墨西哥、非洲加纳均有侵占和污染水源的行径。印度政府相对来说，还算主持正义，关闭了不少可口可乐在印度的工厂。但在很多国家，可口可乐公司勾结当地独裁政府与黑社会，野蛮镇压当地居民。在土耳其，可口可乐公司召集 1000 多名警察镇压公司员工员工的抗议活动，约有 90 名妇女及儿童受到毒打并需要治疗。在南美哥伦比亚，可口可乐公司雇用警察谋杀、绑架、虐待、恐吓数百名公司工

会会员及其家属。而打开可口可乐的官方网站，他们却说自己是一个维护各国劳工权益，以超高道德标准对待员工的公司。

2006 年英国消费者调查报告中的可口可乐，被视为全球最不道德的公司第六名。这样一个不道德的公司却由一个“道德”的巴菲特掌控，还有无数的人为之大唱赞歌，实在是我们这个时代的悲哀。



· 巴菲特利用慈善基金做操纵工具

这些年，巴菲特正从富豪的形象逐渐转变为慈善家的形象。早在 2006 年 6 月，他就捐出 85% 的个人资产约 375 亿美元以伯克希尔股票的形式给 5 家慈善基金会，其中比尔与梅琳达·盖茨基金会收到 300 亿美元，另外的钱捐给了巴菲特妻子与子女掌控的基金会，分别是苏珊·汤普森·巴菲特基金会和他三名子女的基金会。这一举动让巴菲特被全球媒体宠得无以复加，他被誉为有史以来最伟大的慈善家。

2009 年以来，巴菲特和比尔·盖茨一起在各种公开场合和媒体上宣传，支持对富人征收高遗产税和所得税的观点。2010 年 6 月，巴菲特和比尔·盖茨夫妇倡议美国超级富豪在有生之年将一半家产捐献给慈善基金。他自己还承诺将自己家产的 99% 捐出去。俨然一副行为高尚的无私白胡子智者形象。

盖茨基金与巴菲特基金公开宣称要提高全球医疗保健水平，减少极端贫困，赞助教育机会，每年对外捐出基金会资产的 5%。难道真的是巴菲特、

盖茨这些有权有势的超级富豪们良心发现，要取之于社会，用之于社会了吗？非也。

美国联邦国税局 501c(3) 条款规定，30 多种非政府组织（NGO）可以免税，公益性非营利组织捐赠的机构和个人享有应缴税所得额扣除和财产税、遗产税减免。而美国有高达 50% 的遗产税、收入所得税、赠与税。而巴菲特与盖茨捐赠的并非现金，而是公司股份，这些资产要变现将缴纳高额的资本利得税，而捐助到基金会却可以免税。如果巴菲特将财产直接让子女继承，将要缴纳税数百亿美元的税额，这还没有考虑股票抛售会导致股价暴跌的因素。盖茨与巴菲特的基金会名义上虽然是公益性的社会所有，但基金会章程与具体如何运作都是保密的。巴菲特基金会掌握在巴菲特的几个子女手中，盖茨基金会的控制权在这两大富豪家族手中。怪不得巴菲特和盖茨敢大胆鼓吹提高税收额度，原来税收负担总不会落到他们这些拥有丰富避税手段的超级富豪身上。

《孟子》云：“君子之泽，五世而斩。”意思就是，富人的后代并不一定都是善于经营的人，反而可能是纨绔的败家子弟。即使不是为了避税，让后代直接继承财产也有富不过三代的风险。创立慈善基金，规范基金运作的规则这才是可持续的让所有的家族成员与后代永享富贵的好方法。更为重要的是，还可以聘请优秀的职业经理人，保证遗产可以得到不断增值。就盖茨基金会来说，其 95% 的资产被用于商业投资，5% 的“公益”赞助比普通公司的纳税额还要低。此外，富豪家族、政治家族之间可以通过广泛地联姻、联盟而紧密结合在一起，比如巴菲特家族与盖茨家族之间的联盟，不排除这两个家族之间将会有联姻的可能。因此，捐款到慈善基金会不仅可以逃避税收，还可以让自己的家族千秋万代一统江湖。

2007 年，盖茨基金会投资 4 亿美元资金给博彩公司，如拉斯维加斯金沙集团（Las Vegas Sands）、佩恩国民博彩公司等。拉斯维加斯金沙集团是全球最大的赌博集团，还曾投资 25 亿美元到澳门赌场，将很多国人的

血汗钱席卷一空。2010年世界杯诸多的假球就是这家公司的杰作。金沙集团除了赌博外，还投资酒店等其他行业，而佩恩国民博彩公司则纯粹是开赌场，它所拥有的25735台赌博机和374张赌台每天都在吸取大众的血汗钱。

盖茨基金会还在股票、债券等各种金融产品上做投机交易牟取暴利。如2004年8月，盖茨基金会热炒中国稀土，获取巨额利润。以关注民众医疗保健与健康为宗旨的盖茨基金会尤其热衷于持有烟酒企业的股票。它对中国青岛啤酒公司、日本麒麟啤酒公司以及英国烈性酒生产商帝亚吉欧公司（Diageo）和尊尼获加威士忌公司（Johnnie Walker）都做大量投资。2005年，盖茨基金会还投资了香烟包装的铝工业集团（Alcan）、普莱雷登斯连锁公司（President）、品厨公司（Pantry）等香烟行业的企业。

2001年，盖茨基金会的投资回报率高达18%。2003年，基金会回报率达到15%，赚取了39亿美元的利润，这比捐赠出去的12亿美元多得多。2007年，基金会投资利润约为40亿美元，加上股东分红与利息则利润更高达50亿美元。以基金形式来运作投资公司的盖茨基金会被众多的明眼人看穿。《福布斯》杂志不无讽刺地这样评价盖茨基金会——“这家慈善机构的工作重点似乎不是放在慈善事业而是其投资报酬上。”

慈善基金会研究专家德怀特·麦克唐纳（Dwight MacDonald）将慈善基金会描述为：“基金会就是被一伙人团团围着的一大堆钱，这些人都想从中得到一些。”即便那少得可怜的每年5%的公益捐款，都被巴菲特与盖茨这样的富豪所充分利用。基金会每年的公益捐款并非用于救济穷人，而是被利用来增强这些富豪对政治、文化、教育等社会生活的影响力。

乔治敦大学公共政策学院高级研究员艾森伯格的报告指出，巴菲特等富豪赞助那些能给他们带来好处的特权领域，如大专院校、医院和医疗中心以及艺术机构，很少向专注于穷人或少数族裔的社会服务组织、草根机

构或非营利组织，这反而加剧了社会的不公平待遇。其实，富豪们能以慈善基金会名义资助这些地方，可以达到控制教育、意识形态与科研的目的。同时，富豪们还能打着基金会资助的民间研究机构牌子，引导政府的政治与经济政策，赞助对自己有利的科研项目，而阻挠对自己不利的科研项目，甚至是打击对自己不利的学者。

盖茨基金会曾捐出约 12 亿美元在全球范围内进行疟疾研究。联合国世界卫生组织疟疾部主管阿拉塔·科崎博士却一针见血地指出，盖茨基金会在全球疟疾研究领域一家独大，将阻碍科学家们在该领域提出不同意见，使得全球科学家共同制定卫生决策的可能性越来越小。这是因为盖茨基金会的介入而使得其他机构无利可图，很多研究机构和有异议的科学家都已放弃了疟疾研究。科崎博士是全球防传染病扩散方面的专家。他对此直言道：“由于研究经费的限制，世界上许多在疟疾研究领域处于领先地位的科学家，在研究导向上都必须与支持自己研究的机构意愿相一致。如果每个在这个领域做研究的人都要与自己的集团利益相一致，科学家进行科学研究的独立性将会越来越难以保证。”但这位性格耿直的科学家却得罪了盖茨基金会，不仅一分钱的研究经费都拿不到，还遭到基金会御用科学家的排挤。

2006 年，巴菲特家族、盖茨家族与声名狼藉的洛克菲勒家族曾联手组织非洲绿色革命联盟（AGRA）来坑害非洲人。20 世纪中叶，洛克菲勒基金会提供大量资金给印度来发动绿色革命。绿色革命与传统农业的区别在于：一是需要大量灌溉用水，灌溉用水则需要大量能源的支持；二是需要大量化肥与农药；三是需要拖拉机等现代化设备。现代化设备、化肥与农药的需求可以帮助美国石化工业和制造工业渗透并控制印度农业，而这些企业都是洛克菲勒家族控制的。绿色革命给印度农民带来了巨大的灾难，土壤侵蚀、水资源短缺和频繁的虫害接踵而来。最为严重的是，印度农民依靠贷款购买美国原料而负债累累，穷困潦倒。有 20 万印度农民因还不起债而自杀身亡。

· 消灭发展中国家人口的阴谋

巴菲特长子霍华德·巴菲特与祖父同名。这个富豪子弟以心怀天下、拯救世界的形象出现在公众面前。据说，霍华德很多年如一日地在美国伊利诺州务农为生，这几年还远赴非洲，拿出巴菲特基金会的钱协助当地贫农，还和联合国合作开发抗病虫害的甘薯，提供信贷让非洲农民免费使用抗旱玉米科技。

乍一看，霍华德是一个多么完美的救世主，多么无私的富二代。可事实是这样吗？

霍华德的巴菲特基金会与盖茨基金会资助美国孟山都公司的非洲水高效利用玉米项目（WEMA），将孟山都公司的玉米技术带给非洲农民。而孟山都是一个什么货色的公司呢？孟山都公司声称自己的核心价值就是和发展中国家的农民分享知识和技术。孟山都在越南战争期间和越南农民分享了橙剂（Agent Orange），导致越南出现很多缺陷膊少腿或浑身溃烂的畸形儿，还出生了很多天生弱智儿童。

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

孟山都、杜邦、陶氏和先正达等公司还是非洲绿色革命联盟的主要参与者，这些公司以非洲绿色革命联盟的招牌大肆推广转基因作物。这些转基因作物给发展中国家的人民带来了深重的苦难。

在亚洲，印度维达尔巴地区 (Vidarbha) 的农民平均每天就有 3 个自杀。原因就在于孟山都。孟山都在印度疯狂打广告，吹嘘自己的转基因棉花“宝嘉德” (Bollgard) 能完全抵抗害虫的侵袭：“宝嘉德，不用杀虫剂，让你收益更高！”然而，当地农民们需要借高利贷才能买得起售价达传统种子 4 倍的转基因棉花种子。而借贷的人就是出售转基因种子的孟山都，他们同时也售卖肥料和杀虫剂，并放高利贷。转基因棉花不仅种子价格高，还要使用专门的肥料和杀虫剂，当地棉农因而负债累累。而孟山都却毫不顾及农民的利益，肆意涨价赚取暴利，结果是种子涨价，农民贷款，但歉收后无法偿还，再借高利贷，无法偿还，最后倾家荡产，只好自杀。

在南美洲，阿根廷从 1996 年起引进孟山都公司的转基因作物。刚开始，孟山都无偿转让转基因技术，诱惑当地农民种植孟山都转基因种子，结果 20 多万农民和小农场主被逐出自己的家园，为大型商业化农业大豆种植商让路。当阿根廷农业经济逐渐受控于外国集团时，孟山都又开始无耻地收取专利费。巴西亚马孙是热带雨林地区，被称为“地球之肺”。现在为了种植孟山都的转基因大豆，这些树木都被砍伐一光。而美国 ADM、美国邦吉、美国嘉吉和法国路易达孚四家跨国公司（简称 ABCD 四大粮商）则控制了巴西大豆的生产、收获直到销售的全过程。当地农民则受制于孟山都与 ABCD 四大粮商。

在非洲，2009 年，南非发生了 8.2 万公顷的转基因玉米颗粒无收的事件。当时孟山都自己坦承，25% 以下的玉米长不出玉米粒。但实际上超过 80% 的转基因玉米都长不出玉米粒来。而孟山都居然给受灾农民付了 4200 万美元的封口费，要求他们“不许把事情说出去”。

在中国，从 1996 年开始引进转基因棉花，到 2007 年，转基因棉花种植面积占到了 69%。2009 年开始，号称抗病虫害的转基因棉花因受病虫害

影响,生产出现大幅下滑,2010年棉价更是暴涨。

在美国本土,孟山都垄断美国转基因种子市场。垄断就会带来种子价格的肆意提高。从2001年以来,孟山都玉米种子价格上涨了135%,孟山都大豆种子上涨了108%,这导致很多美国农场主被迫拍卖农场,离乡背井求生存。

即便如此,巴菲特还是要资助孟山都公司四处推广转基因作物的种植来祸害农民。首要原因当然是经济利益。巴菲特持有卡夫食品、雀巢和麦当劳的股份,而这些公司在发展中国家销售的食物使用了大量转基因原料。

2003~2005年,绿色和平组织曾几次检查出中国市场上的卡夫食品的乐之三明治饼干是转基因食品,但却未明确标示。让人感到愤慨的是,卡夫公司在欧洲市场却向消费者明确承诺——只生产和销售非转基因食品。

2004年香港绿色和平组织经过检测,公布了检验日期、地点与相关的雀巢转基因食品:

1999年11月12日	雀巢甘脆朱古力 香港
2001年3月2日	雀巢百福豆浆 香港
2001年3月2日	雀巢百福高钙豆浆 香港
2001年5月25日	雀巢婴儿纯米粉(苹果味) 香港
2001年6月26日	雀巢凤仙雪条 香港
2002年4月2日	雀巢百福豆腐花 香港
2002年4月2日	雀巢百福豆浆 香港
2002年12月19日	雀巢美极翡翠白玉汤 北京
2002年12月19日	雀巢巧伴伴 南京
2003年6月14日	雀巢百福豆腐花 香港
2003年6月14日	雀巢百福鲜豆浆 香港
2003年8月11日	雀巢巧伴伴 上海

和转基因玉米 MON810 (Bt 抗虫) 的杂交品种进行了实验。在经过长达 20 周的观察之后, 发现转基因产品影响了小鼠的生殖能力。

2007 年, 法国科学家证实, 孟山都公司出产的一种转基因玉米对人体肝脏和肾脏具有毒性。

2008 年, 美国科学家也证实了长时间给小老鼠喂食转基因玉米, 小白鼠的免疫系统会受到损害, 该研究成果发表在权威学术期刊《农业与食品化学》上。

2008 年, 意大利的科学家用抗草甘膦转基因大豆喂养雌性小鼠长达 24 个月, 结果发现食用 GM 大豆的雌性小鼠肝脏出现异常。

2009 年 5 月, 美国科学与环境医学会 (AAEM) 发表声明, 向所有成员医生提出倡议: 转基因食品对病人有严重的安全威胁; 因此, 为病人治疗安全和公共健康安全, 该机构号召成员医生不要让他们病人食用转基因食品, 并教育所在社区民众尽量避免食用转基因食品; 我们号召成员医生特别注意食用转基因食品病人的临床记录, 做好数据收集整理; 我们要求所有食品都标明是不是转基因食品或含有转基因食品。

2009 年 12 月, 法国科学家发现, 孟山都公司出产的两种 NK603 转基因玉米和 MON863 转基因玉米对小白鼠的肝脏和肾脏具有毒性, 这些副作用是性别依赖的、也时常是剂量依赖的; 其他副作用也见于小白鼠的心脏、肾上腺、脾和造血系统。法国生物技术委员会宣布, 转基因玉米弊大于利, 转基因作物种植在法国被永久禁止。

此外, 孟山都生产的除草剂农达毒性很大。转基因耕地附近的地下水所含有的微量草甘膦, 会损害婴儿脐带、胎盘和胚胎细胞从而给孕妇带来危险。

转基因对人类所带来的这些伤害, 我们都能了解到, 巴菲特、盖茨这些人难道会不知道吗? 事实上, 他们是有意为之。2008 年, 盖茨和巴菲特拨出 10 亿美元以联合国世界粮食计划署的名义在非洲开展购粮发展计划 (Purchase for Progress, 简称 P4P), 主要就是为了在非洲 21 个国家推广转

基因粮食。所谓务农为生的霍华德·巴菲特在这次推广行动中,还和比尔·盖茨、巴菲特一起与卢旺达、坦桑尼亚和乌干达等国总统会晤。

他们的阴谋在于消灭世界过剩人口。

早在 1796 年,马尔萨斯就写出了《人口论》。他认为,人类具有过度繁殖的倾向,当食物增长越来越低于人口增长时,就会有为了争夺食物而展开的战争以及随之而来的饥荒与瘟疫来降低人口数量。当死神的镰刀收割那些缺乏远见的穷人时,富人也会跟着遭殃。既然如此,还不如将穷人人道毁灭。马尔萨斯给英国政府建议,建立机构来鼓励穷人的孩子安乐死,制定政策迫使穷人无法结婚。

马尔萨斯主义在当时的欧洲流传甚广,达尔文、康德、黑格尔本质上都是马尔萨斯主义者。达尔文在《人类的起源及性的选择》中说,“比较聪慧的个人比智力较低的个人取得了更大的成就,也就留下更多的后代:这便是自然选择的形式。”哲学家康德在《对优美与崇高感情的考察》中说,“非洲黑人天生没有超出愚笨的感情——黑人爱慕虚荣,夸夸其谈,结果不得不被痛打得四下逃窜。”哲学家黑格尔在《历史哲学》中说,“黑人是完全野性的、不受约束的自然人……从这样的特点中找不出任何人类应该具备的特点。”

马尔萨斯主义说一千道一万,归根结底一句话——穷人该死。拿到现在来说,就是贫穷国家的人民和贫穷的民族该死。

马尔萨斯的幽灵一直游荡在欧美主流社会中。

巴菲特曾经讲过,人口与环境是他最为关心的两件头等大事。其实早在 1961 年,洛克菲勒家族第三代掌门约翰·洛克菲勒三世就已在联合国粮农组织的会议上指出:“人口增长是当今社会仅次于核武器控制的头等大事。”

1920 年,洛克菲勒基金会开始资助德国优生学研究,希特勒上台后,他们赞扬希特勒的种族纯洁主张,毫不掩饰地公开资助纳粹医生的研究,直到 1939 年迫于政治压力才停止资助。

1948年,德国优生学家弗朗茨·卡尔曼博士在洛克菲勒基金会的资助下成立了美国人类遗传学会。

1952年,洛克菲勒家族创办了人口理事会(The Population Council)推广优生学以减少发展中国家的入口。洛克菲勒家族从19世纪50年代开始对波多黎各进行人口控制实验,到1965年,约35%的波多黎各育龄妇女做了永久性绝育手术。

由于洛克菲勒家族的推动,联合国于1966年设立了人口基金会,洛克菲勒三世本人则被尼克松总统任命为“人口增长与美国未来委员会”主席。1969年,美国国防部长麦克纳马拉在巴黎圣母院的演讲中说:“死掉的孩子是幸运的,因为数以百万计的懒洋洋地苟活着的人身体发育迟缓,头脑残疾。”1970年,当时的世界银行行长公开宣称:“100亿人口的世界,不是我们任何人想要居住的世界。这样一个世界是不是可避免的?这还不能确定;但有两个可能途径。或者是当前的出生率更快地下降,或者是目前的死亡率上升。没有其他办法。”

1974年,在洛克菲勒三世推动下,基辛格被授权起草《国家安全研究备忘录第200号》(简称《NSSM-200》)。1975年11月,福特总统签署了行政命令,使《NSSM-200》成为美国政府的官方外交政策。《NSSM-200》称:“大多数高质量的矿藏位于发展中国家,所有的工业化国家都依赖于进口发展中国家的矿产。矿产供应存在的真正问题不在于基本储量的充裕程度,而在于如何获得矿产,如何制定勘探和开发条件,如何在生产者、消费者和矿产所在国政府之间进行利益分配等政治经济问题……控制世界人口增长代表了发达国家和发展中国家的共同利益。”

1991年,巴西政府发现,44%的巴西育龄妇女、90%的巴西黑人妇女已经做了永久性绝育手术。这些手术是美国国务院国际开发署(USAID)多年工作的“成果”。

1995~1997年,人口才2000多万的秘鲁有25万妇女动过永久性绝育手术。那些贫穷的妇女为了获得免费粮食而被国际救济机构绝育。2002年

口有 68 亿，并且正在上涨到 90 亿。现在，如果我们能在新型疫苗、卫生保健、生殖健康服务方面做一些真正超级棒的工作的话，我们也许能降低 10%~15% 的人口。”这是 2010 年 2 月，盖茨在美国加利福尼亚州长滩（Long Beach）举行的科技、娱乐、设计会议（Technology、Entertainment、Design，简称 TED）上所作的“创新为了零”（Innovating to Zero）的演讲中的内容。很不幸的是，有巴菲特影子的全球疫苗免疫联盟在 2002 年就进入中国，给西部 12 省份和中部 6 省国家级贫困县的 1100 万儿童注射了那些目的不纯的免费疫苗。

· 投资比亚迪，有意误导中国的新能源发展政策

2008年9月，巴菲特的伯克希尔公司持股87.5%的中美能源控股公司（Mid American Energy Holdings Company），以每股8元港币的价格，认购了比亚迪公司2.25亿股的股份，约占比亚迪10%的股份比例，交易总金额约为港币18亿元，相当于2.3亿美元。

巴菲特公开宣称，他对比亚迪的策略性投资，主要原因在于看好比亚迪在新能源及环保领域的巨大发展前程。中美能源控股公司的董事会主席大卫·索克勒（David Sokol）向媒体透露，选择比亚迪基于三个原因：一是比亚迪高质量的领导管理团队；二是强大的研发能力，并可以把研发快速转化为产品；三是比亚迪的快速充电科技。

但是，事实是这样吗？我们都知道，在新能源汽车领域，丰田汽车、通用汽车和福特汽车算得上是国际上的翘楚。

就企业经营管理来说丰田汽车开创了风靡全球的精益生产管理方式，是现代社会化大生产方式在企业管理中的最高发展。哪一本经营

管理的教材上会不涉及精益生产以及与此相关的作业成本法的知识？中国哪一家汽车生产厂家不是学习、模仿丰田的精益生产方式？无论是一汽大众、奇瑞汽车还是吉利，哪一家中国汽车制造厂不是争相高薪聘请日本、德国的企业管理专家？作为现代管理学发源地的通用汽车更是一个百年老字号，通用上海投资的分公司在中国历年的汽车销售排行榜上都是稳稳占据前三名。福特汽车更是改变一个时代的福特生产模式的创始者，如果没有福特公司，汽车现在还能不能走进千家万户还得打个大大的问号。试问比亚迪何德何能在企业经营管理上能和丰田、通用、福特华山论剑？它又凭什么在经营管理上和丰田、通用、福特一争高下？

就技术研发来说，丰田 2009 年全球研发投入在 9000 亿日元以上，约合 102 亿美元，占营业收入的 4% 左右，丰田还在日本本土、美国、英国、法国、德国、泰国和澳大利亚拥有 12 个设计与研发机构。通用汽车的技术水平则一直都扮演着领跑者的角色，从全球第一台汽车电子启动器到首个碰撞测试假人模型都出自通用研发人员之手，2008 年通用还以 544 项发明专利的成就一举夺得“全美技术专利首席汽车制造商”称号。至于福特汽车，研发投入一向居业界之首，奇瑞汽车研究院原院长也不过是福特汽车数百个研发工程师中的一个而已。比亚迪寥寥数十亿美元的年销售额又如何在技术研发上与丰田、通用和福特试比高呢？

就新能源汽车来说，日本是以高效混合动力汽车和插电式纯电动汽车的研究为主，代表车型是丰田公司的普锐斯、雷克萨斯和日产公司的叶子。美国则是以增程式电动汽车为主攻方向，代表车型是通用公司的雪佛兰 Volt。无论是日本的或美国的电动汽车都比比亚迪的双模混合动力车型在质量和稳定性上要更胜一筹。清华大学汽车研究所所长、电动车专家陈全世早已指出：“虽然比亚迪一再强调双模动力与混合动力的区别，插入

式充电是处于世界前沿的技术，但双模动力其实就是混合动力，而插入式充电技术早在上世纪 80 年代日本就已经研发出来，90 年代便有样车问世，归根结底，比亚迪的技术还是落在了欧美和日本一些汽车企业的后面。”而日本的电动汽车在 2010 年就已经抢滩登陆市场量产销售了，2009 年 1~7 月，丰田普锐斯在美国销量已逼近 7.5 万辆，排名轿车销量第十位，2008 年在中国的销量也接近千辆。而比亚迪的电动汽车是“雷声大，雨点小”，呼声极高的被冠以“全球第一款上市的不依赖专业充电站的电动车”称号的比亚迪 F3DM，自 2008 年 12 月 15 日上市以来的前八个月销量不足百辆，与其年销售 3000~4000 辆的目标差距过大。另一款比亚迪 E6 尚未通过中国的安全检测，至于更为严格的美国检验想都别想了。比亚迪电动汽车除了吹出一个美丽的泡沫之外，再也没有其他东西了。可为什么巴菲特与索克勒不去投资丰田、通用，反而睁着眼睛说瞎话来吹捧比亚迪呢？

由于比亚迪电动汽车的前景不明，股价估值较贵，摩根大通将比亚迪评级由“中性”调低至“减持”。就连比亚迪董事会主席兼总裁王传福都于 2009 年 5 月 13 日出售了 1117.77 万股的比亚迪公司股票，共套现约 2.8 亿港元。而巴菲特却在给伯克希尔公司股东的公开信中特意将比亚迪列为 13 家“黄金股”之一，将其看成长期持有的公司股票之一。巴菲特对比亚迪公司的持股市值已超过强生、康菲石油、赛诺非安万特（全球第三大制药公司）、英国特斯科（Tesco，超市连锁巨头）等公司。难道巴菲特真的是傻帽儿一个，选择比亚迪作为价值投资的对象吗？

答案自然是否定的。以员工十几连跳而闻名的富士康老总郭台铭曾说过：“巴菲特，您敢不敢坐比亚迪的汽车上下班，丰田、本田、福特、通用等国际大厂投资油电混合车领域很久才开始赚钱，巴菲特是用何种专业知识判断出比亚迪的潜力的？”这话说得一针见血呀！价值投资忽悠不

了明白人，即便是个臭名昭著的明白人。

所谓电动汽车，是新能源汽车的一种。新能源汽车是指除汽油、柴油发动机之外所有其他能源汽车，除电动汽车外，还包括混合动力汽车、氢能源动力汽车和太阳能汽车等。媒体与学术界的很多人总是吹嘘新能源汽车是未来汽车发展的方向，电池技术、氢燃料技术是汽车产业未来亟待发展的核心。我们的耳朵总是萦绕着这样的话：新能源汽车可以替代石油燃料，新能源汽车是清洁绿色汽车，新能源汽车是低碳经济下的最优选择。

事实又是怎么样呢？学过中学物理教科书的人都知道，热力学第一定律表明，世界上不存在永动机，能量既不会凭空产生，也不会凭空消灭，它只能从一种形式转化为其他形式，或者从一个物体转移到另一个物体，在转化或转移的过程中，能量的总量不变。包含能量的能源一般来说可以分为两种类型：一种是直接来自自然界的煤炭、石油、天然气、水能和核能，叫一次能源。另一种则是由一次能源经过加工转换以后得到的能源产品，如电力、汽油、柴油、焦炭等，叫二次能源。一次能源可以进一步分为再生能源和非再生能源两大类。再生能源在自然界可以循环再生，包括太阳能、水能、生物能等。煤炭、石油、天然气和核能则是不可再生的能源。电动车的能量来源主要是电力，是二次能源。

就我国来说，尽管天然气与水电增速较快，尤其水电的潜力很大，但尚无法代替煤炭在国民经济中的支柱作用。2007年，煤炭在工业所耗能源中的比例高达94.83%，其中主要是火力发电、炼焦和钢铁工业。我国电力中的80%都由一次能源煤炭提供的。此外，就农业来说，煤炭是化肥的主要原料。施用化肥可提高粮食作物单产约55%，提高总产量约30%，近10多年来，化肥对农作物总产量增长的贡献率在30%以上。目前，非洲部分地区与朝鲜粮食短缺的一个直接原因就是缺少化肥。在多年平

每亩施化肥 1 千克左右时，可提高单产 40%~60%，提高总产量约 35%，对粮食生产的贡献率在 40% 左右，而中国能以占世界 7% 的耕地养活占世界 22% 的人口，就是因为化肥的普遍施用。究其根本，煤炭对农业也具有举足轻重的作用。因此，从未来数十年来看，我国经济中煤是首要战略资源，它的直接用户高度集中于火电、炼钢和农业，我国能源战略的主体就是煤炭战略。

貌似电动汽车等新能源汽车的电力或氢气能源是清洁的，是无污染的，是高效率的。但是，就我国来说，燃料电池中电力的主要来源却是煤炭，氢燃料所包含的能量转移自电力，最终仍然是煤炭提供的能量。归根结底，对于中国来说，各种新能源汽车的能量来源都是煤炭。

原来如此，所谓比亚迪的电动汽车，不过是将最终能源从石油转换成煤炭。根据欧盟联合研究中心的研究报告，煤炭发电所排放的温室气体量比汽油或柴油发电要多一倍以上。从整个产业链的角度来看，电动汽车产业的环境污染、能量消耗要更甚于普通的柴油、汽油发动机汽车。

可悲的是，以巴菲特为代表的美国资本财团对中国新能源汽车资助背后的阴谋，不仅没有被国家相关决策部门识破，反而被牵着牛鼻子乱转。2009 年 3 月出台的《汽车产业调整和振兴规划》中明确指出，改造现有生产能力，形成 50 万辆纯电动、充电式混合动力和普通型混合动力等新能源汽车产能，新能源汽车销量占乘用车销售总量的 5% 左右，规划期为 2009 年至 2011 年。国务院常务工作会议已经通过的工信部、财政部等相关部委提交的关于扶持新能源汽车发展的方案提出，将确定 5 个试点城市针对私人购买电动汽车给予补贴。此外，方案还把支持在公交车、环卫车等公共服务领域推广使用节能与新能源汽车的试点城市由 13 个（这就是媒体普遍提及的“十城千辆”计划）扩大到 20 个。“十城千辆”计划由财政部、科技部、发改委、工业和信息

化部等四部委联合推出，对参与示范的新能源汽车进行财政补贴，将乘用车、轻型商用车、混合动力汽车根据混合程度和燃油经济性分为5档，最高每辆补贴5万元，纯电动汽车每辆补贴6万元，燃料电池汽车每辆补贴25万元。长度10米以上的城市公交客车、混合动力客车每辆补贴5万到42万元，纯电动和燃料电池客车每辆分别补贴50万元和60万元。2009年8月工信部发布的《节能与新能源汽车示范应用工程推荐车型目录（第1批）》中，新能源汽车比亚迪F3DM还成为获批的5款车型中唯一的轿车产品。

《纽约时报》专栏作家托马斯·弗里德曼（Thomas L. Friedman）称煤炭、石油和天然气等化石能源为“地狱能源”，那么从污染和碳排放上说，煤炭就是地狱中的地狱能源。你可以想象一个画面，当我们的高速公路和城市马路上跑的汽车都是看似低污染的新能源汽车时，大量煤炭燃烧污染下的汽车背后的景色会是什么颜色的。到时候，西方发达国家又可以人模人样地拿环境污染与碳排放来压制并妖魔化中国，可谓面子里子全都占尽了。而中国则被人家蒙着头打闷棍，丢了面子，失去里子。

也许有人会说，既然煤炭发电污染大，不如用太阳能发电吧！但是，太阳能电池的重要原材料硅是属于高耗能、高污染的产品，硅的生产也需要耗费大量电力，对环境造成不可弥补的污染。

比较出真知。我们再来看一看，美国决策层对汽车产业的规划又是怎么做的呢？2007年12月，美国众议院通过了自1975年以来的首个能源法案，以提高汽车燃油效率，降低燃油消耗。美国总统布什第二天签署了这项已被美国汽车行业接受的法案。美国新能源法，要求美国汽车行业在2020年前，把汽车燃油效率提高40%，并大幅增加乙醇等生物燃料的添加比例。如果实现这一目标，到2030年美国进口的原油每天将减少400万桶，一年减少2亿多吨，相当于目前美国年进口原油量的2/5。2009年9月美国国会通过了对通用等汽车企业拨款

250 亿美元的法案，要求他们拿出“显著改善燃油经济性达到规定的水平”的方案。所谓汽车燃油经济性是指在保证汽车动力性的基础上，以尽可能少的燃油消耗行驶的能力。2010 年年初，美国能源部宣布将拨给通用汽车 770 万美元专项资金，以支持通用汽车推进四项旨在提升汽车燃油性能的先进技术研发进程。这四项先进技术的应用将使汽车的燃油经济性至少提升 25%，同时满足未来要求日益提高的排放标准需要。

很多中国人以为，只有中国人才是谋略的行家，发达的兵法研究就是例证。可是，他们忘记了，西方国家从罗马帝国时代以来也拥有丰富的战略思想，如古罗马人弗龙蒂努斯所著的《谋略》。近代以来，以克劳塞维茨《战争论》、李德·哈特《战略论：间接路线》为代表的大量战略学研究的著作层出不穷，远胜于近现代中国。

第二次世界大战后期太平洋战争爆发，美国发动了对日本岛链的攻击，才开始时美军是逐个岛屿逐个岛屿地进行地毯式攻击。当时的日本人受到过皇民化教育的毒害，二战时也是继承了日俄战争的强悍作风，高呼天皇万岁冲向敌人的自杀式进攻让美国人伤亡惨重。其中甚为有名的让美军闻风丧胆的硫磺岛战役都被拍成了好莱坞大片《父辈的旗帜：硫磺岛战役的英雄们》。在这种情况下，麦克阿瑟将军创造了跳岛战术（Island hopping），即避过日军坚固的据点，改在防御薄弱的岛屿登陆，再利用美军充沛的工程能力和物资供应，快速地建立前进机场和港口，再对绕过的日军据点进行海空封锁。这样不但可避免直接攻坚的损失，还可以快速地前进。日军空有坚固据点，被封锁后天天遭受空袭，连补给都成了问题，往往无所作为或自消自灭，使日本人建立起来的防御链变得支离破碎，首尾不能相顾，白白耗费了大量人员和战争物资。自从美军大量装备直升机后，更是把这种战术发挥到了极致，在两次攻打伊拉克的战争中，这种战术的应用达到了极点。

在美苏争霸后期，美国里根总统于1985年提出了星球大战计划，又称反弹道导弹防御系统之战略防御计划，即以各种手段攻击敌方的外太空洲际战略导弹和航天器，以防止敌对国家对美国及其盟国发动的核打击。星球大战计划掀起美苏之间以高技术为核心的新一轮军备竞赛，最终拖垮了经济力量相对落后的苏联。1991年，苏联解体，美苏两极格局结束，美国独霸世界。20年后的今天，随着美国中央情报局冷战密件的曝光，星球大战计划被证实是一场从未实施过的彻底的骗局。原来，星球大战计划只是美国政府为了拖垮苏联而采取的一种战略而已。

美国并非部分经济学家所描绘的那样，是个人主义至上、自由市场经济加和平与民主。美国的政府是由少数熟谙大战略的资本与学术精英们控制，并且能够一代接着一代长时间地一以贯之。

俾斯麦曾经说过，“愚人说他们从经验中学习，我却宁愿利用别人的经验。”一提到日本，亚洲曾被侵略的各国人民除了咬牙切齿之外就是心惊胆寒，一提到苏联红军机械化的钢铁洪流，当年的西欧各国谁不心有余悸。一个地区性强国被美国人在军事上征服，一个世界性强国被美国人通过经济与宣传上的迂回战略迅速拖垮。谁要轻视这样的国家，谁要轻视这个国家的统治精英，谁就是颠预愚蠢。

作为美国首富的巴菲特投资中国的弱势企业比亚迪的策略，正如《孙子兵法》上所说的——“能而示之不能，用而示之不用，近而示之远，远而示之近。利而诱之，乱而取之”，打着新能源的幌子诱骗中国的新能源发展政策走上歧路。要知道，由于中国汽车销售标准低于欧美发达国家，中国路上跑的汽车燃料利用效率比欧美发达国家要低40%~60%。对中国来说，燃油经济性技术水平的提高比起发达国家投资回报率更高。更不要说50年内的技术水平来看，我们仍然无法找到石油的替代能源，目前根本不存在所谓新能源汽车的产业化机会，作

为美国统治精英中的一员并且还一直增持石油产业股份的巴菲特当然知道提高燃油经济性是目前汽车产业技术突破的方向，但却偏偏对比亚迪的电动汽车投入巨资，故意将中国汽车产业的焦点引导到新能源汽车的邪路上。

巴菲特，狼子野心，其心可诛。

· 巴菲特是新帝国主义集团殖民控制中国的一枚棋子

业内人士都知道，电动汽车最关键的部件是燃料电池。而燃料电池的主要原料是碳酸锂。因此，比亚迪一直都有收购西藏矿业的计划。西藏矿业公司最核心的资产是西藏扎布耶锂业高科技有限公司 51% 的股权，从而控制了扎布耶盐碳酸锂资源。扎布耶盐碳酸锂矿是超大规模锂、硼、钾等多矿种的盐矿床，属世界三大锂盐之一，位居世界第二。全球 99% 锂矿在两个国家，其中 50% 在玻利维亚，49% 在中国，而中国 90% 以上锂矿由西藏矿业控制。

但是，大家千万不要被这种表象所欺骗。锂在很多国家都是战略性军用储备资源。因为，没有了锂，氢弹就无法生产出来。我国 1967 年成功制造的第一颗氢弹，就用到了比普通氢几乎要重两倍的氟化锂。1 公斤铀的能量大约可以使一列火车运行 4 万公里，而 1 公斤氟化锂通过热核反应放出的能量，相当于燃烧 20 000 多吨优质煤，比 1 公斤铀

通过裂变产生的原子能多 10 倍。锂还可作为核聚变的燃料和冷却剂，天然锂和氢化锂是原子反应堆的屏蔽材料，可用作反应堆保护系统的控制棒。

此外，没有了锂，火箭、飞机和潜艇就没有了高能燃料，因为锂和锂的化合物具有燃烧度高、速度快、火焰宽、发热量大等特点，是极好的燃料。没有了锂，导弹、火箭、飞机、卫星和飞船就没有了理想的结构材料，因为锂和其他化学元素的合金具有耐高温、耐腐蚀、耐磨损、抗冲击性能好、延伸性大、弹性大、抗高速粒子穿透力这样良好的材料性能。没有了锂，飞机、坦克的寿命就会大为降低，军用仪表、雷达就无法在严寒、酷热等各种极端气候条件下正常工作，因为锂还是性能很好的军用润滑脂的主要原材料。

任何一个帝国的霸权，不仅有政治与经济优势，还具有超前的军事优势。只有坚船利炮才能为原料掠夺、经济殖民和海外投资保驾护航。外交是一个国家的上下两层嘴，经济是一个国家的骨架，强大的军队与武器装备则是一个国家的肌肉。即便在外交、经济手段失去作用后，军事打击也能成为解决问题的终极方法，比如美国对阿富汗、伊拉克的战争。巴菲特作为美帝国主义统治精英中的一员，一定对锂矿的价值具有清醒的认识。我们不得不怀疑，他对比亚迪股份的长期持有未必没有要染指西藏锂矿的长远考虑。

锂是稀土资源中的一种。所有的稀土资源都是稀缺资源，都是重要的战略资源与高新技术工业的重要原料，尤其是在军事装备方面对一些高精度毁灭性打击武器来说不可或缺。美国的 35 个战略化学元素和日本的 26 个高技术化学元素，都包括了全部稀土元素。改革开放的总设计师、前国家领导人邓小平先生在 1992 年南巡时说过：“中东有石油，中国有稀土。”中国拥有全球 95% 的稀土，全球供应量有 97% 来自中国。然而，稀有的资源却未能被自己所用，却为他人作嫁衣裳。就拿日本来说，约 83% 的稀土来自中国，日本进口的中国稀土被储存在日本海的海底，这些储备足够

日本使用 20 年。而美国、澳大利亚等稀土资源国却封存自己的矿藏，作为长期的战略储备。

当然，我国决策层也站在战略性高度上看到了稀土资源对国家军事与政治策略的重要性。2002 年 8 月 1 日，国家计委发布实施《外商投资稀土行业管理暂行规定》，强化对外商投资稀土的管理。2005 年，商务部和海关开始禁止“稀土原矿”出口，并大幅上调了稀土的出口税。2009 年 4 月，国土资源部进一步采取降低国内产能等措施。

众所周知，日本受到和平宪法的限制，不能够发展进攻性武器，在军事上对我国不具有直接的对抗性。而美国则不同，它每年的军费占到全球总军费的一半以上。它在军事上对我国是一个最为直接最为严重的威胁，最近的美韩黄海军事演习离我国京津心脏地带不过几百公里而已，这是赤裸裸的军事挑衅。因此，美国对我国稀土资源的虎视眈眈，我们的相关部门必定会小心警惕，尽力与之周旋。

在这种复杂的条件下，美国要规避我国对稀土资源的控制，就必须采用一些极为隐蔽与巧妙的迂回手段与策略。军事与经济的直接对抗是实力与蛮力的争斗，军事与经济的间接对抗则是智力的争斗。我们完全可以大胆推测，巴菲特持股比亚迪的一个重要原因，正是美国要控制我国锂矿资源的一种间接战略。

可能有人会说，巴菲特不过是一个成功的商人，一个成功的资本家或资本运作家，巴菲特所做的一切都是为了赚钱，他怎么会成为美国政府与军方的附庸呢？实际上，美国与我国不同，它的政府本身就是由大资本集团控制的。高盛的总裁可以去做财政部部长，国防部长又可去投资银行做总裁。即便是奥巴马的总统选举，也需要罗杰斯、巴菲特等大资本家的金钱支援。它就是一个官商一体的国家，资本支配了政治权力。因此，绝不能用普通国家中的政府与商人的关系来看待巴菲特与美国政府之间的关系。从隐蔽性来说，巴菲特个人的行为比美国政府的行为更具有隐蔽性与欺骗性。从美国国家利益到巴菲特，从巴菲特到比亚迪，从比亚迪到西藏

矿业，从西藏矿业到扎布耶高科，我们看到了美国人的老谋深算与巴非特的邪恶本质。

民国时期的国立安徽大学教授陈澹然在《迁都建藩议》中曾说过：“不谋万世者，不足谋一时；不谋全局者，不足谋一域。”中国作为一个拥有 13 亿人口的大国，不仅应该考虑目前一时的经济增长与发展，更应该在矿物资源与能源方面有长远的考量。

俗话说，万物生长靠太阳，大海航行靠舵手。太阳能是地面和大气的能量源泉，也是地球生物链最低端的植物与藻类光合作用所生成的生物能的来源。此外，太阳能能够使大气发生环流产生风能，使水蒸气上升构成水的势能。人类社会经济系统能源的主要来源——石油、煤炭和天然气等不可再生能源更是太阳能转化为生物能后经过数亿年的积累而成。尽管太阳能的物理学基础是核聚变反应，但目前来看，在 50 年内，人类都无法以可控核聚变产生的能量来代替现有的各种不可再生能源。如果在几十年内，数亿年积累的石油、煤炭和天然气资源耗费殆尽，现代人类社会存在的基础就要土崩瓦解。

1953 年，美国著名的地质学家哈波特（King Hubbert）成功预测了美国石油生产顶峰将发生于 1970 年。石油生产顶峰，也称“哈波特顶峰”（Hubbert's peak），是易于开采的石油供给达到顶峰的术语，石油储备评估主要也是基于易于开采的石油供给。还有一些难以开采的石油来源，生产这些石油需要高得多的成本，换言之，是低得多的能源 - 投资回报纸币。19 世纪 60 年代在世界范围内，油田的发现达到顶峰，然而，新发现油田的平均规模随着时间的推移越来越小。

除了石油以外，任何一种有限的资源，在开采的初期，其开采量主要取决于需求，因而其累计开采量呈指数增长；随着累计开采量的增加，资源极限对开采量的影响越来越大，增长率将越来越低，直至降为零。于是可以用生物种群演化的逻辑斯蒂函数来拟合其累计开采量数据，进而预测逐年产量，这就是哈波特曲线（Hubbert Curve）。

不可再生的一次能源——石油、煤炭、天然气的供给都可以用哈波特曲线来拟合和预测。根据哈波特的方法，国际知名的能源观察组（EWG）和能源所（IFE）认为，亚洲煤炭产量在未来 5~15 年可能到达“顶峰”。美国在 20 世纪 90 年代就已过了产量顶峰，剩下的大部分储量主要是质量较差的烟煤和劣质褐煤。

用哈波特曲线推算中国的煤炭产量，可能在 2027~2036 年达到年产 30 万吨左右的峰值，此后年产量的大趋势是逐渐下降。以 1949~2005 年的煤炭产量数据作回归分析，可以得到中国煤炭总产量的统计拟合曲线及对未来的预测。根据这种方法，世界银行分析的结果是，到 2020 年，煤炭需求将达到 44 亿吨。因此，到 2020 年，煤炭供需缺口将高达 14 亿吨左右。

除了煤炭资源，现有的所有能源的生产与消费经过推算将于 2030 年前后达到峰值，此后将下降。如果能源政策没有任何改进，到本世纪后半期，我国的社会经济系统将无法运转。加州大学伯克利分校劳伦斯伯克利国家实验室（Lawrence Berkeley National Lab）对中国能源问题初步研究的分析结果也与此不谋而合。他们认为，中国很有可能将在未来数十年内面临严重的能源紧缺问题。如前所述，中国目前的能源主要以煤为主。

也许有人认为，只要不断地发展高新技术，就可以解决能源短缺问题。然而，技术进步并不能解决问题。就拿信息技术来说，信息并不能脱离物质属性的大脑、书籍以及计算机而独立存在。美国信息技术产业消耗了电力的 13%，2000~2004 年美国填埋 3 亿台电脑，每台电脑所含的有毒金属在 3.175~4.536 千克之间，每 3 台电脑进入市场就有 2 台电脑报废。

那么欧美、日本等发达国家为何可以保持能源的充足供应与对生态环境的保护呢？美国经济学家赫尔曼·戴利（Herman E. Daly）早已指出：“不发达国家将会保持对发达国家作为出口市场的依赖。此外，当最丰富的和

最容易获得的资源首先被开采完后，仅剩下较贫乏的和不容易获得的储备作为以后的发展所需。后者需要更多的资本密集型的技术，为此，不发达国家必须一再依赖于发达国家……出口主要的地质资本以换取上层社会奢侈消费品的第三世界国家，将会同样陷入灭亡的困境。”原来，发达国家是以落后国家的能源短缺来支持他们自己充足的能源供给，以落后国家的生态危机来支持他们自己花园一般的世界。这是血淋淋、赤裸裸、弱肉强食的能源帝国主义与生态殖民主义。

如果中国的决策层与企业界受到巴菲特的蒙蔽，一意孤行地发展以电动汽车为代表的新能源汽车，我们可想而知，中国的能源紧缺在未来几十年将更加严重。前文提到，中国的汽车技术发展方向应该提高燃料经济性。此外，我们还应该大力发展公共交通，而非小汽车。

我们不妨想象一下，如果中国未来的交通主要依靠小汽车的话，有车必有路，国家需要投入大量的资源占用良田、森林与湿地来修建道路等基础设施，我国基础设施建设大约侵占了 2.5 亿亩良田、森林与湿地，约占目前耕地总面积的 14%，而国家对交通基础设施的巨额投资是对汽车使用者的巨额隐性补贴，是鼓励购买小汽车的行为。于是，有路就有了更多的车，结果形成了一个无止境的恶性循环。这就是美国布鲁金斯研究所政治经济学家安东尼·唐斯（Anthony Downs）所提出的著名的唐斯定律（Downs Law）。

每位乘客所分担的道路等基础设施成本由高到低，依次为小汽车、摩托车、自行车、公共汽车。从消耗的能源来看，以小汽车交通为主导的城市，其人均交通能耗比以公共交通为主导的城市高出 2.5~4 倍。全球第二大城市、人口多达 1800 万的墨西哥城集中了全墨西哥一半以上的工商业与金融业，为保证公共交通的发展，墨西哥政府每年从市政建设费中提出 37%~44% 用于公共交通建设。在城市客运交通量的构成中，公共交通提高到 80.7%。而日本则早在 20 世纪 70 年代就大力建设轨道交通，使之承担了城市 60% 以上的客运交通量。

很多出过国的人往往会惊讶于国外道路与城市基础设施的破旧与落后，甚至有人惊呼，“美国人的穿着打扮粗糙无比，还不如上海人时髦乖巧”，“美国是个大农村”。殊不知，这是美国控制世界大战略的一部分。美国耕地面积为 19 745 万公顷，占世界总耕地面积的 13.15%，排世界耕地面积的首位。而中国的耕地面积为 12 414 万公顷，仅位居第四。与中国无休止地对耕地的掠夺性使用不同的是，美国每年都有一定比例的耕地不种庄稼，荒废一年，这就是休耕地。把一定比例的耕地进行休耕，是美国政府或农场组织强制推广的措施。美国休耕政策已经执行了 20 多年，目前美国有 3470 万英亩耕地进入了休耕项目。即便如此，美国农业出口量也是大得惊人。美国农产品出口总量占全球 20%，排名第一；谷物出口占全球 40%，排名第一；玉米出口占全球 70%，排名第一；大豆出口占全球 67%，排名第一；棉花出口占全球 26%，排名第一；小麦出口占全球 37%，排名第一；肉类出口占全球 7.4%，排名第一。

而我国因基础设施建设破坏了大量的良田、森林与湿地，粮食产量停滞不前甚至倒退。为了短期的经济收益而进行涸泽而渔的基础设施建设，而当代农业生产要投入大量的能源，再加上未来能源顶峰的到来，可以想见，其结果必然是将来在粮食与能源上受制于美国，在军事与政治上依附于美国。正如美国前国务卿基辛格所说的：“谁控制了粮食，谁就控制了所有的人民；谁控制了石油，谁就控制了所有的国家；谁控制了货币，谁就控制了整个世界。”美国人的战略构思确实是技高一筹。

郎咸平在《新帝国主义在中国》一书序言中说：“新帝国主义，其帝国主义的本性并没有变。产业资本、金融资本和国家之间配合得更加娴熟和默契。它们利用资本和军事实力，创建所谓的游戏规则，设置圈套，套牢弱势国家和民族。新帝国主义不仅仅是要自然资源，而且是要牢牢控制从农业到工业到各种可能牟利的产业，最终实现从思想上控制一个

国家和民族，在产业上让你完全依附宗主国。”如果我们认识不到巴菲特是新帝国主义阴谋控制殖民中国的马前卒的本质，如果我们不能揭穿巴菲特及其背后美国金融资本统治集团的阴谋，如果我们不能在大战略上与他们斗智斗勇而着了巴菲特的道，那么将来我们只能成为美帝国主义的附庸卫星国，我们的子孙后代只能生生世世过卖身为奴的生活。朋友们，请赶快觉醒吧！



· 美国石油战略与巴菲特对中石油的投机

让我们先来看一下巴菲特投机中石油港股的整个过程：

2000 年 4 月，中石油（中国石油天然气股份有限公司，简称中石油）以每股 1.28 元港币的低价在香港发行，发行对象是外国投资者。

2001 年，巴菲特首次购买中石油 H 股（港股）。

2003 年 4 月 1 日，巴菲特持有 11.09 亿股中石油股份，持股达到 6.31%。

2003 年 4 月 9 日，巴菲特以每股 1.66 元港币的价格买进 8049 万股。

2003 年 4 月 11 日，巴菲特以每股 1.657 元港币的价格买进 8537.2 万股。

2003 年 4 月 15 日，巴菲特以每股 1.66 元港币的价格买进 3141 万股。

2003 年 4 月 17 日，巴菲特以每股 1.66 元港币的价格买进 8049 万股。

2003 年 4 月 22 日，巴菲特以每股 1.668 元港币的价格买进 1.62082 亿股。

2003 年 4 月 23 日，巴菲特以每股 1.67 元港币的价格买进 1.0524 亿股。

2003 年 4 月 24 日，巴菲特以每股 1.61 元港币的价格买进 2.165 亿股，持股比例达到流通股的 13.35%，总持股量为 23.47761 亿股，成为中石油

第二大股东，仅次于实际控制人中国中央政府。

2007年9月27日，巴菲特以每股13.89元港币减持中石油2.34亿股，持股量降至9.14亿股，持股比例降为4.33%。

2007年9月30日，巴菲特持有中石油股票减少为6.529亿股，约占中国石油总股本的3.1%。

2007年10月19日，巴菲特表示，已将23亿股中石油股票全数出售。

从2001年买进以来到2007年全数抛出，巴菲特共赚取277亿元港币的利润。2007年10月22日，巴菲特还非常俏皮地公开致信于中石油集团蒋洁敏总经理，内容如下：

尊敬的蒋先生，您好：

十分感谢您。

从各方面而言，我们非常满意对中国石油的投资。在我们持有贵公司股份期间，贵公司能够以较低的代价发现石油，其工作优于绝大多数国际大石油公司。

贵公司还很公平地处理好了股东关系，公司的股息政策做到了与几年前所承诺的一致。

在我当初买入中国石油时，我感到石油价格有望上涨，并认为这对石油行业的所有参与者都有利。但是油价上升至目前水平，使我对油价继续上涨的期望不再那么大。因此，我们在石油行业的持股量已所剩无几。如果中国石油股价有所回顺，那么中国石油将是我们重新购入的首选股票。

再次感谢贵公司为股东所做的一切，我们很欣赏你们的工作。

您忠诚的

沃伦·巴菲特

巴郡公司主席

22007年10月22日

巴菲特从持股中石油开局到完美收官的整个过程，众多媒体纷纷鼓噪“股神”巴菲特又完成了一次完美的价值投资。那事实又是什么呢？

让我们先从当年的苏联说起。20 世纪 60 年代末，苏联在西伯利亚的冻土地带发现了巨大的石油资源储量并进行了开采，冻土上开采石油成本很高，苏联石油的开采成本在每桶 20 美元左右。中东石油的开采成本仅在每桶 5~7 美元。前俄罗斯总理盖达尔曾指出：“苏联经济的崩溃和苏联的崩溃是由世界油价的下跌，以及对开发西伯利亚油气田的战略错误所引发的。”上世纪 80 年代，美国除采用星球大战的骗术外，还采用了对苏联的经济战。当时，沙特阿拉伯的产量占欧佩克总量的 40%，控制了沙特就控制了油价。1985 年，美国和沙特达成协议，提高石油产量，将世界油价长期压低在每桶 10~15 美元，损害苏联石油工业的出口收益以耗尽其外汇来源。没有了石油的巨大收益，加上阿富汗战争对国家财政的消耗，苏联经济难以维持最终走向解体。

苏联解体后，俄罗斯从 1992 年开始实行自由主义的社会经济改革。俄罗斯经济 1992~1996 年连续 5 年负增长。1998 年俄罗斯金融危机爆发，国家经济处于崩溃边缘。同时，世界石油价格却暴跌，从 1997 年每桶 19.54 美元，跌到 1998 年 13.73 美元，让俄罗斯经济雪上加霜。1992~2002 年，俄罗斯国内生产总值下降了 50% 以上，俄罗斯工业体系土崩瓦解，支离破碎。一些现代化航空航天企业改行生产简单民用品，如炒锅或是园艺工具。20 世纪 30~50 年代工业化的成果化为乌有。俄罗斯工厂中的机器、设备基本上没有更新，越来越陈旧，工厂、矿井、机器设备、交通运输、建筑物，整个基础设施近 20 年没有改造，没有修理。精密机器制造、航空航天、生物工程、精细化工、电子、核工业等现代高科技行业都处于停滞状态，投资严重不足。科技人员老化非常严重，大部分工程师接近退休年龄。科技人员数量从原来 250 万下降到 80 万，大量高级专家移民到美国、西欧和中国，即便是留在俄罗斯国内的成千成万的高级人才为了养家糊口也不得不被迫转行搞商业。俄罗斯已

经从具备完整工业体系的国家退化成了依靠石油、天然气等原材料出口的国家，原材料出口收入占据俄外贸总收入的 2/3。根据世界银行估算，仅石油和天然气行业就占据了俄罗斯 GDP 的 1/4，但是雇用的劳动力却不到俄国劳动力人口的 1%。俄罗斯已成为美国、西欧和日本的原料供应国和附庸国。

俄罗斯人的生活水平也急剧恶化。2000 年时，俄罗斯无家可归者总人数在 300 万左右，正式登记的精神病患者人数 300 万，流浪儿童数量达到了 200 万~400 万，妓女数量也超过了 300 万。最为严重的是，从 1992 年起俄罗斯人口逐渐萎缩，每年要减少 80 万人。男性平均寿命也就 58 岁，婴儿死亡率也高达 12%。第二次世界大战以来的美苏冷战终于以俄罗斯的惨败画上句号，俄罗斯民族也算是被美国人整残了，对美国人不再具有直接的严重威胁了！

杀敌一千，自伤八百。虽然打败了苏联人，但美国人自己也是伤痕累累，经济上千疮百孔，依靠对外借债过活，成为全世界最大的债务国。欠债还钱，杀人偿命，这是中国人的道理。但对美国来说，由于美元是世界贸易的结算货币，美国人可以通过美元的贬值让中国、日本等债权国美元储备的实际价值不断缩水，美国人是有意赖账。于是，我们看到从 2002 年开始美元便持续贬值。由于国际石油市场上的计价单位是美元，所以伴随着美元贬值而来的便是石油价格的疯狂上涨。2002~2008 年，国际油价从 20 美元/桶的水平如坐火箭般蹿升至 2008 年 7 月的 147 美元/桶的高位，涨幅超过 6 倍。

我们可以说，2002~2008 年的石油价格暴涨是美国人的一种战略安排。同时，中国石油消费量在 2001 年就超过了 2 亿吨，仅次于美国、日本居世界第三位，2004 年成为仅次于美国的世界第二原油进口大国，对进口原油的依存度达到 42%。而巴菲特恰好在石油价格暴涨之前一年的 2001 年购入中石油股票。无论是用善于价值投资或用善于投机来解释，都让我们无法相信巴菲特与美国石油战略毫无关系。

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

让我们再回到1999年4月8日。这一天，我国国家领导人与克林顿总统在白宫进行了会谈。双方在能源和环境问题上达成的共识正逐步得到落实，双方在上述领域的互利合作正在取得新的进展。双方即将在环保和能源领域签署一系列合作协议。双方表示愿意继续共同努力，推动中美在能源和环保领域的互利合作取得更大的成果，即允诺美国高盛集团对中国石油、石化产业进行内部整顿与重组。

随后，1999年11月5日，在高盛的“帮助”下，重组中油集团和中国石化总公司，以长江为分界线，分别建立了长江以北的中石油和长江以南的中石化两个特大型企业集团。中石油在国家工商总局登记注册，以4000多亿元人民币的缩水资产在海外上市。高盛在中石油的首次公开招股交易中担任主承销商。2000年4月，中国石油天然气股份有限公司股票在香港联合交易所挂牌交易。

我们知道，巴菲特持有高盛几十亿美元的股份，高盛的总裁保尔森又荣升美国财政部长，巴菲特敢于在大家都不看好中石油的情况下大胆入股中石油，这当中难道没有天知地知你知我知的内幕吗？就像前文所分析的，国际石油价格并非什么自由市场的供需决定，而是美国资本与权力的操纵，那么巴菲特之所以看好中石油股票，我们可以大胆判断，这完全是因为他掌握了甚至参与了美国精英集团对石油价格的操纵过程。

2005年中石油盈利1334亿元人民币，2006年狂赚1422亿元人民币，从2000年上市以来每年分红两次，现金分红率达到45%以上，至2007年已经累计分红达到3055亿元人民币，相当于每个中国人奉献了269块钱。中石油集团石油经济和信息研究中心某高级研究员声称，中石油这样的优秀公司，将不惜一切代价努力创造价值，确保海外投资者的利益。美国《商业周刊》“赞许”中石油正成长为一个“现代盈利机器”。巴菲特这样的顺风仗岂能不数钱数得手抽筋。

对于美国人来说，抬高油价有利必有弊。俄罗斯因为油价大涨而逐

渐恢复元气。2006年8月,俄罗斯提前偿还巴黎俱乐部(成立于1956年的国际性非正式组织,现由全球最富裕的19个国家组成,专门为负债国和债权国提供债务安排)230多亿美元的外债,所欠外债总额减少了2/3,低于GDP的5%。2006年,俄罗斯黄金储备达3000多亿美元。2006年,全球三大国际评级公司大大提高了俄罗斯的信用等级,直接跳跃8个等级,从最低金融危机级提升到投资级。2000~2008年,俄罗斯平均年增长率高达6%,俄罗斯总产出水平已恢复到苏联时期的70%。

俄罗斯民族具有强烈的民族自尊和大国情结。19世纪俄国著名思想家陀斯妥耶夫斯基曾说过:“真正伟大的民族永远不屑于在人类当中扮演一个次要角色,甚至也不屑于扮演头等角色,而一定要扮演独一无二的角色。这是俄罗斯人对自己的期许。”那头昏睡不已,被美国人打倒在地还踏上两脚的北极熊渐渐苏醒,仿佛又让人看到了上世纪那个咄咄逼人的红色帝国。

2006年,俄罗斯推出了近250件新式武器。

2007年4月,普京在国情咨文中宣布投入1670亿美元的武器装备更新计划,全面恢复了军机生产,“库兹涅佐夫元帅号”航母重新巡航。

2007年4月,第四代战略核潜艇“尤里·多尔戈鲁基”下水。

2007年5月,俄罗斯成功试射了“RS-24”多弹头洲际弹道导弹,伊斯坎德尔-M巡航导弹试射成功。

2007年6月,俄罗斯成功试射了射程8300公里的“布拉瓦”战略潜射导弹。

2007年8月,14架俄罗斯战略轰炸机从7个机场同时起飞,逼近英国领空,飞越了关岛美军基地,侦察美军正在那里举行的“2007勇敢之盾”军演,携带巡航导弹“战略巡逻”到美国阿拉斯加。俄空军总司令泽林上将公开宣布,俄罗斯将恢复自1992年以来十几年没有进行的远程侦察巡逻,巡逻范围将包括“太平洋、大西洋、印度洋和北冰洋上空”。

俄罗斯海军总司令马索林元帅宣布，到 2025 年，俄海军将装备包括 6 艘航母和 95 艘潜艇在内的 300 艘现代化战舰，其作战范围，也将是“全球各大洋”。

2008 年 8 月 5 日，北京奥运会开幕前三天，俄罗斯出兵格鲁吉亚的南奥塞梯，把格鲁吉亚军从南奥塞梯赶了出去。

现实国际社会的实际本质遵从的是弱肉强食的丛林法则。美国人眼中那个“被打败的国家”的再次崛起依靠的就是石油与天然气。对美国来说，俄罗斯这样一个横跨欧亚的大国重新崛起将会像场噩梦。卧榻之侧岂容他人鼾睡，对于美国来说，俄罗斯这样的心腹大患，必将除之而后快。美国能源部测算，石油每桶价格每下跌 1 美元，俄罗斯外贸收入就缩水 14 亿美元，财政收入就下降 20 亿美元。肢解遏制俄罗斯就要从石油下手。

2008 年 7 月 11 日，世界石油价格涨到了每桶 147 美元的最高峰。

2008 年 8 月，北京奥运会召开期间，石油价格开始暴跌。

2008 年 8 月 24 日，奥运会结束后，石油价格跌到了每桶 112 美元。

2008 年 12 月 19 日，石油价格跌到每桶 32 美元，仅相当于 2003 年年初的水平。

2009 年 2 月 12 日，石油价格为每桶 34 美元，达到 2009 年的最低点。

2009 年 10 月 14 日，石油价格攀升到每桶 75 美元。

2009 年 12 月 22 日，石油价格达到每桶 79 美元。

2010 年 2 月 9 日，石油价格跌到每桶 73 美元。

2010 年 5 月 19 日，石油价格跌到每桶 69 美元。

从 2008 年开始，国际石油价格的持续不振，让俄罗斯经济体系分崩离析。股价从 2000 多点暴跌到 500 点，房地产价格下跌 40% 以上，银行信用等级下降，外汇储备大幅缩水，企业破产减产，超市货架变得空空如也，失业率急剧上升，民众生活水平严重下降，大规模的反政府示威游行接连不断。俄罗斯仿佛一夜之间回到了上世纪政治分裂、经济崩溃、社会

动荡的地狱般的 90 年代。俄罗斯总统梅德韦杰夫警告说，坏消息正从四面八方传来，如果不火速采取行动，俄罗斯经济可能面临上世纪 90 年代苏联解体时的危险。操纵石油价格的美国人又再一次地将俄罗斯的复兴扼杀于摇篮之中。

2010 年 6 月，俄罗斯宣布准备用 5 年购买 100 亿欧元的西方军火以缩小技术差距。在石油暴跌、经济崩溃的打击下，俄罗斯科技复兴的美梦终随苏联时代最顶尖的科研人员的衰老退休而一去不复返。当年的超级军事强权大国居然沦落到需要大量进口西方尖端前沿装备与技术来满足俄罗斯国防与军备的需要。美国人这次不仅打趴了北极熊，还彻底将北极熊尖利的熊爪变成了可口的熊掌。

我们回过头再来看，巴菲特彻底将中石油股份清仓的时间与美国石油战略变化之间的关系。如果说，世界石油价格是由市场决定的话，那么按照巴菲特价值投资的理念，没有任何人可以跑赢市场，更没有任何人可以预测市场的长期趋势，巴菲特又如何恰好在 2001 年购入，2007 年抛出？是财务报表分析出来的，还是掐指算出来的？稍微动动脑子，就知道这种神话完全不可信。

世界石油价格只可能是全球最强大的美国利用政治、金融、货币乃至于战争手段控制起来的。20 世纪 70 年代，美国与沙特达成一项永久性协议，沙特同意石油结算以美元为唯一定价货币。此后，石油输出国组织（OPEC）其他国家也纷纷仿效。当时石油输出国组织在全球石油供应中几乎占统治地位，那些非石油输出国组织成员的产油国也逐渐接受了这一规定。自此，美元成为全球石油交易的结算货币。因此，美国可以通过控制利率与货币来操纵石油价格的上涨或下跌，还可以通过军事手段来控制全球石油的生产与运输。“9·11”事件之后，美国对阿富汗的入侵与占领，目的在于控制西方出入里海湾石油与天然气在地缘政治上的门户。2003 年，美国对伊拉克的入侵，目的在于完全控制中东石油。石油产量的巨大增长主要来自波斯湾的石油生产，那儿拥有全球石油储备

的 2/3，因此，波斯湾将是未来石油开采量大幅度增长的主要来源。格林斯潘在他的《2007 年，混乱的时代》（The Age of Turbulence in 2007）一书中写道：“众人皆知，伊拉克战争主要是为了石油。我因在政治上不便于承认这点而感到非常沮丧。”

因此，我们可以认识到这样一个无可辩驳的事实——国际石油价格的变化完全由美国金融垄断资本统治的精英所操控。巴菲特在 H 股上神乎其神的表演，A 股中小散户们对中石油的无偿贡献，就很好理解了。善良的羊怎么能够斗得过凶恶的狼呢？



第八章

为什么巴菲特可以操纵全世界 ——谁搞乱了我们这个世界

- 金钱游戏的规则
- 金融危机的根源
- 羊偏偏要替狼来辩护

· 金钱游戏的规则

2009 年, 美国全年的平均失业率在 10% 以上, 成为 1948 年开始调查失业率以来最高纪录。占美国人口 65%~85% 的中产阶级背负的原本风险较低的优质房贷出现大量违约, 2009 年第三季度, 缴款逾期 60 日以上的优质房贷已经增至 83.8 万户。随着实体经济的衰退, 2008 年以后的金融危机与经济危机的状况并未像一些经济学家所宣称的那样在好转, 而是仍然在不断恶化。

那么金融危机的根源到底是什么呢?

巴菲特之所以是世界首富, 靠的他所持有的股票价值的不断提升, 或者说, 金融资产价值的不断提升。“所有这些证券实际上都只是代表已积累的对于未来生产的索取权或权利证书, 它们的货币价值或资本价值, 或者像国债那样不代表任何资本, 或者完全不决定于它们所代表的现实资本的价值。”金融资产其实是一种债权, 即获取未来收入的权利。

收入则是用货币或钱来衡量的。现代经济的核心就是赚取货币的竞争。

很多人以为，钱就是美元、人民币或者其他币种。其实货币是一种游戏规则。货币的本质是一种人与人之间的信用关系。信用就是大家都默认的一种协议，一个人手上拥有的钱代表别人对你的债务。所有的信用关系都有资产作为抵押，比如中央银行所发行货币的资产抵押是政府未来的税收。广义地讲，只要你的资产可以轻易地转让给别人，都具有货币的属性。股票、债券以及各种金融衍生品，只要能够轻易卖给别人换取美元或者用来作抵押品，都可以算作广义货币。但是，只是国家发行的货币，所有人都会承认，流动性最好。整个现代经济的核心就是以信用关系为基础的货币体系与金融体系。

因此，现代社会的基本规则就是看谁赚钱多，谁赚的钱越多谁在这个社会就越有地位。在这个以钱为纲的社会中，人们办企业、做生意、交朋友，甚至读书学习都是为了钱。金钱成了人们活动的主要目的与追求。对于巴菲特这种大富翁来说，赚取金钱的活动更是成为一种数字游戏。人与人之间的金钱关系变成了和血缘关系、婚姻关系近似的一种游戏规则。而这种游戏规则让钱成了一种工具，一种支配别人、占有社会资源的工具，一种权力分配的工具。有了钱就可以支配别人，你买了一台电脑其实不过是买了各种物质资源和电脑生产工人的劳动而已。正因如此，美女才会挤破脑袋，费尽心思要嫁给有钱人，其实她不过是嫁给了金钱所具有的对别人的支配权，而没钱的人则是被支配者。现代经济的规则就是如此。

巴菲特这种超级富豪阶层所拥有的货币以及广义的货币又是从哪里来的呢？

我们不妨设想这样一个缩微的社会：有一个房地产老板雇用了 100 个工人，这 100 个工人可以建造 120 套住房。如果老板给这些工人发的工资正好可以购买 100 套住房，那么老板就拥有了剩下的 20 套住房。对于老板来说，资本投入是 100 套住房的价值，资本回报是 120 套住房的价值，赚取的利润是 20 套住房，因此老板的资本回报率是 20%。但是，这种情况表明，始终有 20 套住房卖不出来，这就是生产过剩。要解决生产过剩，

老板给工人发的工资正好可以买下 120 套住房，此时，老板一无所获，利润为零。

作为这个老板既要获取利润，又要将所有的住房都卖出去，只有一个办法，老板除了开房产公司以外，还要开办一个银行。银行借出可以购买 20 套住房的钱给工人，此时，老板不仅获得 20% 的房产投资回报，还可以收取工人借钱的利息。巴菲特的钱就来自利息，这就形成了食利者阶层。如果工人还清贷款，那么又回到了原来的情况，利润降低为零。因此，巴菲特这样的食利者阶层和直接生产的企业无论如何都必须要让工人始终负债累累，只有这样才能既可以获取利润和利息，又不会发生生产过剩。这就导致了金融泡沫与经济泡沫。可是，富者愈富，贫者愈贫的状况会越来越严重，要维持利润，只能不断吹大金融泡沫与经济泡沫，皆大欢喜的局面不会永久持续。这是因为，金钱不能代表真正的财富，真正的财富源于不断增长的工农业生产，而不是金融资产的增加。那些股票、债券、期货期权等各种金融衍生品所代表的财富可以轻易地蒸发掉。

· 金融危机的根源

让我们从虚拟世界再回到现实世界。

19 世纪，“资产阶级在它的不到一百年的阶级统治中所创造的生产力，比过去一切世代创造的全部生产力还要多，还要大。”但资本的本性是逐取利润与积累。因此，大众持续加剧的贫困与极少数资本家阶级不断积累的巨大财富形成鲜明的对比，这成为 19 世纪资本主义的主要特征。

即便到 20 世纪初，“大雇主可以根据工作市场的供需状况随心所欲地决定薪资与工作条件，几乎不用担心会遭遇有组织的抵制。罢工往往会被武力破坏，一般情况下是被雇主雇用的工贼破坏，但有时是州一级的民兵组织或联邦军队介入……我们不应被这些进步所误导，从而对长年累月真切的贫穷与匮乏视而不见。到了 20 世纪 20 年代末，许多美国工人仍然一贫如洗。少数人过着富裕奢华的生活，而那些不幸者——失业大军、受工伤的人或者没有子女的老人——却遭遇了巨大的痛苦。”

贫穷的丰裕社会是如此荒谬却现实的吊诡。

20 世纪 30 年代到 70 年代,在苏联等社会主义集团与资本主义制度进行竞争的外部压力下,资本利益集团不得不接受妥协,工会迅速壮大,逐渐形成工会对资本的制衡力量。工会将工人们组织起来与资本利益集团进行集体谈判,强大的工会使得工人工资与福利逐渐上升,套上黄金锁链的工人们温顺地接受了被剥削的地位与福特制。在这种情况下,福特制所带来的劳动生产率的提高与超额剩余价值向所有的社会阶层重新分配,尤其偏向于劳工阶层。收入分配向工资的倾斜,大众购买力水平日益提高。

然而,20 世纪 70 年代以来,资本全球化与虚拟化浪潮兴起,逐渐形成了金融垄断资本主义,企业上层工薪人员以及自主就业的中产阶级也加入到这个对资本所有者有利的新经济进程之中,因为这些阶级也通过直接或间接方式持有证券,分享了资本所有者的权益。

在这复杂模式中,以巴菲特为代表的金融资本支配着其他组成部分。金融资本在上述权力结构中的地位是:它支配着一个更大的集团,而这个集团又支配着社会的其余部分。金融霸权则是指最富有的资本所有者和金融机构对整个经济行使着权威和控制。正如美国林肯总统所说——“我有两个主要的敌人:我面前的南方军队,还有在我后面的金融机构。在这两者之中,后者才是最大的威胁。我看见未来的一场令我颤抖的危机正在向我们靠近,让我对我们的国家的安危战栗不已。金钱的力量将继续统治并伤害着人民,直到财富最终积聚到少数人手里,我们的共和国将会被摧毁。我现在对这个国家安危的焦虑胜过以往任何时候,甚至是在战争之中也是如此。”——这种局面已经成为了现实。

经济全球化导致欠发达国家相对于稀缺的资本来说近乎无限的劳动力涌入市场,严重压低了全球劳工收入水平。如英美等发达国家纺织行业非熟练劳动力成本相对于中印这样的国家毫无竞争力,而非熟练劳动力以及相关行业的专业人员难以转换行业,从而造成发达国家的工人收入降低。不仅如此,像中国、印度这样劳动力供给近乎无限的国家还给诸如印尼、菲律宾、越南、墨西哥等欠发达国家带来了非常巨大的影响,大量的中

国、印度工人进入世界劳动力市场加剧了各国劳工之间的竞争，并迫使其他欠发达国家降低他们的工资标准。这一现象被称为“竞劣”（Race to the bottom），即竞争越激烈，结果越糟糕。

经济增长与资本积累最终依赖于以工资收入为基础的消费需求。与工人的消费倾向相比，资本利益集团阶级的消费可以忽略不计。工人实际工资的停滞和下降，公共支出与社会福利的削减，限制了有效需求的增长，又再次导致了生产过剩。全球工资总收入占全球 GDP 的比重越来越小，而资本回报则越来越高。工资总收入降低意味着最终消费者的购买力下降，于是产生了生产与资本的过剩。如果这种情况一直蔓延下去的话，投资回报率总有一天要下降到不可承受的地步。

为了消化全球生产过剩，美国消费信贷日趋高涨。美国消费支出的增长远高于个人可支配收入的增长。1994~2004 年，美国个人消费支出在 GDP 中的比例从 67% 上升到了 70%。消费借贷总额与消费者可支配收入的比例，从 1975 年的 62% 增加到了 2005 年的 127%。目前美国家庭的总负债比上世纪 90 年代高出 4.7 万亿美元，相当于美国国内生产总值的 1/3。按照美国目前的储蓄率计算，美国家庭债务收入比要回到 90% 的水平，需历时 50 年。

由于在生产投资上利润率下降，这使得大量过剩的资本从生产领域流入金融领域。1986 年，美国金融业利润占美国企业利润的 19%，而现在已经涨到了 41%。在利润的刺激下，金融机构甚至一些制造业企业都积极从事于各种形式的信贷扩张。另外，新自由主义意识形态的货币主义低利率政策使得廉价信贷易于获得。这些因素大大推动了资本主义经济的虚拟化过程，形成各种极其复杂的信用衍生产品，比如，在住房信贷证券化（Asset-backed security, ABS）的虚拟过程中，形成了债权结构十分复杂的债务抵押债券。

美国经济学家明斯基在 20 世纪 50 年代提出了“金融不稳定性假说”。他认为，融资行为主体的收入—负债关系可以分为三类：套利融资

(edgefinance)、投机融资 (peculativefinance)、庞氏融资 (Ponzifinance)。套利融资指行为主体在未来一段时间内所取得的现金流入已超过预计的现金流出。经济主体的负债结构中股权融资比重越大,越可能是套利融资。投机融资指行为主体取得的现金流入超过因日常支付及偿付应付利息而发生的预计现金流出,然而尚不足以支付到期应付债务的本金。庞氏融资指行为主体取得的正常现金流入尚不足以支付日常性现金支付及债务利息,经济主体需要不断地“借新债还旧债”或出售资产,这降低了资产净值。

在经济活动的过程中,资本利益集团用货币资本购买劳动力和生产资料来作为生产资本通过创造剩余价值获得商品,将商品卖出后获得货币形式的大于最初投入的货币资本,这个过程不断进行,资本积累的水平亦随之不断提高。此时,经济活动中的融资主要是套利形式。然而,由于资本积累依赖于工人的购买力,工人创造的价值要高于工资,而资本利益集团阶级追求的是资本积累本身,无法通过消费来弥补缺口,因此,生产过剩必然发生。为了解决生产过剩并维持资本积累,资本利益集团阶级通过利率等手段刺激消费者增加借贷来暂时地缓解生产过剩。此时,虚拟经济迅速扩张,融资活动中出现了投机融资形式和庞氏融资形式。由于生产过剩并没有得到解决,利润率下降使得生产活动变得越来越无利可图,过剩的资本不断转化为虚拟资本,资产价值的虚高进一步刺激信贷,债务余额越滚越多,生产却停滞不前,庞氏融资形式所占的比例越来越高,整个经济活动逐渐变成了一种货币资本的庞氏游戏。

只要信用在任何一个环节产生问题,就会出现对资产价值虚高的恐慌。随之发生的信用紧缩,企业破产加剧,失业日趋扩大,使生产过剩的形势更加恶化。由于回报率下滑,生产的利润降得更低,生产投资下降,工人工资下降,从而导致总需求的持续萎靡。这更加恶化了货币资本危机,如此循环不已,整个经济逐渐萧条。

2008年以来的金融危机即是如此。当时的直接导火索为金融衍生品信用链断裂,随之而来的便是金融危机。美国数百万人失去住房,资产价值

巴菲特阴谋

——股神为什么这么神——

Buffett plot

开始迅猛下跌。根据“庇古效应”（财富效应），资产价值的下跌预期造成自我实现的恶性循环，债务人出售资产偿还债务导致资产价格下降，资产价格下降意味着必须支付更高的货币价值才能偿还未清偿债务。这将导致更多的债务拖欠、更低的资产价格水平的恶性循环。当金融危机传递到实体经济时，全球失业率日趋攀升，企业破产加剧。经济衰退便会一波接着一波地袭来。

· 羊偏偏要替狼来辩护

市场竞争表面上是通过金钱表现出来的，本质是人与人之间对社会资源占有的竞争。当你极度贫寒，只是一落魄小生时，将是一无所有，世间一切美好的事物与你无缘，所谓永恒主题的爱情早已被金钱击为齑粉。多年前风靡一时的周星驰电影深刻地解读了这种普通落魄小人物在悲凉世间苦觅爱人而不得的命运。当你坐拥万贯家财时，权势、美色不过唾手可得，你可以享受一切自由，满足对任何人的支配。学识深浅、相貌美丑、人品好坏、能力强弱，在以金钱为目标的市场竞争中都只能以金钱多寡来衡量。至于商人也要讲道德的说法终将沦为路人的笑谈，商人的道德也要通过金钱衡量，不过是长期利益与短期利益的权衡而已。

可是，很多人往往在自己不过是一个人在屋檐下的小人物时，总是幻想着有朝一日，我可取而代之的凌云壮志。甚至很多人没有考虑过自己也可能成为竞争的失败者，而且是一个永远无法翻身的失败者。早有美国心理学家做过社会经济自我地位评价的心理实验。结果显示，人总是倾向

巴菲特阴谋

——股神为什么这么牛——

Buffett plot

于高估自己的社会经济地位，也普遍对未来的前景表现出较为乐观的态度。

较为典型的例子就是旧时代上海的中产阶级。旧时的上海中产阶级多是来自宁波一带的商人，而当时上海的社会底层则多是来自江苏长江以北地区的扬州、盐城一带的苏北人，当时的上海中产阶级看不起社会底层劳动人民，动辄称呼苏北人为江北猪猡。而面对有钱人则点头哈腰，鞍前马后，恭敬不已。无怪乎鲁迅在 1930 年写了一篇文章斥责道：“凡走狗……它遇见所有的阔人都驯良，遇见所有的穷人都狂吠。不知道谁是它的主子，正是它遇见所有阔人都驯良的原因……即使无人豢养，饿得精瘦，变成野狗了，但还是遇见所有的阔人都驯良，遇见所有的穷人都狂吠，不过这时它就愈不明白谁是主子了。”

绝大部分的社会中层明明自己是将要被资本这头狼吞噬的绵羊，却偏偏要替狼来辩护。狼吃羊是自然规律，羊要变异成狼却是小概率事件。即便有那么几只万里挑一的羊变成了狼，剩下的成千上万的羊依然是羊，永远摆脱不了被狼残害的命运。他们总是梦想着吸取了足够多的狼奶，有朝一日变成狼来吞噬其他的羊，却总不能直面现实，认清自己仅仅是一只为狼提供血肉之躯的羊。他们还以为自己即便不能成为狼，变成一条“狗”也可以满意了。这就好比《红楼梦》中的袭人，旧时代一个大家族中的某个长得有点俊俏的丫鬟，总以为和老爷多接近接近，就可以被收为小妾了，就不想想僧多粥少，俊俏的丫鬟多如牛毛，有钱的老爷却稀缺。这种思维方式也确实够奇怪的，普通的穷人要为巴菲特、比尔·盖茨、罗杰斯、索罗斯以至于唐骏这些豺狼来辩护。羊为狼辩护甚至还要以狼为偶像，如此的荒谬！

日本著名管理学家、经济评论家大前研一写了本书，叫《M 型社会》。他指出，日本纺锤状社会结构正转变为 M 型结构，M 型凹陷的部分即中产阶级正在逐渐萎缩，趋向消亡，日本社会正形成穷人与富人两个割裂的集团。日本另一个知名经济评论家三浦展的《下流社会》更进一步地指出，日本中产阶级是向下流动，即社会底层人数增长，而富人集团则是世袭，

普通平民阶层出身的人很难跻身上流社会。

其实,这种情况在古罗马就出现过。罗马共和国兴起之初,人口中的大多数都是乡村自耕农和城市小工商业者这样的社会中层。随着罗马对周边民族的战争扩张,来自各国的财富源源不断地涌向罗马,这就给了那些精明的商人和金融家提供了暴富的机会。一些商人贿赂高官代替罗马政府收税并承接国家项目,还有一些商人通过金融高利贷而致富。当时罗马的高利贷年利息高达 418%~500%,整个整个的地区变得荒无人烟,大批居民被卖为奴隶。社会中产阶层逐渐萎缩直至消亡。在整个罗马贫富差距扩大的过程中,造就了一大批类似于当代巴菲特这样的富翁。赫赫有名的和庞培、凯撒并称罗马前期三巨头之一的克拉苏就是其中的典型。他有句名言:“谁能靠其财产的利息组建并供养一个军团,谁才能称得上是富有。”这位罗马超级富翁还是残酷镇压斯巴达克斯奴隶起义的刽子手。

克拉苏的财富来源于奴隶贸易、矿产经营、投机地产买卖,但主要来源于暴利的建筑和地产生意。克拉苏买了许多曾经当过建筑工和设计师的奴隶,在家里养了支设备先进的救火队。当时罗马城住房多为木制,火灾很多。每当有房子失火时,克拉苏那支由奴隶组成的火警队立刻就赶到现场了。救火队在克拉苏的授意下并不救火,反而让心急如焚的房主将房子以一块奶油面包的低廉价格卖给克拉苏。有的时候,克拉苏甚至暗地里找人纵火。通过这些不择手段的方法,克拉苏的房产像滚雪球一样增长。在他财富的鼎盛时期,一个百万人口的罗马城,克拉苏个人的房产占二分之一。克拉苏死后留下了 4 亿银币的遗产,而当时他手下的建筑奴隶每天工资才大约 4 个银币。

历史上如此,而在现在的市场竞争中,中产阶层就更为脆弱。

那些自由市场经济的理论大师虽然极端但很透明,从不掩饰自己的观点。

现代自由市场经济学鼻祖米塞斯说:“历史表明,远古以来,强者就利用其强势攫取权力奴役广大弱者群众……普通人在许多方面不如普通工

巴非特阴谋 ——股神为什么这么神—— Buffett plot

商业人士。但是这个差别首先表现在普通人思考能力、工作能力的局限性上，因而他无法在人类共同的生产性活动中贡献更多。大多数满足于做常规性工作的人其实无法从事任何需要些微创造性和思考能力的活动……人们普遍承认普通人品位低下。因此，完全取决于大众垂青的工商业就被迫带入市场低俗文学和艺术……过去几十年间美国教育的经验揭示了这样一个事实：人们的智力禀赋中存在着任何教育都无法消除的天生差异……所得和财富的不平等，是市场经济的特征。消除它，就会完全消除市场经济……不平等在市场经济中所发生的作用，绝不可与它在封建社会或其他非封建社会所发生的作用相混淆。可是，在历史演进的过程中，前资本主义不平等也是非常重要的。”

现代自由经济学大师哈耶克认为，“在市场秩序下根本没有社会公正，因为社会公正暗含着还有某些更为高级的标准用于评价市场的结果——这些标准体现的是公正赏罚和公平原则，是在为重新分配市场已经分配好的物质寻求辨护。”

他们说得很清楚，人的社会经济地位差别既是自由市场经济的驱动力又是其结果。金字塔型的社会结构才是自由市场经济需要的结构，而中产阶层占绝大多数的橄榄型社会是对资本利润的巨大威胁。因此，只要是自由市场经济的拥护者，一定会以米赛斯、哈耶克等人的理论为信仰。这种自由不过是资本的自由，金钱的自由，却不是人本身的自由。

现实中的情况亦然。像巴菲特这样的坐拥金融资本的人，在经济中玩的不过是把他人财富转移到自己口袋的零和博弈，并没有创造财富的功能。现代自由市场经济却越来越依靠金融资本的运作，这就越来越拉大贫富差距。除了日本，即便是欧美发达国家的中产阶级其实也在日趋萎缩。他们之所以还能硬挺到现在还没陷入赤贫，不过是国际经济体系这个金字塔中最底层的穷国人民在支撑着。无限供给的廉价劳动力为欧美发达国家的普通民众提供了大量廉价的产品，而这些廉价产品的背后是无数劳动者的血汗与辛酸的眼泪。

于是，我们才能看到：

制作芭比娃娃的人买不起芭比娃娃！

建造住房的人住不起所造的房子！

加工耐克鞋的人穿不起耐克！

制造电脑的人用不起电脑！

雕刻钻戒的人戴不起钻戒！

.....

财富的创造者却享受不到财富带来的好处，金字塔顶端的食利者阶层却因坐拥金钱与资本，空手套白狼，坐享其成。在这个金字塔顶端的顶端的巴菲特这个社会阶层则不仅坐享其成，制定狼吃羊的规则，还要通过各种舆论宣传与形象包装的方法来让羊崇拜狼，让羊乖乖地被狼残杀。即使吃得好，住得好，养得肥壮起来，也逃脱不了被吞噬的结果。更何况人不是被圈养的猪羊，物质享受也不是人终极的追求。人还要追求尊严、自由和公平，这是人的天性。因此，人不能被纸做的钱所迷惑，更不能将巴菲特这样的豺狼当成自己的偶像！

跋

在我们的金融学教科书中，资本市场可以有效地配置资源，让资源从效率较低的行业流动到效率较高的行业，从而达到优化产业结构，促进经济增长与社会进步的目的。但是，无论从历史还是从现实来看，金融市场一向是欺诈、阴谋与暗算的名利场。无数人在这里被诱惑得倾家荡产、血本无归，只有少数幸运儿在这个金钱与数字的游戏中游刃有余。

向幸运儿学习！无数人提出这样的口号。

巴菲特作为全球最有名的投资商，《福布斯》排行榜的首富，自然成为人们学习的标杆。似乎你掌握了巴菲特价值投资的理念，在资本市场上就会无往不利，战无不胜。如果你学习了巴菲特投资圣经仍然失败的话，那只是你没有吃透巴菲特高深的投资思想，或者是你没有理论联系实际，又或者你干脆是天生弱智没有投资的天赋。

为什么信我就可以上天堂？只要你虔诚地信我就一定会上天堂，如果你没有上天堂一定是因为你还不够虔诚，仍然心存疑问。多么荒谬却极具欺骗性的洗脑方式啊！

对巴菲特的信仰其实也是一种宗教。

人的天性中就有一种不安全性，人们需要一个权威来寄托自己的迷信，需要一个偶像来倾注自己的崇拜。巴菲特恰好满足了人们的心理需求。

美国的工业资本巨头从 19 世纪起家以来就展现出一幅政商勾结、财富掠夺与集中的罪恶的巨幅历史画卷。而华尔街从它开始成为金融巨头们的盛宴场所之后，就充满了贪婪、欺诈与奢靡。美国的巨头们都是一群以金钱为存在唯一意义的犹太人。树立犹太人巴菲特这样一个金钱道德的偶像，也满足了美国犹太巨富们将自己污浊历史洗白的渴望。

于是，巴菲特神话开始广为流传。没有人敢于质疑他的经历与操纵手段。直到今天，当上证指数从 2007 年 10 月 6124 点的高位跌到 2008 年 7 月的 1664 点，众多中小股民深度被套时，巴菲特神话的传播依然没有停歇下来的迹象，价值投资成了人们聊以自慰的最后一根救命稻草。

但神话毕竟是神话。资本市场本身就是一个大鱼吃小鱼，小鱼吃虾米的屠宰场。小鱼、虾米们听信大鱼的谎言，等待它们的命运只会是死无葬身之地。

就在本书即将付梓之际，唐骏学历造假事件爆发。唐骏何许人也？中国信息产业年度经济人物、中华十大英才管理人物、中国十大科技人物、中国十大 IT 风云人物、中国十大最有价值职业经理人，号称中国的“打工皇帝”。当人们掀开遮羞布，原来所谓的成功不过是建立在欺诈、谎言的基础之上，又一金钱道德偶像倒塌了！

希望本书的出版能够破除公众对股市偶像的崇拜，对投资权威的迷信，更为深刻地了解巴菲特其人与资本市场的本质。

让巴菲特这个全球最大的金钱道德偶像崩塌吧！

感谢叶楚华先生、杨志宏律师、汪家常教授、林建安老师、中山大学姜子初研究员、中国社科院王水女士、商务印书馆乔永真先生和当代中国出版社乔平先生多年来对我的关怀，还要感谢上海交通大学孙小明教授、世界银行研究部邹恒甫教授、中国社科院余斌教授数年来对我在学术上的悉心指导。策划编辑王泽阳女士对本书提出了许多建设性意见，为本书最

终的定稿付出了巨大的心血。在华尔街从业 15 年之久的华人金融家陈思进先生提供了一些珍贵的资料，出版社的工作人员对本书出版给了许多帮助。本书在写作过程中参考了海量的中英文资料，因篇幅所限无法一一列出。最后，向所有有助于本书写作与出版的人一并表示感谢。

余治国于金融危机第三波来袭时

主要参考书目

[1] (美国) 艾丽斯·施罗德. 滚雪球: 巴菲特和他的财富人生. 覃扬眉, 丁颖颖, 张万伟, 张春明, 张艳云译. 北京: 中信出版社, 2009.

[2] (美国) 洛温斯坦. 巴菲特传: 一个美国资本家的成长. 蒋旭峰, 王丽萍译. 北京: 中信出版社, 2008.

[3] (澳大利亚) 泰尔. 巴菲特与索罗斯的投资习惯. 北京: 中信出版社, 2009.

[4] (美国) 沃伦·巴菲特. 巴菲特致股东的信: 股份公司教程. 劳伦斯·A. 坎宁安编. 陈鑫译. 北京: 机械工业出版社, 2007.

[5] (美国) 简吉恩. 巴菲特也会错: 你所不知道的 10 个巴菲特. 马慧译. 北京: 中华工商联合出版社, 2009.

[6] (美国) 威廉·曼彻斯特. 光荣与梦想 (1932 年 ~ 1972 年美国社会实录). 朱协译. 海口: 海南出版社, 2006.

[7] (美国) 迈克尔·帕伦蒂. 少数人的民主. 张萌译. 北京: 北京大学出版社, 2009.

[8] 马克思恩格斯全集 (第 3 卷). 北京: 人民出版社, 2002.

[9] (俄罗斯) 科瓦略夫. 古代罗马史. 王以铸译. 上海: 上海书店出版社, 2007.

[10] (英国) 吉本. 罗马帝国衰亡史. 席代岳译. 长春: 吉林出版集

团有限责任公司, 2008.

[11] 朱小平. 金融危机中的美国、中国与世界. 北京: 新星出版社, 2009.

[12] (美国) 迈尔斯. 美国豪门巨富史. 秦传安, 王璠译. 上海: 上海财经大学出版社有限公司, 2010.

[13] (美国) 凯文·菲利普斯. 美国财富史. 王吉美译. 北京: 中信出版社, 2009.

[14] (美国) 帕尔默. 现代世界史. 何兆武译. 北京: 世界图书出版公司, 2009.

[15] (美国) 肯尼迪. 战争与和平的大战略. 时殷弘译. 北京: 世界知识出版社, 2005.

[16] (德国) 明克勒. 统治世界的逻辑: 从古罗马到美国. 阎振江, 孟翰译. 北京: 中央编译出版社, 2008.

[17] (意大利) 莫斯卡. 统治阶级. 贾鹤鹏译. 南京: 译林出版社, 2002.

[18] (美国) 罗宾逊. 全球资本主义论. 高明秀译. 北京: 社会科学文献出版社, 2009.

[19] (美国) 约翰斯顿. 腐败症候群. 袁建华译. 上海: 上海人民出版社, 2009.

[20] (美国) 赫德森. 金融帝国: 美国金融霸权的来源和基础. 嵇飞译. 北京: 中央编译出版社, 2008.

[21] (美国) 马丁·迈耶. 华尔街黑幕: 所罗门兄弟公司及证券市场

中的腐败. 苏云, 开方译. 成都: 四川人民出版社, 1997.

[22] (奥地利) 米塞斯. 货币、方法与市场过程. 戴忠玉, 刘亚平译. 北京: 新星出版社, 2007.

[23] (俄罗斯) 谢·卡拉-穆尔扎. 论意识操纵. 徐昌翰译. 北京: 社会科学文献出版社, 2004.

[24] 杨淑琴. 犹太人. 北京: 东方出版社, 2008.

[25] (日本) 手岛佑郎. 犹太人为什么优秀. 姜乃朋, 何力群等译. 北京: 中央编译出版社, 2004.

[26] (英国) 塞西尔·罗斯. 简明犹太民族史. 黄福武译. 济南: 山东大学出版社, 2004.

[27] 柳欣. 经济学与中国经济. 北京: 人民出版社, 2006.

[28] (奥地利) 哈耶克. 自由宪章. 杨玉生译. 北京: 中国社会科学出版社, 1999.

巴菲特阴谋

股神为什么这么神

Buffett plot

真相一：巴菲特真的是出身贫寒，白手起家的吗？

巴菲特是犹太人，其家族政商两栖。巴菲特父亲经营的商店是奥马哈最大的百货公司，母系家族是富裕的犹太商人。

真相二：巴菲特是否操纵股票评级机构，一手造就欧洲债务危机？

有欧洲经济学家指出，美国评级机构是欧洲债务危机的第一推手。但很少有人知道，巴菲特的伯克希尔公司是穆迪评级公司的最大股东，最多时曾持股20%，现持股大约13%。显然，作为穆迪最大股东的巴菲特不可能不了解穆迪内部的操作，甚至有可能他本人就是幕后的最大黑手。

真相三：巴菲特奉行的真是“价值投资”吗？

一贯坚称“只买不抛”的“股神”，2003年首次购进5亿美元中石油股，成千上万的崇拜者相继跟进。“苦苦”守候了4年，等信众差不多都进场了，巴菲特便在2007年7月，悄悄抛售了首次投资的5亿美元中石油股，“收获”35亿美元；同年10月，“股神”出清中石油股。

站在金字塔最顶端的“股神”脚底抹油溜掉了，垫底儿的可全是最底端的普罗大众！

真相四：巴菲特真是到中国搞慈善的吗？为什么巴菲特那么热衷于慈善？

主要是为了避税，以基金的形式运作投资公司更赚钱。据调查，2007年，巴菲特参与的盖茨基金会投资利润约为40亿美元，包括股东分红与利息则利润更高达50亿美元。

上架建议：财经/传记

ISBN 978-7-222-06918-3



9 787222 069183 >

定价：32.00元